

УДК 330.3:339.9 (575.2) (04)

ЗАКОНОМЕРНОСТИ ПРОЦЕССА ГЛОБАЛИЗАЦИИ И ЕГО ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Ш.И. Абдуразаков – соискатель

Globalization process is considered together with prerequisites and reasons. The aftermaths of globalization process, its influence on National economy, ways of National economy integration in the World economic system have been studied.

Последние 20–30 лет в мире стремительно набирает силу процесс глобализации хозяйственной жизни. Количественно это находит выражение в опережающих динамику производства темпах роста международного обмена товарами, услугами и капиталом. Качественная сторона нарастающей интернационализации – усиление взаимосвязей и взаимозависимостей между национальными хозяйствами.

В результате этого формируется относительно целостная экономическая система, которая практически охватывает территорию всей планеты и диктует собственные правила игры национальным экономикам. При этом феномен глобализации начинает выходить за чисто экономические рамки и оказывать заметное влияние в настоящем на все сферы общественной деятельности – политику, идеологию, культуру, экологию, безопасность, образ жизни. Он, несомненно, будет играть определяющую роль в мировом развитии в XXI в., и даст ощутимый импульс формированию новой системы международных экономических и политических отношений.

Ключевую роль в этом процессе играет деятельность Транснациональных корпораций (ТНК), которые существенно модифицируют как структуру мирохозяйственных связей, так и механизм функционирования национальных воспроизводственных комплексов. Все большие объемы международной торговли товарами, обмена научно-техническими знаниями,

производственных кооперационных связей и миграции капитала сосредоточиваются внутри гигантских транснациональных компаний.

Причем в современной внешнеэкономической деятельности доминирует уже не внешняя торговля, а прямые инвестиции в организацию производства товаров и услуг непосредственно на зарубежных рынках. Объем этого так называемого международного производства превышает объем мирового экспорта товаров и услуг (соответственно 9,5 и 6,4 трлн. долл. в 2005 г.)¹. Так происходит потому что в этом случае ТНК получают доступ к экономическим ресурсам (факторам производства) зарубежных стран, часть из которых являются немобильными (природные ресурсы, дешевая рабочая сила). Прилагая к этим экономическим ресурсам свои собственные (капитал, знания, предпринимательские способности), ТНК получают возможность в рамках всей планеты организовать ориентированную на наибольшую эффективность собственную производственную и сбытовую сеть. В мире насчитывается свыше 63 тыс. транснациональных корпораций с 800 тыс. зарубежных подразделений.

В настоящее время ТНК контролируют 1/5–1/4 часть мирового ВВП, а на торговлю

¹ По данным, содержащимся в World Investment Report 2005: Promoting Linkages, United Nations (UNCTAD), New York and Geneva, 2005.

между родительскими компаниями и их зарубежными филиалами приходится 1/3 мировой торговли¹. Различия в степени внедрения иностранных корпораций в хозяйство стран обусловлены как масштабами экономики разных государств, так и неодинаковым уровнем концентрации национального капитала, мощностью собственных международных компаний. Немалую роль в этом играет и государственная политика в отношении “чужих” ТНК, нередко прямо или скрыто сдерживающая их проникновение на национальные рынки.

Основная часть ТНК сосредоточена в развитых странах: США, странах ЕС и Японии (табл. 1).

Глобальной целью ТНК является формирование *единого глобального мирового экономического, правового, информационного, культурного пространства* для свободной и эффективной предпринимательской деятельности всех субъектов хозяйствования, создание единого планетарного рынка товаров и услуг, капиталов, рабочей силы, экономическое сближение и объединение отдельных стран в единый мировой хозяйственный комплекс.

ТНК являются важной составной частью механизма мирового хозяйства, зачастую преследуя собственные интересы, которые порой могут не совпадать с интересами других составных частей этого механизма – национальных экономик.

Также важной закономерностью развития процессов глобализации является увеличение числа международных экономических организаций, таких, как ВТО, МВФ, Всемирный банк. “Сегодня важную роль в регулировании глобальных процессов играют международные экономические организации, представляющие собой одно из звеньев усложняющегося многоуровневого механизма управления мирохозяйственных связей”².

