

УДК 338.242.2:336.02

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ КЛАСТЕРОВ

Б. А. Токсобаева

Становление и развитие конкурентоспособной национальной экономики невозможно без использования всевозможных механизмов, ускоряющих реформирование и совершенствование внутренних рыночных институтов, в частности кластеров. Интеграция финансового и промышленного капитала приводит к повышению согласованности действий экономических субъектов внутри кластера, уменьшению потребности инвестиционных ресурсов из внешних источников, оптимизации налогов и финансовых потоков. Поэтому актуальным является исследование процесса выявления финансовых кластерных инициатив и разработка основ концепции их формирования.

Ключевые слова: финансовые кластеры; финансовые инструменты; финансово-промышленные комплексы; страховые компании.

APPLICATION OF FINANCIAL INSTRUMENTS FOR DEVELOPMENT OF INDUSTRIAL CLUSTERS

B.A. Toksobaeva

Formation and development of competitive national economics is impossible without application of different mechanisms accelerating reformation and improvement of internal market institutes, particularly clusters. Integration of financial and industrial capital results in concurrence of actions of economic subjects within cluster, reduction of need in investment resources from external sources, efficiency of taxes and financial flows. That is why the investigation of the revelation process of financial cluster initiatives and development of concept basis of their formation is actual.

Keywords: financial clusters; financial instruments; financial and industrial complexes; insurance companies.

Становление и развитие конкурентоспособной национальной экономики невозможно без использования всевозможных механизмов, ускоряющих реформирование и совершенствование внутренних рыночных институтов, в частности кластеров.

Очевидно, что для достижения макроэкономической конкурентоспособности необходима целенаправленная программа, учитывающая принципы взаимосвязи конкурентоспособности и кластерного подхода при решении проблем стабилизации и подъема экономики.

Целенаправленная программа должна стать частью государственной политики социально-экономического развития страны. Анализ показывает, что программа должна содержать:

- принципы взаимосвязи кластерного подхода и конкурентоспособности;
- принципы кластерного подхода для выделения приоритетной отрасли;
- факторные условия, которые необходимы для успешной конкуренции в отрасли.

Однозначно, что в процессе конкурентного соперничества у производителей оттачивается способность как нельзя лучше соответствовать требованиям потребителей их продукции. В наибольшей степени безуспешной схемой стимуляции конкуренции в настоящий момент признается кластерное обеспечение конкурентоспособности.

По теории Майкла Портера, кластер – это группа географически соседствующих взаимосвязанных компаний (поставщики, производители и др.) и связанных с ними организаций (образовательные заведения, органы государственного управления, инфраструктурные компании), действующих в определенной сфере и взаимодействующих друг друга. Однако важно заметить такие моменты:

- во-первых, как явление естественные кластеры являются результатом конкуренции, в процессе которой компании, фирмы и т. д. кластера одержали победу над всеми прочими конкурентами;

- во-вторых, конкуренция постоянно находится внутри сформировавшегося кластера, это обеспечивает взаимную заинтересованность участников кластера в вопросе формирования конкурентных преимуществ и создает условия для постоянного роста конкурентоспособности производимой продукции: товаров и услуг.

В целом для экономики государства кластеры выполняют функцию знаков стадии роста внутреннего рынка. Следом за образованным кластером нередко разворачиваются новообразованные кластеры, и конкурентоспособный потенциал государства на международном уровне в целом увеличивается. Он строится на собственных сильных сторонах кластеров, в то время как за пределами их экономика страны может оставаться на том же уровне. Кластерное развитие создает следующие условия:

- новые производители, прибывающие из иных отраслей, форсируют свое развитие, давая толчок к развитию НИР и изыскивая требуемые средства для введения прогрессивных стратегий;
- совершается беспрепятственный взаимообмен информацией и быстрое распределение новшеств по сетям потребителей или поставщиков, обладающих контактами с множеством конкурентов;
- взаимозависимость внутри кластера, приводит к возникновению новых направлений в конкуренции и обуславливает рождение совершенно новых возможностей;
- человеческие ресурсы и идеи формируют новые комбинации.

