

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СИСТЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ

Г.А. Чоубекова

Рассматриваются теоретические аспекты формирования экономического интереса как явления и выражение его сущности как экономической категории.

Ключевые слова: интерес; экономический интерес; потребности; хозяйствующий субъект; социально-экономическая система.

Экономический интерес – это всеобъемлющее явление, которое охватывает все сферы жизни общества. Экономический интерес лежит в основе всей деятельности человека, начиная от духовной и заканчивая повседневной хозяйственной. Социальная активность субъекта сводится к удовлетворению экономических интересов, возникновение которых обусловлено рядом многих факторов. В этой связи изучение возникновения, формирования и реализации экономических интересов является достаточно важным объектом исследования, интерес к которому возник еще в древности.

В частности, различные аспекты данной проблематики нашли свое отражение в трудах антич-

ных философов, мыслителей средневековья, представителей таких направлений экономической науки, как маржиналисты, социал-утописты.

Следует отметить, что проблема интересов человека возникла вместе с зарождением экономической мысли. Однако начало становления теории интересов, пожалуй, можно отнести к этапу возникновения и развития классической экономической теории. Но это вовсе не означает, что до этого периода не существовало определенной системы взглядов на интерес человека. И меркантилисты, и физиократы отдавали должное роли пристрастий человека в жизни общества, в определении

направлений его развития. Впоследствии все сложившиеся школы и направления экономической науки отличались друг от друга именно отношением к проблеме интереса, оценкой его роли в развитии экономической системы. Так, последователи экономики спроса считали основным интерес совокупного потребителя. А. Смит полагал, что потребление – единственная цель и завершение производства [1].

Западная наука в системе интересов отдавала предпочтение индивидуальному интересу, что вытекало из той модели хозяйствования, которая господствовала на Западе. Ученые советского периода исследовали систему интересов, выделяя общенародный, коллективный и личный интерес. При этом приоритетным считался интерес общественный, носителем которого выступало государство, как собственник средств производства.

Западные ученые исследуют, прежде всего, роль и значение интереса в рыночной экономике, показывают соотношение рынка и интереса. Так, в работах Ф. Хайека [2] и Л. Мизеса [3] получила свое завершение концепция рынка как социально-познавательного процесса, концентрирующего в ценах информацию о потребностях в товаре.

Вместе с тем необходимо отметить, что конструирование категории “экономический интерес” опирается на ряд вопросов, в большей степени носящих методологический характер. Понятием “интерес” могут оперировать все социальные науки: психология, социология, политология, педагогика и др. Причем каждая из перечисленных отраслей социальных наук рассматривает и трактует интерес, как совершенно различные категории, не имеющие между собой ничего общего.

При рассмотрении этимологии данной категории необходимо отметить, что слово “interest” древнелатинского происхождения и трактуется двояко. В первом значении оно означает внимание человека, возбуждаемое чем-то значительным или интересным. Во втором – значительность и занимательность. В переводе же с французского интерес есть выгода, польза, рост на деньги [4].

Психологи и педагоги рассматривают интерес как состояние сознания, направленность мыслей к определенному предмету.

Экономическая же теория концентрирует внимание на интересах, обусловленных не психосубъективными факторами, а на связи интересов с материальным производством, и прежде всего изучает их природу, закономерности формирования и реализации в контексте общественного прогресса.

Таким образом, мы можем обобщить, что интересы могут быть политические, экономические, религиозные и т. д.

Определение сущности экономического интереса, как экономической категории вызывает различные мнения. Одни авторы отождествляют интерес с потребностью, определяя ее либо как социальную [5], либо как осознанную [6]. Другие считают, что интерес – это форма выражения потребности. Мнение третьих сводится к тому, что интерес это выражение субъективных потребностей [7]. Вместе с тем, большинство авторов считает, что раскрытие сущности экономического интереса как категории невозможно без изучения причинности формирования данного явления. В основе содержания экономического интереса лежит объективная цель, которая движет экономической деятельностью субъекта, а именно – самовоспроизводство, т. е. постоянно возобновляемая жизнедеятельность субъекта в социально-экономической системе.

На наш взгляд, наиболее точное определение категории экономического интерес можно представить следующим образом: “экономические интересы – это объективная характеристика социального статуса субъекта, которая побуждает его к действиям, определяя степень их выгодности, с точки зрения улучшения его социального положения”.

В современной экономической практике формирование и реализация экономических интересов обусловлена изменением формы хозяйственных отношений. Это, с одной стороны, предопределило повышенное внимание к данной проблематике, с другой – она была рассмотрена в контексте определения роли хозяйствующих субъектов и их положения на рынке. Связано это с тем, что результаты конкурентного взаимодействия субъектов – повышенный риск во взаимоотношениях и непредсказуемость результатов взаимодействия – напрямую затрагивают интересы всех субъектов хозяйства, в том числе и производителей, и потребителей. Неопределенность окружающей среды определяет экономическое поведение субъектов и реализацию их индивидуальных интересов. Вместе с тем менялся и интерес коллективный. Поэтому особое внимание исследователи стали уделять изменениям, происходящим в структуре индивидуального и коллективного интересов.