Кыргызстан не исключение, членство в перчисленных выше международных организа-

циях также оказывает значительное влияние на национальную экономику страны. Для примера рассмотрим историю и последствия вступления Кыргызской Республики в ВТО.

20 декабря 1998 г. Кыргызстан после 2,5 лет переговоров вступил во Всемирную Торговую Организацию. Столь быстрое вступление в эту организацию до сих пор остается единственным прецедентом подобного рода. Негативным последствием этого стала недостаточная проработка условий вступления Кыргызстана в ВТО. К примеру, руководство Кыргызстана не оговорило для себя статуса развивающейся страны, лишившись, тем самым, преференций. В итоге Кыргызстаном были приняты крайне тяжелые и жесткие обязательства развитой страны, каковой он на самом деле никогда не был. Кроме этого, при вступлении в ВТО Кыргызстан пошел на серьезные уступки, взяв на себя обязательства присоединиться практически ко всем необязательным соглашениям и “секторальным” инициативам стран – членов ВТО. Это – отдельные соглашения ВТО по тарифным уступкам в отношении химической продукции, текстиля, цветных металлов, научных исследований, сельскохозяйственного оборудования, иностранных технологий. Данные условия резко ограничили возможности защиты национального рынка, открыв его во всех сферах, включая финансовый. Кыргызстан добровольно отказался от использования льготных периодов по всем соглашениям ВТО.

Благодаря этому, под угрозой были изначально поставлены цели, преследуемые республикой при вступлении в ВТО.

1. Возможность расширенного привлечения прямых иностранных инвестиций.

2. Открытие мировых рынков для экспорта товаров и услуг, производимых Кыргызской Республикой.

3. Получение преимущества для товаров республики в форме национального режима и режима наибольшего благоприятствования на международных рынках.

Как показало время, подавляющее большинство этих целей не были достигнуты. Членство в ВТО обернулось для Кыргызстана “дорогой с односторонним движением”. Одним из

¹ Уваров В., Пятибратов И. Стратегический менеджмент и глобализация мировой экономики. – М., 2001. – С. 201.

² Мазурова Е.К. Роль международных организаций в регулировании глобальных экономических процессов // Вестник Моск. ун-та. – Серия 6: Экономика. – 2002. – №4. – С. 34.

Таблица 1

Распределение крупнейших компаний по странам
(удельный вес к общему количеству стран, участвующих в рейтинге, в %)

Страна	Рейтинг “BusinessWeek”	Рейтинг “Financial Times”
США	48,5	47,8
Япония	13,9	12,8
Великобритания	9,0	8,0
Франция	4,9	5,6
Германия	3,8	4,2
Канада	3,6	2,2
Италия	2,8	3,0
Швейцария	2,0	2,2
Нидерланды	1,9	2,0
Австралия	1,6	1,6
Остальные страны	8,0	10,6

главных отрицательных последствий стало создание, по правилам ВТО, равных условий реализации отечественных и импортных товаров на внутреннем рынке, что отрицательно сказалось на национальной промышленности, находящейся на стадии реконструкции и становления.

Низкая конкурентоспособность товаров и услуг, производимых страной, не позволила ей сколько-нибудь успешно продвинуться и конкурировать не только на рынках развитых западных стран, но даже и в странах СНГ.

В свою очередь, внутренний рынок оказался открыт для более дешевых и качественных товаров извне. Как следствие, это приводит, с одной стороны, к подавлению хозяйственной активности отечественных предприятий и фермеров с вытекающим отсюда свертыванием и ликвидацией производства в результате сильного конкурентного давления импортеров.

Помимо этого, условия вступления Кыргызстана в ВТО прямо отражаются на экономических интересах государств СНГ, способствуя значительному усложнению их переговоров с этой организацией. Партнеры по ЕвразЭС, чьи условия при вступлении в ВТО окажутся более жесткими, будут испытывать давление, цель которого – заставить их пойти на такие же уступки, что и Кыргызстан.

