

АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ ПОДКОМПЛЕКС КАЗАХСТАНА И РАЗВИТИЕ МЕЖОТРАСЛЕВЫХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ

К.Ж. КУШЕРБАЕВ

В статье разрываются взаимоотношение в агропромышленном комплексе Республики Казахстан и опыт межотраслевых взаимодействий направленных на развитие сельского хозяйства страны.

Одним из показателей, характеризующих уровень развития межотраслевых связей в агропромышленном комплексе в Казахстане, является тенденция изменения воспроизводственной структуры. В развитых странах ЕС и США удельный вес сельского хозяйства в воспроизводственной структуре постоянно снижается. В 2010 году доля сельского хозяйства в каждом долларе расходов потребителя в США, составляла только 26 %, на переработку приходилось 33, транспортировку - 5, оптовую торговлю - 10 и розничную торговлю 25 %. Количество занятых в сельском хозяйстве в странах ЕС уменьшилось с 1980 г. по 2010 г. на 30 %, а средний показатель добавленной стоимости на одну рабочую единицу увеличился на 18 %.

Агропромышленная интеграция - это сложный, многосторонний процесс технологического, экономического и организационного соединения взаимосвязанных этапов производства, хранения, переработки и доведения до потребителя продуктов питания и предметов потребления, изготовленных из сельскохозяйственного сырья.

В Казахстане происходит усиление аграрности воспроизводственной структуры агропромышленного комплекса. Если до начала реформ удельный вес сельского хозяйства в валовой продукции комплекса снижался при стабильной доле численности занятых, то после 2009 года он повысился на 13%. Утратило свои позиции сельское хозяйство в макроэкономических показателях.

Создание и развитие интегрированных структур, включающих полный коммерческий цикл - от научно-исследовательских работ и производства до маркетинга рынка и продаж продукции - является мировой тенденцией в динамике межотраслевых взаимодействий.

Конкуренция и развитие научно-технического прогресса с объективной необходимостью приводят к концентрации и централизации капитала, к концентрации производства, что обусловлено решающими преимуществами крупных предприятий над мелкими в конкурентной борьбе. Повышение уровня концентрации производства способствует процессу кооперирования и комбинирования сельского хозяйства и промышленности, развитию интеграционных процессов в агропродовольственном секторе экономики.

Особые закономерности развития имеют интегрированные корпоративные структуры. Развитие интегрированных корпоративных структур (или по определению ряда исследователей, «метакорпораций») объясняется компромиссом интересов инсайдеров и аутсайдеров, оказывающихся в зависимости от центрального элемента, стремящихся воспользоваться всеми выгодами интеграции, но сохранить определенную автономию. Данные структуры представляют собой систему координации экономических агентов в процессе распределения ресурсов способом, альтернативным рынку с совершенной конкуренцией.

Согласно институциональной теории и теории фирмы Р. Коуза, в основе развития вертикальной интеграции лежат посылки о пределах расширения иерархии по отношению к

рынку, равенство предельных издержек иерархии и полииерархии [1]. Интегрированная корпоративная структура рассматривается не столько как отдельная компания, сколько как система взаимодействия хозяйствующих субъектов. Такой теоретический подход является очень важным для исследования закономерностей интеграционных процессов на продовольственном рынке России в современных условиях. Это означает, что кроме традиционных организационно оформленных ФПП, холдингов, следует рассматривать и специфические формы межотраслевых взаимодействий предприятий, связанных системами неплатежей, бартерных и давальческих форм расчетов.

Взятый в начале 90-х годов курс на всеобщее разукрупнение агрохозяйств, минимизацию масштабов аграрного производства и переработки проявил себя как экономически неэффективный и ошибочный. Малые формы производства, крайне чувствительные к несовершенствам обслуживающей инфраструктуры, технологических и коммерческих связей, могут достичь должной эффективности только в условиях развитого кооперирования, однако становления последнего как раз не последовало. Более того, многими законодательными актами и процедурами (например, программой приватизации в ее приложении к АПК) были созданы условия, предельно затруднившие формирование кооперативных отношений.

В то же время и аграрное производство в крупных масштабах, существовавшее прежде в форме агрокомбинатов и интегрированных районных агропромышленных объединений, далеко не в полной мере обеспечивало должную эффективность хозяйствования. Решая проблему относительной технологической и структурной независимости входивших в них предприятий, эти объединения оказывались чрезвычайно уязвимыми в вопросах эффективности по конечным результатам производства. Основной причиной недостаточной эффективности «крупных форм» был низкий уровень управляемости, что не позволяло создавать и динамично поддерживать заинтересованность их отделений, звеньев и отдельных работников в конечных результатах. Этот недостаток безуспешно пытались преодолеть внедрением различных систем внутрихозяйственного расчета, вплоть до открытия бригадам и отделениям самостоятельных субсчетов.