В постсоветских государствах кластерные принципы определены как инструмент формирования регионального бизнеса. Данный путь дает большие шансы как в части повышения конкурентоспособности локального бизнеса, так и для роста эффективной экономической политики.

Мировой опыт передовых стран свидетельствует не только об эффективности, но и о неизбежной закономерности возникновения разного вида кластеров. Стимулирование функционирования образующихся территориально-производственных кластеров выставлено в качестве одного из важнейших направлений создания общенациональной системы поддержки инноваций и технологического развития, который должен обеспечить прорыв страны на общемировые рынки высоко- и среднетехнологичной продукции.

Кластерная форма организации национальной экономики позволила бы реализовать планируемые цели по созданию реального уровня конкурентоспособности, выявить наиболее стабильные связи между отраслями.

Согласно Концепции кластерного развития в Кыргызстане участников кластера условно можно разделить на три группы:

- Министерства и ведомства республики, местные органы власти и управления и Координационный совет кластера – участники, которые оказывают косвенное влияние на функционирование кластера, их роль заключается в координации и регулировании его деятельности.
- Предприятия, производящие основные товары/услуги кластера. Они объединяются между собой как вертикальными, (т. е. цепи покупок и продаж), так и горизонтальными (дополнительные услуги и изделия, использование подсобных специальных затрат, технологий или институтов) связями.
- Организации, обслуживающие предприятия – производителей ключевых товаров/услуг кластера. Эти организации не участвуют непосредственно в производстве ключевых товаров/услуг кластера, но их существование оказывает значительное влияние на его развитие.

Важным моментом для формирования кластеров является необходимость совместного использования большинством хозяйствующих субъектов таких факторов, как базовая технология, каналы маркетингового продвижения продукции, система подготовки кадров, система генерации ноу-хау, относящихся к единому продуктовому направлению.

Весьма интересным представляется использование финансовых механизмов в кластерном развитии. Кластерный подход и его возможности необходимо рассматривать с двух сторон:

- в виде включения страховых и других финансовых организаций в промышленные кластеры как инструментов, обеспечивающих риск-менеджмент и источники инвестиционных ресурсов, и в конечном итоге создания финансово-промышленных групп;
- как возможность образования финансовых кластеров, финансирующих сектора экономики конкурентоспособными страховыми услугами.

Включение финансовых организаций, в том числе банков и страховых организаций, в состав промышленных кластеров свидетельствует о том, что имеется определенный интерес в привлечении страхования в качестве инструмента защиты от коммерческих рисков. Справедливость данного утверждения основывается на том, что участники кластера в процессе конкурентной борьбы обязаны будут постоянно совершенствовать производство, применять инновационные технологии, пробиваться на новые рынки, что говорит о расширении имеющихся имущественных интересов и появлении коммерческого риска.

Примером финансовых кластеров является Германия, которая имеет кластер “Финансовые услуги”. Он включает в себя одну из известных площадок управления активами, занимает первое место на страховом рынке и второе место на банковской площадке этой страны. В качестве примера можно привести также Bavarian Finance Center. Финляндия, например, активно применяет кластерную систему, которую признал Всемирный экономический форум, отметивший, что в этой стране имеется одно из стержневых условий успешности кластерных инициатив на основе разработки эффективной целевой программы.

В свое время создание кластеров, построенных на региональной специализации, способствовало конкурентоспособности Европы. По данным исследований, как правило, наиболее эффективны кластеры, имеющие наибольшее количество индустрий в своем составе или связей с разными учреждениями. Примером сильных международных кластеров являются сети Лондона. Перечень их видов деятельности включает предоставление финансовых и деловых услуг, изготовление одежды, туризм, рекламу и музыкальную индустрию, фармацевтику/биотехнологию, прикладные научные исследования и разработки, компьютерные услуги и предоставление программного обеспечения.