Мировой опыт показывает, что для таких стран, как Кыргызстан, существует жесткая дилемма – “товары либо инвестиции”. Имею-

щиеся исключения лишь подтверждают общее правило. Вступление в ВТО, открыв внутренний рынок для импорта товаров, закрыло его для инвестиций. Все вместе создает скрытую опасность, что страна пойдет по характерному для большинства государств “третьего мира” зависимому пути развития в роли сырьевого придатка, что приведет к стагнации многих секторов промышленности.

Прямые иностранные инвестиции в экономику КР в динамике 1998–2006 гг. привели к тому, что поток иностранных инвестиций после 1998 г. начал снижаться (рис. 1, 2). Это было связано, во-первых, с мировым финансовым кризисом 1998 г., после которого наблюдался спад инвестиций, во-вторых, с вступлением Кыргызстана в ВТО, когда вместо прямых иностранных инвестиций в промышленный сектор в страну хлынул поток иностранных товаров.

Наиболее привлекательными отраслями для вложения инвестиций являются обрабатывающая и горнодобывающая промышленность, финансовая деятельность, сфера торговли (табл. 2). Стабильный рост инвестиций показывает горнодобывающая отрасль, что объясняется вложением иностранных компаний в добычу золота и др. полезных ископаемых на территории КР. Рост инвестиций в финансовый сектор связан с активной экспансией казахского банковского капитала на кыргызский рынок. Инвестиции в обрабатывающую

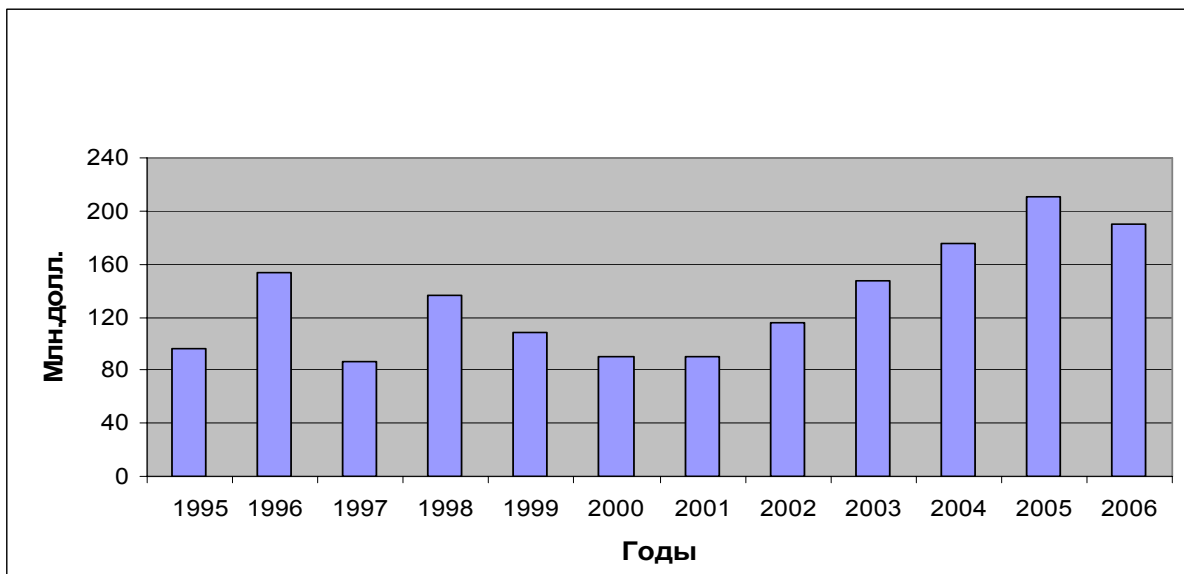


Рис. 1. Прямые иностранные инвестиции в экономику КР.

