

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Глобализацияны дүйнөлүк чарбалык мамилелер деңгээлинде, кандайдыр бир баардык эл аралык экономикалык мамилелер системасы жана дүйнөлүк экономиканы камтыган процесс деп көрүүгө зарыл.

Процесс глобализации необходимо правомерно рассматривать на уровне мирохозяйственных отношений как охватывающий всю систему международных экономических отношений и мировую экономику.

The process of globalization is necessary to be considered as world economic relations, which cover all the system of international economic relations and world economics.

В последние годы мировая система все сильнее ощущает глобализацию международных отношений, мирохозяйственных связей, поэтому изучение вопросов, связанных с этим, становится актуальным для экономической науки и хозяйственной практики.

Международные экономические отношения (МЭО) возникают в определенных условиях и под действием ряда факторов. Они выражаются в разнообразных конкретных формах, значение и соотношение которых неодинаково на тех или иных этапах для различных стран и регионов мира.

Одно из традиционных определений международных экономических отношений: МЭО – это «система разнообразных хозяйственных (научно-технических, производственных, коммерческих, валютно-финансовых и кредитно-денежных) связей, основанная на международном разделении труда».

Условно (и далеко не исчерпывающе) можно выделить следующие ключевые направления вопросов (проблем), подлежащих изучению в рамках МЭО:

- международные торгово-экономические потоки и их регулирование, в том числе через ту сферу, которая именуется экономической дипломатией;

- внешняя валютная, финансовая и кредитная деятельность государств и международных организаций;
- разработка, применение и регулирование таможенных правил как важной составляющей всего внешнеэкономического комплекса различных стран;
- связи и взаимосвязи, а также новые международные отношения, возникающие в процессе непрерывного расширения деятельности ТНК в мировой экономике (и национальных экономиках);
- деятельность ведущих международных валютно-финансовых, торговых, иных регулирующих национальных учреждений и организаций, «технология» и механизмы их деятельности, конкретное влияние, оказываемое ими и на мировую экономику, и на страны.

Объекты и субъекты МЭО в принципе не отличаются от таковых в рамках национального рыночного хозяйства. В качестве объектов МЭО выступают, прежде всего, товары и услуги, обращающиеся в международной торговле. Важная особенность здесь – устойчивость и масштабность товара потоков. Обмен товарами и услугами отличается крупными объемами, широким ассортиментом, дифференциацией по качеству, как правило, большей конкурентоспособностью.

Предметом МЭО являются непосредственные связи по специализации и кооперированию в области производства и научно-технических работ. Сюда относятся прежде всего, движение капитала в разных формах, международное использование финансово-кредитных ресурсов, интернациональная миграция рабочей силы. Обмен интеллектуальной собственности. В качестве особого объекта следует выделить многостороннее и разнообразное сотрудничество стран и международных организаций в области экологии и по решению других проблем глобального характера. Субъектами МЭО являются отношения между партнерами из разных стран – это по преимуществу связи:

- на уровне частных фирм, предприятий, отдельных предпринимателей, составляющие несущую основу мирохозяйственных контактов, при необходимой свободе выбора;
- государственные: непосредственно правительственные и другие государственные органы различных уровней (центральные, региональные, муниципальные), а также государственные предприятия и организации;
- международные организации, в частности системы ООН, особенно при предоставлении финансово-кредитной помощи, инвестировании средств в отдельные проекты;

- транснациональные корпорации и международные объединения. Роль этих субъектов МЭО более значительна на рынке капиталов, финансово-кредитных и валютных ресурсов.

Рынок для его участников – это совокупность прямых взаимовыгодных договоров с равноправными партнерами, направленных на удовлетворение потребностей в товарах и услугах, обеспечение необходимыми ресурсами, факторами производства и позволяющих улучшить их собственное экономическое положение, получить прибыль. На мировом рынке действуют те же принципы и правила, которые годятся для внутреннего рынка. Основу деятельности участников и механизма МЭО составляет *маркетинговый подход*. Потенциальному экспортеру, в частности, необходимо знать потребности, склонности и предпочтения покупателей, состояние и перспективы рынка и соответствующих сегментов в той стране, куда он собирается вывозить свою продукцию.

Достоверные сведения о демографических, географических, социально-психологических характеристиках зарубежных покупателей позволяют более или менее точно прогнозировать возможный спрос на вывозимую продукцию, суммы валютной выручки, рентабельность экспортной операции. Это касается достаточно крупных и устойчивых сделок, долгосрочных договоров и не всегда применяется при разовых, отдельных контрактах и незначительных партиях внешних поставок.