К примеру, наиболее мощный в Великобритании кластер построен на предоставлении финансовых услуг. Основой Лондонского финансового кластера являются фондовые биржи и внебиржевая торговля (ВБТ); развивается электронная торговля. В кластер входят многие учебные школы и университеты, такие как Лондонская школа экономики и Оксфорд. Кластер включает все виды финансовой деятельности (посредничество, консалтинг, менеджмент и пр.), которые поддерживаются сильной инфраструктурой. В кластере занято свыше 1 млн специалистов, им произведено почти 10 % ВВП страны. Кластер является одним из ведущих мировых страховых рынков, он получает почти 10 % премий общемирового уровня. Также кластер имеет третий наибольший фондовый рынок.

Анализ опыта реализации кластеров на Украине показал, что существенным недостатком является отсутствие современных технологий финансового обеспечения их деятельности, требуются новые решения в условиях глобализации.

Другой пример из российской практики, где предусмотренные разработанной концепцией мероприятия предположительно создадут, наряду с правовым полем, соответствующую международному уровню финансовую инфраструктуру. Это абсолютно новый путь к решению вопросов структурирования национальной экономики, позволяю-

щий сформировать системное управление по производству конкурентоспособной продукции, беря начало от решения комплекса вопросов обучения персонала, имеющих способность генерировать новые идеи, продукты и т. д.

Для претворения в жизнь направлений модернизации экономики на базе кластерных принципов обязательна разработка аргументированной политики, содержащей детализированную конструкцию формирования и государственную поддержку кластеров. Данная методология дает кардинальные ответы на главные вопросы стратегии создания и совершенствования финансовых кластеров в экономике Кыргызской Республики [1, с. 324].

Основной целью реализации кластерной политики является обеспечение благосостояния и высокого жизненного уровня населения Кыргызской Республики, стабильных темпов роста экономики и модернизации экономики путем формирования конкурентных преимуществ страны. Предполагается в кластер включить банки и страховые компании.

В рамках реализации промышленной политики, дальнейшего развития национальной экономики и формирования ее конкурентоспособности с учетом кластерного подхода необходимо:

а) формирование условий для эффективного организационного развития финансово-промышленных групп и финансовых кластеров, включая участников кластера, построение стратегии развития кластера, обеспечивающей устранение “тонких мест” и ограничений, а также гарантирующей рост конкурентных преимуществ участников кластера;

б) создание условия для эффективной финансовой поддержки проектов, повышающих конкурентоспособность участников кластера за счет сосредоточения, координации и направленности денежных средств с учетом приоритетов формирования кластеров, мероприятий экономической политики;

в) создание условия для развития деятельности внутри кластера для предоставления банковских услуг и услуг страхования венчурного капитала.

Интеграция финансового и промышленного капитала приводит к повышению согласованности действий экономических субъектов внутри групп, уменьшению потребности в пополнении оборотных средств и инвестиционных ресурсов из внешних источников на основе укрепления платежной дисциплины в группах, оптимизации налогов и финансовых потоков. Концентрация и централизация бизнеса приводит к действию эффекта масштаба. Интеграция финансового и промышленного капитала, таким образом, напрямую связана с повышением конкурентоспособности отечественных

промышленных предприятий, стабилизацией и развитием экономики, стимулированием экономического роста и снижением рисков венчурного капитала.

Создание сильных, крупномасштабных и конкурентоспособных в мировом плане финансово-промышленных групп способствует увеличению эффективности экономики страны в целом и привлечению иностранных инвестиций. Финансово-промышленные группы способны реализовывать долгосрочные производственные программы, повысить конкурентоспособность национальной экономики, устранить некоторые недостатки рынка свободной конкуренции, ускорить внедрение новых методов производства, а также способствуют повышению устойчивости экономики к конъюнктурным колебаниям, расширению возможностей государства по регулированию экономических процессов.

Остановимся на предпосылках возникновения финансовых кластеров, которые существуют в настоящее время в экономике Кыргызстана. Здесь можно говорить о том, что складывающееся сотрудничество и одновременная конкуренция страховых компаний и банков за продажу своих услуг имеет главные признаки формирования финансового кластера.

Изучение показывает, что у банковских организаций и страховых компаний есть как общие, так и специфические функции. Существование общих и специфических функций банков и страховых организаций может стать экономической базой как для их совместной деятельности, так и для формирования конкуренции.