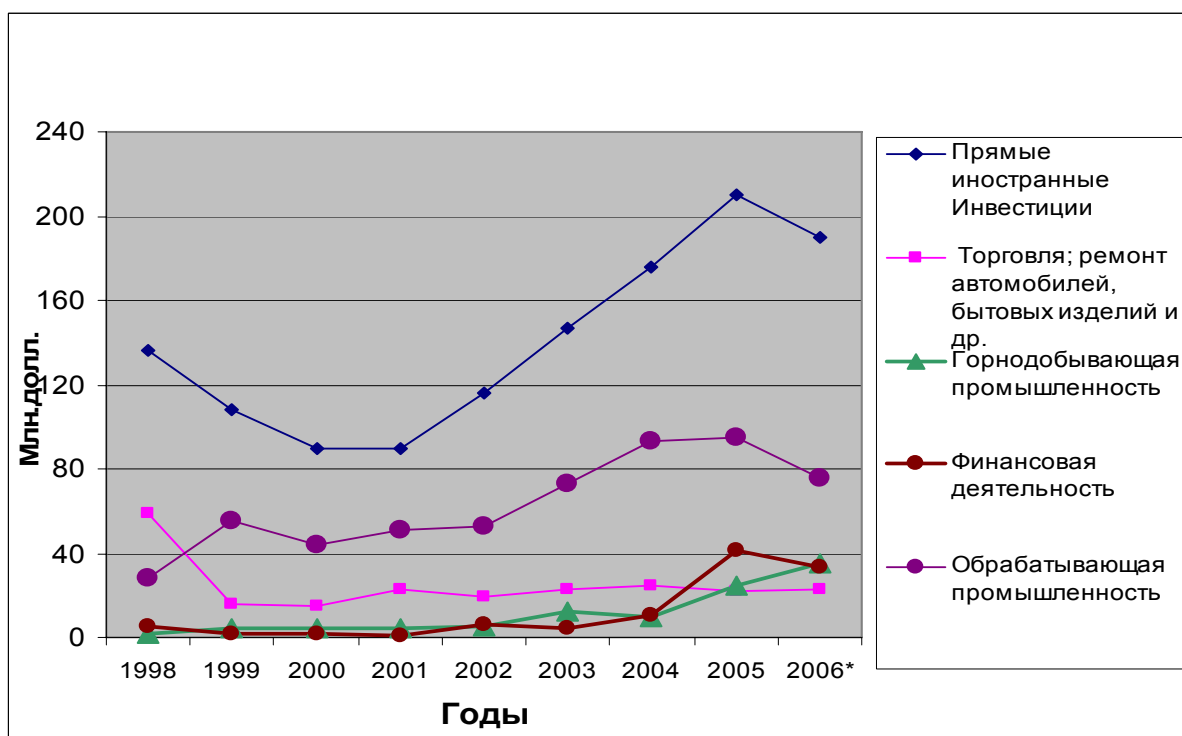


Рис. 2. Прямые иностранные инвестиции в КР по отраслям экономики (млн. долл. США).

Таблица 2

Поступление прямых иностранных инвестиций
по видам экономической деятельности, млн. долл.*

	1998 г.	1999 г.	2000 г.	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
Прямые иностранные инвестиции	136,301	108,562	89,608	90,089	115,666	146,956	175,585	210,306	189,460
Торговля; ремонт автомобилей, бытовых изделий и предметов личного пользования	58,868	15,489	14,687	23,267	19,738	22,627	24,579	21,835	22,953
Горнодобывающая промышленность	1,628	4,005	4,608	4,321	5,058	12,285	9,952	24,310	34,772
Финансовая деятельность	5,375	1,664	1,560	0,470	6,006	3,961	10,814	41,024	33,609
Обрабатывающая промышленность	27,874	55,732	44,026	50,897	52,802	73,164	92,973	94,800	75,770

*Данные за 9 месяцев 2006 г. Национального статистического комитета КР (<http://www.stat.kg>).

промышленность направлены в основном в производство продуктов питания (включая напитки и табак), а также текстильное, швейное производство, производство спецтехники и промышленного оборудования.

