

ВОПРОСЫ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДОСЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Б.Т. Максимова

Рассмотрены вопросы финансового обеспечения сельскохозяйственных предприятий в современных условиях, а также альтернативные виды финансирования субъектов сельского хозяйства.

Ключевые слова: финансовое обеспечение; аграрный сектор; виды кредита; лизинг; факторинг; микрокредитование.

Развитие аграрного сектора экономики стало реальным приоритетом государственной политики Кыргызской Республики, базой для развития предпринимательской активности и развития среднего класса. В настоящее время в Кыргызстане количество зарегистрированных субъектов сельского хозяйства на конец 2008 г. составил 326740 единиц [1].

Росту числа фермерских хозяйств способствовала государственная политика по созданию благоприятных условий для развития предпринимательских инициатив. Однако положительные тенденции развития аграрного сектора и развития сельского предпринимательства могут быть приостановлены из-за воздействия как общих, так и специфических факторов, обусловленных кризисными явлениями в экономике зарубежных стран и Кыргызстана.

Любой развивающийся бизнес нуждается в определенных финансовых средствах. Для предпринимателей аграрного сектора экономики Кыргызстана в целом вопросы поиска источников финансирования не только не теряют своей актуальности, но и приобретают достаточно острый характер.

Наиболее доступными источниками для развития большинства субъектов сельского хо-

зяйства являются их внутренние ресурсы. В составе источников формирования средств малых предприятий собственные ресурсы составляют больше 40%.

В экономике Кыргызстана развитие сельского предпринимательства занимает особое место, поскольку не требует крупных стартовых инвестиций, но при этом обеспечивает быстрый оборот ресурсов и высокую динамику роста, позволяет создавать новые рабочие места, способствует формированию нормальной конкурентной среды [2].

Существует множество способов финансирования субъектов сельского предпринимательства, которые можно разделить на классические и альтернативные способы финансирования (см. таблицу).

На основе такого разделения нами были выявлены преимущества и недостатки каждого из способов финансирования субъектов сельского хозяйства.

Установлено, что большое значение для финансирования деятельности сельского предпринимательства имеют банковские кредиты. Кроме того, государство ежегодно увеличивает объемы кредитования малого предпринимательства по программам, реализуемым через банки.

Способы финансирования субъектов сельского хозяйства

Классические		
Вид	Преимущество	Недостаток
Банковское кредитование	Возможность разработки специальных банковских продуктов для субъектов малого бизнеса	Обязательное залоговое обеспечение; высокие процентные ставки; наличие кредитной истории
Бюджетное финансирование	Недорогой вид финансирования; низкая или льготная процентная ставка	Длительный срок при получении предоставленных средств; бюрократические преграды в процессе получения финансирования
Самофинансирование	Отсутствие уплаты процентов; низкий риск неплатежеспособности	Размер денежных средств ограничен
Альтернативные		
Микрокредиты	Относительно недорогой вид финансирования упрощенная процедура получения финансовой услуги	Высокие процентные ставки; ограничение размеров выдаваемых денежных средств
Факторинг	Увеличение объема продаж, числа покупателей; конкурентоспособность; высокая оборачиваемость средств	Высокая стоимость факторинговых услуг; ограниченное предложение по видам факторинговых продуктов
Лизинг	Долгосрочные обязательства; получение оборудования без оплаты всей стоимости; все затраты на приобретение оборудования относятся на себестоимость продукции лизингополучателя, что позволяет снизить налогооблагаемую базу	Требуется залоговое обеспечение; обязательная оплата суммы первого лизингового платежа
Венчурное финансирование	Осуществляется без залогового обеспечения	Изменение структуры собственного капитала; в основном применяется для реализации высокоэффективных проектов
Форфейтинг	Долгосрочное финансирование; использование ценных бумаг	Высокие процентные ставки
Франчайзинг	Получает товар, услугу и Торговый знак, всю структуру самого бизнеса, включая обычно план маркетинга; руководство по эксплуатации, стандарты, а также контроль качества; минимальный риск и инвестиции	Жесткий контроль со стороны продавца-франшизера

Но коммерческие банки, ограниченные в своих ресурсах из-за кризисных явлений, не могут удовлетворить потребности субъектов предпринимательства в полной мере.

Сравнительно слабое развитие банков привело к тому, что большинство кредитных ресурсов, предоставляемых международными финансовыми организациями, были направлены через организации, созданные международными финансовыми институтами, на конкретные цели.