В результате можно утверждать, что на отечественном рынке наблюдается естественная конвергенция банковских и страховых услуг. Подобный процесс является объективной базой для формирования финансовых кластеров в целях повышения конкурентоспособности всех относящихся к нему финансовых институтов. В связи с этим нами были разработаны концептуальные основы формирования конкурентоспособности страховых компаний с учетом кластерного подхода, которые представлены ниже.

Доступ к наиболее качественным технологиям имеют только конкурентоспособные субъекты хозяйствования. Мировой опыт показывает, что в условиях рыночной экономики кластерные образования – это наиболее эффективные, гибкие формы организации бизнеса, способные повышать конкуренцию предприятий и территорий [2, с. 708].

Для этого необходимо решить проблемы финансирования региональных проектов и повышения конкурентоспособности рынка финансовых услуг. Одним из инструментов, позволяющих улуч-

шить конкурентную среду и решить поставленные задачи являются кластерные инициативы и формирование их функционирования.

Национальная стратегия устойчивого развития Кыргызской Республики на период 2013–2017 гг. (часть вторая: Приоритеты экономического развития, п. 8.4) также подтверждает важность развития малого и среднего предпринимательства, которое является основой развития кластерных инициатив.

Например, член-корреспондент НАН КР Ш.М. Мусакожоев отмечает, что в современной экономике высокая конкурентоспособность территории держится на сильных позициях отдельных кластеров, и для дальнейшего инновационного развития Кыргызской Республики необходимо создание государственной страховой компании по страхованию частных инвестиций в реализации инновационных проектов [3, с. 15].

В последние годы государство, активно вмешиваясь в ход экономических процессов, чаще всего использует финансовые инструменты. На данном этапе главными источниками финансирования кластеров считается государство и участники кластеров, но для более быстрого и эффективного развития необходимо привлечение (или формирование) новых финансовых партнеров. Поэтому актуальным является исследование процесса выявления финансовых кластерных инициатив и разработка основ концепции их формирования.

Исходя из видения формирования финансового кластера, сформированного на основе изучения международного опыта России, Украины, Казахстана и других стран, нами были определены участники финансового и промышленного кластера. На рисунке 1 представлена разработанная нами примерная модель финансово-промышленного кластера, являющегося механизмом формирования конкурентоспособности страховых организаций.

Примерная модель финансово-промышленного кластера показывает, что ядро кластера составляют:

- несколько промышленных предприятий, представляющих цепочку добавленной стоимости;
 - банки, предоставляющие услуги кредитования и в некоторых случаях являющиеся собственниками или частично собственниками предприятий;
 - страховые организации, предоставляющие услуги страхования частному капиталу.
- В организационную структуру кластера могут входить:
- различные министерства, привлекающие инвестиции из различных международных финансовых институтов, если кластер имеет приоритетное значение для развития экономики;