В свою очередь, ведущие страны ВТО при вступлении Кыргызстана преследовали двоякие цели. С одной стороны, налицо была попытка создания “витрины демократии” как позитивного образа успешной рыночной экономики для близлежащих государств Центральной Азии. С другой, ими двигали прагматичные интересы, руководствуясь которыми развитые страны мира используют Кыргызстан как сырьевую базу и рынок для продвижения своей продукции внутрь СНГ в Центральноазиатском регионе. Этим, в значительной степени, и объясняется столь стремительное принятие Кыргызстана в эту организацию.

Безусловно, есть и плюсы. Говоря языком статистики, сегодня Кыргызская Республика имеет торгово-экономические отношения почти со 100 государствами мира, из которых 11 стран СНГ и более 80 стран-членов ВТО. В общем объеме внешнеторгового оборота республики страны-члены ВТО занимают 43,2% (2005 г.) по сравнению с 30% до вступления в ВТО (1996 г.). Кыргызстан имеет полное право проводить переговоры с кандидатами на всту-

пление в ВТО и настаивать на политике преференций (льгот) для прохождения кыргызских товаров на рынки этих стран. Вот только, к сожалению, Кыргызстан не производит таких товаров (табл. 3).

Как было отмечено выше, глобализация стала той силой, определившей ход развития нашей планеты на ближайшие десятилетия. Поскольку она затрагивает практически все сферы общественной жизни, включая экономику, политику, идеологию, социальную сферу, культуру, экологию, безопасность, образ жизни, а также сами условия существования человечества.

В связи с этим можно классифицировать основные закономерности развития процессов глобализации в зависимости от сферы их воздействия следующим образом:

Экономические:

- либерализация мировой торговли товарами и услугами, рынков капитала;
- небывалая концентрация и централизация капитала, резкое сокращение времени осуществления межвалютных сделок;
- внедрение международными экономическими организациями единых критериев макроэкономической политики, унификация требований к налоговой, региональной, аграрной, антимонопольной политике, к политике в области занятости и др.;

Структура товарооборота Кыргызстана после вступления в ВТО, млн. долл.¹

Год	Всего	Со странами ВТО	Вне ВТО	Всего, %	Со странами ВТО	Вне ВТО
1998	1355,1	604,4	750,7	100	44,6	55,4
1999	1053,5	517,5	536,0	100	49,1	50,9
2000	1058,6	458,2	600,4	100	43,3	56,7
2001	943,3	435,2	508,1	100	46,1	53,9
2002	1075,1	641,9	433,2	100	59,7	40,3

- широкое применение единых для всех стран стандартов на технологию, экологию, деятельность финансовых организаций, бухгалтерскую и статистическую отчетность, а также на образование и культуру.

Информационные:

- создание глобальных информационных сетей, объединяющих финансовые, товарные рынки и рынки профессиональных услуг, радикальное изменение средств обмена производственной, научно-технической, экономической, финансовой информацией (созданием электронной почты, Интернет);
- обмен информацией в реальном времени знаменует настоящую революцию в менеджменте и маркетинге, в управлении финансовыми и инвестиционными потоками, возникают новые формы реализации продукции (например, электронная торговля). Следовательно, удаленность партнеров друг от друга перестает быть решающим препятствием для их производственного сотрудничества;

Производственные, научно-технические и технологические:

- резкое возрастание масштабов производства;
- переход к высоким, наукоемким технологиям в производстве;
- быстрое и широкое распространение новых технологий, знаний в результате научного или других видов интеллектуального взаимодействия;
- резкое сокращение благодаря передовым технологиям транспортных, телекоммуникационных издержек, значительное сниже-

ние затрат на обработку, хранение и использование информации. Приводятся поистине разительные цифры. Стоимость трехминутного разговора между Лондоном и Нью-Йорком упала (в реальном выражении) с 300 долл. в 1930 г. до 0,3 долл. в 2007 г.

Организационные:

- международные формы осуществления производственно-хозяйственной деятельности (ТНК): организационные формы, рамки деятельности которых выходят за национальные границы, приобретают международный характер, способствуя формированию единого рыночного пространства;
- выход неправительственных организаций на наднациональный или мировой уровень. Новую глобальную роль стали играть такие международные организации, как ООН, МВФ, Всемирный банк, ВТО и т.п.