С изменением роли государства происходили изменения роли и значения государственного интереса. В связи с этим ученые стали по-новому подходить к исследованию системы экономических интересов, более глубоко стали исследоваться интересы отдельных групп населения, появились новые их классификации в зависимости от отношений носителей интересов к реформам.

Большой интерес представляет такое направление исследования, как связь интересов субъектов хозяйствования с формами собственности. При

этом анализируется содержание различных форм собственности и их влияние на изменение и развитие как интересов отдельных групп населения, так и системы интересов в целом. Исследуется динамика системы интересов в условиях многообразия форм собственности, выделяются такие направления изменения динамики системы экономических интересов, как диверсификация системы экономических интересов, их согласование, риски в регулировании системы интересов.

Таким образом, экономический интерес – это интерес экономического человека, экономического субъекта, субъекта хозяйствующего, принимающего и реализующего экономические решения. Интересы человека, как члена общества, формируются под воздействием и в рамках общества. Общество создает условия для удовлетворения потребностей человека, что становится побудительным мотивом его деятельности, формирования его будущих запросов. Это же относится и к коллективу людей. Интересы людей достаточно разные, совместимые и несовместимые, согласованные и несогласованные, сопоставимые и несопоставимые, порой противоречивые. Однако у них есть то, что их объединяет – общие условия их формирования и реализации. Без этой общности не только невозможна система интересов, но и целостность всей экономической системы. Интересы коллективов в условиях рынка выступают как интересы конкурентов, их противоположность достигает высшей степени различия – противоречивости. Противоречивость не исключает их совпадения, первоначального единства субстанциональных различий, тождества различенных. Эта различенность выступает основанием единства.

Система экономических интересов – это совокупность различных интересов субъектов, осуществляющих хозяйственную деятельность при установлении хозяйственных связей с партнерами в рамках внутринационального взаимодействия между людьми и коллективами людей под контролем и защитой общества в целях достижения экономического процветания и обеспечения сохранения и развития национальных ценностей и институтов.

Система экономических интересов есть единство противоположных, противоречивых интересов людей, как отдельных индивидов, объединенных в группы личностей и общих их интересов. Без противоречивости и противоположности нет основания стремиться к системному образованию. Главное, что делает систему интересов системой – это внутринациональные взаимодействия между людьми и коллективами людей, обеспечивающие сохранение и развитие национальных ценностей и институтов в их интересах. Именно равноправное взаимодей-

ствие отдельных групп интересов в системе делает ее системным образованием, придает ей целостность, формирует внутренние импульсы развития. Выделение одной из групп на приоритетное место вовсе не способствует достижению цели эффективного развития общества. Безусловно, общенациональные интересы важны, они связаны с развитием государства и процветанием нации, но само процветание нации не может существовать без достижения интересов каждого человека, каждого представителя этой нации. Точно так же нельзя приуменьшать роль и значение групповых интересов в устойчивости хозяйства и в благополучии государства. Степень защиты групповых интересов влияет на состояние экономических отношений и рыночных форм их осуществления. Такое понимание системы интересов, включающей единые по основе существования, противоречивые по содержанию и равноправные по роли и значению элементы, позволяет говорить о ее движении, изменении, эволюции [8].

Таким образом, система экономических интересов и все ее составляющие лежат в основе формирования хозяйственного механизма любого общества, выполняя множество функций, среди которых воспроизводство системы экономических взаимоотношений; воспроизводство отношений собственности на средства производства; воспроизводство жизнедеятельности каждого субъекта; обеспечение в результате противоречивого взаимодействия экономических интересов субъектов развития экономики как саморегулирующейся системы.

Литература

1. Смит А. Исследование о природе и причине богатства народов / А. Смит. М.: Изд-во Солдатенкова, 1895. С. 37.
2. Хайек Ф.А. Пагубная самонадеянность: остатки социализма / Ф.А. Хайек; под общ. ред. С. Малинина. М., 1992. С. 24.
3. Мизес Л. Бюрократия. Запланированный хаос. Антикапиталистическая ментальность / Л. Мизес. М., 1993. С. 77.
4. Толковый словарь Даля [Электронный ресурс]: Заглавие с экрана. URL: <http://www.vidalh.agava.ru>
5. Айзикович А.С. Общая теория социально-экономических систем / А.С. Айзикович. М.: Аспект-пресс, 1998. 156 с.
6. Добреньков В.И. Социальный словарь / В.И. Добреньков. М.: Изд-во МГУ, 1994. 243 с.
7. Ханипов А.Т. Интересы как форма общественных отношений / А.Т. Ханипов. Новосибирск: Наука, 1998. 343 с.
8. Чечелова Т.В. Экономическая теория / Т.В. Чечелова, Г.Т. Грязнова. М.: Экзамен, 2003. 239 с.