В настоящее время РК происходит постепенная адаптация предприятий к рыночным условиям. Одним из направлений повышения эффективности работы предприятий агропромышленного комплекса является развитие интеграционных связей на качественно новом уровне и формирование интегрированных структур в агропродовольственном секторе. Формирование интегрированных объединений позволяет решить ряд проблем, возникших в последнее время в аграрном секторе экономики и связанных с ним отраслях. Основными факторами, ограничивающими деловую активность сельскохозяйственных товаропроизводителей, являются: низкие закупочные цены, недостаток финансовых средств, изношенность материально-технической базы.

После неудачи с созданием минимально эффективной системы мелкого предпринимательства в АПК и состоявшейся децентрализации бывших отраслевых «гигантов» в современном казахстанском агрокомплексе достаточно отчетливо намечаются реинтеграционные тенденции. Первая группа причин их появления заключается в необходимости оптимизации взаиморасчетов между субъектами реинтеграции путем финансовых зачетов (внутрисистемного клиринга), взаимного авансирования и товарного кредитования. К этому следует отнести и выгоды от совместного использования оборотных средств, а также дополнительные возможности избирательного переключения на актуальные в каждый момент времени виды деятельности, когда даже в периоды характерных для агробизнеса сезонных пауз оборотные средства продолжают функционировать в

хозяйственном обороте; значительной экономии при уплате НДС и налога на прибыль с внутрисистемных оборотов; пользования совместной инфраструктурой; решения социальных проблем; дополнительные возможности объединенными усилиями инвестировать долю добавленной стоимости в совокупном конечном продукте.

Следующей комплексной причиной и одновременно условием успешного реинтегрирован, и я является экономическая взаимозависимость производств, включенных в интеграционный процесс, а также взаимодополняемость элементов их инфраструктуры. Наконец, исключительно важны личностные взаимоотношения руководящего состава предприятий, сориентированных на интеграцию, поддержка процесса со стороны трудовых коллектива

Реинтеграция и образование новых интегрированных структур, имея под собой объективную основу и потенциал, в каждом конкретном случае является уникальным экономико-социальным процессом, в котором успех зависит от сочетания многих факторов, носящих индивидуальный характер. Отсюда - государственная поддержка создаваемых интегрированных структур должна быть селективной и основываться на индивидуальном подходе к каждому варианту.

Специфика сельскохозяйственной продукции и продовольствия (скоропортящаяся продукция, имеющая временные границы сбыта) обуславливает стремление товаропроизводителей к стабильности межотраслевых связей и устойчивости финансового положения. Особенностью современного этапа развития продовольственного рынка в Казахстане являются ужесточение финансовых ограничений, сокращение бюджетной поддержки товаропроизводителей, неблагоприятная кредитная, налоговая среда, сжатие платежеспособного спроса населения. Интеграция предприятий - способ преодоления так называемых сдерживающих эффектов, иначе говоря, недостатков в деятельности отдельных предприятий, которые могут быть устранены при совместной скоординированной деятельности. В число таких недостатков входят: дефицит оборотных средств в одном из звеньев технологической цепочки; слабость координации действий при производственной кооперации; низкая экономическая активность вследствие гипертрофированных коммерческих рисков; сложность выхода на государственные регулирующие структуры и другие. Вертикально интегрированные формирования с замкнутым производственным циклом способны содействовать сбалансированности спроса и предложения, улучшению конъюнктуры на продовольственном рынке, позволяют формировать перерабатывающим предприятиям устойчивую сырьевую базу, а сельскохозяйственным предприятиям - стабильные каналы сбыта сырья. Включение банковских структур в вертикально интегрированные формирования Казахстана позволяет им надежно и выгодно под собственным контролем размещать активы.

Литература

1. Коуз Р. Фирма, рынок и право / пер. с англ. Б. Пинскера. — М.: Дело ЛТД, 1993. — 192 с.
2. Киндиус В. Экономический механизм регионального агропродовольственного комплекса // Экономика сельского хозяйства России. - М., 2008. -№1. – 8с.
3. Джолдасбекова Г.К. Современное состояние развития мукомольной отрасли. Аль-Пари, №1-2006. –143 с.