Политические:

- окончание “холодной” войны, преодоление политических разногласий между Востоком и Западом;
- прозрачность государственных границ, как следствие свободное передвижение граждан, товаров и услуг, капиталов между странами.

Социальные и культурные:

- ослабление роли традиций, социальных связей и обычаев в национальных сообществах, что повышает мобильность людей и способствует интенсивности международной миграции;
- проявление тенденции формирования глобализованных “однородных” средств массовой информации, искусства, поп-культуры. Английский язык становится международным языком общения, облегчая межкультурное общение, учебу и взаимопонимание;

¹ Здесь и далее используются данные Национального статистического комитета и Центра экономических и социальных реформ.

➤ либерализация подготовки трудовых ресурсов, что ведет к ослаблению контроля национальных государств за воспроизводством “человеческого капитала”.

В результате проявления данных закономерностей на практике они приводят к неоднозначным последствиям как негативным, так и позитивным. Положительное влияние глобализации трудно переоценить: неизмеримо умножаются возможности человечества, более полно учитываются все стороны его жизнедеятельности, создаются условия для гармонизации.

Ключевым нерешенным вопросом остается будущее развития процессов глобализации: “Приведет ли глобализация к усилению однородности или разнородности мирового пространства?”

Главным негативным последствием глобализации является то, что *преимущества глобализации распределяются неравномерно*. Современные процессы глобализации разворачиваются, прежде всего, между промышленно развитыми странами и лишь во вторую очередь охватывают развивающиеся страны. Глобализация укрепляет позиции первой группы стран, дает им дополнительные преимущества. В то же время развертывание процессов глобализации в рамках современного международного разделения труда грозит заморозить нынешнее положение менее развитых стран так называемой мировой периферии, которые становятся скорее объектами, нежели субъектами глобализации.

Несправедливое распределение благ от глобализации порождает угрозу конфликтов на региональном, национальном и интернациональном уровнях. Происходит не выравнивание доходов, а скорее их поляризация. В процессе ее быстро развивающиеся страны входят в круг богатых государств, а бедные страны все больше отстают от них. Вместо того чтобы уничтожать или ослаблять проявления неравенства, интеграция национальных экономик в мировую систему, напротив, усиливает их и делает во многих отношениях более острыми.

Серьезным негативным последствием глобализации может быть переход контроля над экономикой отдельных стран от суверенных правительств в другие руки, в том числе к наи-

более сильным государствам, многонациональным или глобальным корпорациям и международным организациям. В силу этого некоторые усматривают в глобализации попытку подрыва национального суверенитета. Современный корпоративный капитал фактически контролирует политическую жизнь современных развитых стран. Национально-государственные образования как таковые утрачивают роль активных агентов жизни и мирового сообщества. Растущая глобальная интеграция рынков капитала угрожает экономической политике отдельных стран, так как иностранный капитал в виде прямых или портфельных инвестиций таит в себе определенную угрозу для национальной экономики в связи со способностью исчезать из страны столь же быстро, как и появляться.

Следующую угрозу связывают с *мобильностью рабочей силы*. Массовая миграция населения, приобретающая глобальный характер, превращается в серьезный источник обострения социально-экономической обстановки в мире. По данным ООН, в 1995 г. за пределами родных стран проживало 125 млн. человек¹. Дестабилизирующими факторами являются новые формы занятости (индивидуализация условий найма, временные контракты) и глобализация рынка рабочей силы. Для многих промышленно развитых стран привлеченная из-за рубежа рабочая сила обеспечивает работу ряда отраслей, инфраструктурных служб. Например, во Франции эмигранты составляют 25% всех занятых в строительстве, 1/3 в автомобилестроении. В Бельгии они составляют половину всех шахтеров, в Швейцарии – 40% строительных рабочих.