В этих условиях микрофинансирование предпринимательской деятельности является альтернативой банковскому кредитованию. Специализированные некоммерческие микрокредитные организации ориентированы на помощь стартующим предприятиям, которые не могут получить кредит в банках [3].

Микрокредитные организации вносят существенный вклад в повышение доли на рынке ранее незадействованных инвестиционных ресурсов. Коммерческие банки проявляют интерес к сотрудничеству с небанковскими институтами микрофинансирования.

Как показывает мировая практика, наряду с банковским кредитованием субъектов сельскохозяйственного производства необходимо задействовать и альтернативные ему формы кредитно-финансового обеспечения, имеющие ряд существенных преимуществ перед традиционным кредитным обслуживанием.

Одним из наиболее перспективных инструментов кредитно-финансового обеспечения субъектов сельского хозяйства Кыргызстана должен стать факторинг. Ключевое отличие факторинга от простого кредитования заключается в том, что продавец реализует товар, но не получает за него плату от покупателя, а уступает финансовому агенту (в нашем случае банку) право потребовать ее с покупателя. При этом продавец может не нести ответственности за получение банком денег от покупателя.

Главной причиной медленного развития факторинговых операций отечественных коммерческих банков является повышенный риск, который в условиях экономической нестабильности неоправдан. Вторая причина состоит в недостаточном развитии реального сектора экономики и рыночных отношений, в результате, чего применение факторингового кредитования не дает оптимальных результатов. По мере появления тенденции к стабилизации и наращивания потенциала предприятий сельского хозяйства предполагается создать благоприятную среду

для развития отечественными банками данного вида операций.

Еще одним перспективным инструментом кредитно-финансового обеспечения субъектов сельскохозяйственного производства на финансовом рынке Кыргызстана, наряду с банковским кредитованием, можно считать венчурное финансирование, под которым понимается “исключительно рисковый капитал для компаний или проектов, сопряженных с риском выше среднего”.

Несмотря на высокий уровень рискованности для кредиторов, данный инструмент получил в последние годы широкое распространение в развитых странах мира, особенно на рынке высоких технологий, обеспечивших этим странам стратегические конкурентные преимущества перед странами третьего мира.

Другим перспективным инструментом кредитно-финансового обеспечения потребностей субъектов сельского хозяйства может стать форфейтинг, зародившийся в 60–70-е годы прошлого века в банковской практике США и получивший в настоящее время широкое распространение по всему миру. Данный финансовый инструмент представляет собой специфическую форму трансформации коммерческого кредита в банковский и применяется в том случае, когда у покупателя нет достаточных средств для приобретения какой-либо продукции. В Кыргызстане форфейтинг не получил пока должного распространения, однако по мере углубления экономических преобразований и усиления борьбы за рынок сбыта он должен получить более широкое развитие.

Предусмотрено также создание условий для развития на селе различных видов лизинга, под которым обычно понимают долгосрочную аренду технологических линий, машин и оборудования на срок от 3 до 20 и более лет, купленных арендодателем для арендатора с целью их производственного использования при сохранении права собственности на них за арендодателем на весь срок договора.

Лизинговые операции в Кыргызстане впервые стали осуществляться с 2003 г. Этому способствовал ряд законодательных актов: Закон “О финансовой аренде (лизинг)”, принятый в 2002 г., а также ряд поправок в Налоговый кодекс, касающихся налогообложения операций лизинга [4].

Для нашей республики лизинг является эффективным финансовым инструментом. Ведь большинство предприятий нуждаются в

обновлении основных средств производства для развития своей производственной инфраструктуры, а это невозможно без привлечения внешних источников финансирования, одним из которых наряду с банковским кредитом и портфельными инвестициями является лизинг.

Успешное задействование альтернативных инструментов кредитно-финансовой поддержки субъектов сельского хозяйства, несомненно, ускорит процесс реструктуризации аграрного сектора экономики Кыргызстана и его вклад в углубление проводимых в стране экономических и социальных преобразований.

Литература

1. Кыргызстан в цифрах. Статистический сборник. – Бишкек: НСК КР, 2009.
2. Постановление Правительства Кыргызской Республики от 4 октября 2006 г. №716 “Об утверждении Государственной программы развития предпринимательства в Кыргызской Республике на 2006–2008 гг.”.
3. Постановление Правительства Кыргызской Республики от 30 декабря 2005 г. “О среднесрочной стратегии развития микрофинансирования в Кыргызской Республике на 2006–2010 гг.”.
4. *Сабиров О., Максимова Б.* Лизинг в сельском хозяйстве Кыргызской Республики // Рынок, деньги, кредит. – Ташкент, 2008. – №5.