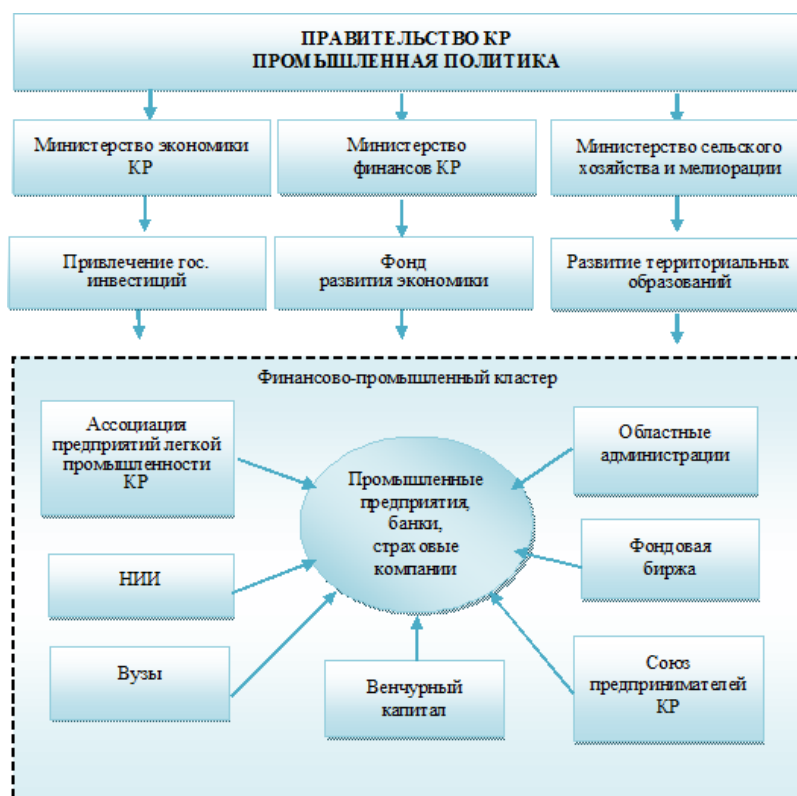


Рисунок 1 – Примерная модель финансово-промышленного кластера

- ассоциация предприятий легкой промышленности и Союз предпринимателей Кыргызстана, которые могут оказать поддержку кластерным инициативам;
- научно-исследовательские институты, которые могут оказать поддержку в проведении научных исследований и при внедрении инноваций;
- высшие учебные заведения, производящие целевую подготовку специалистов;
- областные администрации, оказывающие помощь тем кластерам, которые находятся на их территории;
- частный капитал, вкладывающий инвестиции в деятельность предприятий.

В целом на этапе первичной реализации кластерных инициатив на территории кластера финансовые услуги выполняют обслуживающую роль в формировании кластера реального сектора экономики. Поэтому первоочередной задачей является формирование стратегии развития региона на базе поддержки и развития кластерных инициатив. Таким образом, кластерный подход как альтернатива традиционному отраслевому сектору является оптимальным для конкурентного развития самого кластера и того региона, на территории которого этот кластер находится.

В настоящее время один из главных рисков инвестирования и оценки кластерных инициатив несут венчурные компании. Если кластер уже сформирован, начинается создание новых предприятий, развитие технологий и поиск новых рыночных потребностей. На этом этапе финансовые компании должны будут обеспечить финансирование, которое будет поддерживать начальные стадии развития, координировать создание специальных фондов. Для создания промышленных и финансовых кластеров необходимо привлечение свободных финансовых средств, т. е. средств из венчурного фонда, которые ускорят развитие предприятий, но имеется определенный риск. Вследствие этого необходимо привлечь страховые компании для снижения риска венчурных инвестиций.

Страховые компании, осуществляя свою деятельность в кластерах, по страхованию частных инвестиций в реализации различных крупных инновационных или финансовых проектах, также становятся конкурентоспособными на рынке, т. к. работают не с мелкими предпринимателями, а с крупным капиталом и несколькими предприятиями одновременно.

Финансовые учреждения (банки, страховые компании, негосударственные пенсионные фон-

ды, венчурные компании, инвестиционные фонды и др.) имеют свои собственные цели и способы их реализации, но для формирования общей стратегии развития территорий в долгосрочном периоде они привлекаются к участию в кластерных инициативах.

Таким образом, формирование современных финансово-промышленных кластеров будет положительно влиять на все сектора экономики региона, увеличит поступления в бюджет, улучшит бизнес-инфраструктуру, благополучие и условия проживания в регионе. Финансовые организации, осуществляя свою деятельность в кластерных инициативах, более успешно формируют свои конкурентные преимущества, становятся конкурентоспособными на рынке и получают стабильность.

Литература

1. *Токсобаева Б.А.* Использование кластеров в повышении конкурентоспособности экономики Кыргызской Республики / Б.А. Токсобаева // К инновационному развитию в условиях нестабильности глобальных экономических процессов: материалы Междунар. науч.-практ. конф. Казахстан. Алматы, 2010.
2. *Токсобаева Б.А.* Использование кластерного подхода в модернизации экономики Кыргызской Республики / Б.А. Токсобаева // V Рыскуловские чтения: Междунар. науч.-практ. конф. КазЭУ им. Т. Рыскулова. Алматы, 2010.
3. *Мусакожоев Ш.М.* Концепция преодоления отрицательных последствий деиндустриализации экономики страны / Ш.М. Мусакожоев // Экон. вестн. 2013. № 2.