Для США привлечение интеллектуальной иммиграции – обычная практика. Приток дешевой рабочей силы извне обострил конкуренцию на рынке труда развитых стран, что привело к осложнению межэтнических отношений и росту национализма в этих странах. Если в 1990 г. общая численность легальных и нелегальных мигрантов в мире составляла, по данным Международной организации по ми-

¹ Иванов Н. Глобализация и проблемы оптимальной стратегии развития // Мировая экономика и международные отношения. – 2000. – №2. – С. 18.

грации, 80 млн. человек, то на сегодняшний день за пределами стран происхождения проживают 147 млн. человек¹.

Кыргызстан активно вовлекается в процессы международной трудовой миграции, и следует отметить, что пока это происходит достаточно хаотично, несмотря на то, что рост масштабов трудовой эмиграции является одним из факторов, оказывающих заметное воздействие на экономику Кыргызстана. В условиях относительной избыточности трудовых ресурсов экспорт рабочей силы способствует снижению уровня безработицы, обеспечению притока денежных средств из-за рубежа. Вместе с тем, отток высококвалифицированной рабочей силы приводит и к отрицательным последствиям, выражающимся в снижении качественных характеристик имеющегося трудового потенциала.

В настоящий момент внешняя трудовая миграция населения Кыргызской Республики составляет свыше 400 тыс. человек. Только в 3-м квартале 2005 г. она составила 117,4 тыс. чел., в т.ч. 90,3 тыс. мужчин и 27,1 женщин. Из городов выехало 28,5 тыс. чел. Из сел миграция существенно превзошла городские показатели: всего выехало 88,9 тыс. чел. Выехали в Россию 97,9 тыс. чел., в Казахстан – 17,7 тыс. чел., в другие страны 1,8 тыс. чел.².

В ходе обследования трудовые мигранты указали следующие причины поиска работы за пределами Кыргызстана:

- низкая оплата труда (24,6% от численности выезжающих на работу);
- нехватка рабочих мест (19,3%);
- невозможность найти работу по специальности (9,9%);
- другое (33,8%).

Высокая интенсивность миграционных процессов сопровождается рядом негативных последствий, связанных, прежде всего, с оттоком высококвалифицированных кадров и специалистов. Учитывая тенденцию увеличения удельного веса эмигрантов, имеющих достаточно высокий уровень образования и профес-

сиональной подготовки, их национальный состав следует отметить характерное для Кыргызстана нарушение этнической, половозрастной и профессионально-квалификационной структуры населения.

Одной из проблем глобализации является потенциальная глобальная нестабильность из-за взаимозависимости национальных экономик на мировом уровне. В результате локальные экономические колебания или кризисы в одной стране могут иметь региональные или даже глобальные последствия. Такая возможность носит не только теоретический характер, а является вполне реальной, что подтверждает финансовый кризис в Азии, начавшийся летом 1997 г. в Таиланде, а затем перекинувшийся на другие страны Юго-Восточной Азии, дойдя и до Южной Кореи.

Поэтому вопрос: “Что принесет глобализация стране: возможности или наоборот угрозы?” – зависит от того, насколько успешно она интегрирована в мировое хозяйство, занимая свою нишу в международном разделении труда.

Современное мировое хозяйство – это глобальный экономический организм, совокупность национальных экономик, находящихся посредством международных экономических отношений в тесном взаимодействии и взаимозависимости, организм, подчиняющийся объективным законам рыночной экономики. Одной из таких закономерностей является процесс глобализации, который имеет объективный и совершенно неизбежный характер для национальных экономик. Ни одной стране невозможно избежать участия, и уж тем более остановить воздействие процесса глобализации на национальное хозяйство, единственное что возможно, это несколько притормозить его на определенное время мерами экономической политики. Поэтому странам необходимо научиться адекватно реагировать на глобализационные процессы с тем, чтобы адаптироваться к новым условиям и воспользоваться возможностями, которые предоставляет интернационализация мировой экономики для национально-хозяйства. Иначе процесс вовлечения национальной экономики может проходить по неуправляемому сценарию с неконтролируемыми последствиями.

¹ Зинченко Н.Н. Миграция населения: теория и практика международно-правового регулирования. – М.: Внешторгиздат, 2003. – 264 с.

² Там же.