Важнейшей составляющей внешнеэкономической деятельности, необходимой в сфере МЭО, является *анализ конкуренции*. Следует специально подчеркнуть, что в МЭО на международном рынке особое значение придается требованиям по исключению недобросовестной конкуренции и недопущению злоупотреблений доминирующим положением на рынке. Это тем более важно, поскольку конкуренция в международной торговле более жесткая, чем на внутреннем рынке.

Таким образом, МЭО – сфера рыночных отношений между странами, обусловленных международным разделением труда и экономическим обособлением партнеров. Особенности МЭО определяются спецификой международных отношений и вытекают из особо больших размеров хозяйственного пространства, ограничений мобильности факторов производства и некоторых видов ресурсов, действий специальных экономических инструментов.

Все это позволяет дать следующее определение предмета МЭО: международные экономические отношения – это всемирная система хозяйственных, научно-технических, производственно-управленческих, коммерческих, валютно-финансовых отношений, объединяющая деятельность субъектов мирохозяйственных связей в области международного сотрудничества и регулирования этих связей.

Основополагающее значение в анализе и изучении международных экономических отношений имеет экономическая история государств. В совокупности с другими факторами она дает возможность определить типологию мирохозяйственных процессов. Речь идет о типичных, определяющих связях между национальными хозяйствами экономики. Это, в свою очередь, требует выявления особенностей этих связей, их идентификации, результатов и последствий взаимодействия агентов МЭО и сигналов, подаваемых ими в *глобальную экономику*.

В настоящее время современная экономическая наука использует два основных типа анализа – макро- и микроэкономический, утвердившихся в экономических исследованиях ученых после ввода их в научный оборот Дж.М. Кейнсом /1/. Оба эти подхода – макро- и микроанализ – используются при анализе процессов мировой экономики. Однако здесь необходимо учитывать их усложнение, трансформации (взаимопереплетение), а также соединение с элементами внешнеэкономических факторов (политические, миграционные, экологические и др.).

Современное мировое развитие сопровождается формированием специфических интересов политических супергрупп, которые не совпадают с глобальными тенденциями и интересами всех стран мира. Эти вопросы невозможно обойти при объективном изучении современной мировой экономики и факторов, воздействующих на ее динамику. Глобально-региональный (континентальный) тип анализа можно структурировать следующим образом:

- страновой анализ с ударением на внешний сектор отдельных стран;
- уровень мирового (глобального) микро- и макроанализа (группы государств: развитые государства, развивающиеся страны, страны с переходной экономикой, новые индустриальные страны (НИС), интеграционные группы и т.д.);
- уровень микро- и макроанализа стран на базе континентального подхода (Азия, Африка, Европа, Северная Америка и т.д.);
- собственно универсально-глобальный уровень (организации ООН, другие международные учреждения).

Основной тенденцией современного экономического развития являются интернационализация и глобализация. По мнению ученых и специалистов, в настоящее время мир переживает переход от одного типа экономики, для которого была характерна абсолютизация национальных интересов (с законодательными и политическими рамками, присущими каждому отдельному государству), что было, кстати, вполне оправданным и логичным, к другому типу – к глобальной экономике, не имеющей единого жесткого регулирующего аппарата.

С одной стороны, развиваются процессы сегментации промышленно-финансовой системы, с другой – усиливаются тенденции к укреплению позиции международных финансово-промышленных групп. Эти процессы также вплетаются в ткань формирующихся звеньев глобальной системы мировой экономики и международных экономических отношений. Очевидно и то обстоятельство, что формирующаяся глобальная экономика не сможет обеспечить эффективную базу развития в мировом масштабе без адекватных законодательных и политических рамок. Необходимость создания всепланетных законодательных и политических рамок для современных мировых агентов (ТНК) отнюдь не новая идея и является лишь отражением глобальных тенденций. В настоящее время у исследователей и политических деятелей нет единого мнения по данному вопросу.

Во-первых, для формирования подобных всепланетных рамок понадобятся долгие годы, не говоря уже о том, что это требует стабильной международной обстановки и обеспечения безопасности не только политической, но и экономической.

Во-вторых, высказываются сомнения относительно возможности достижения каких-либо согласованных действий различных стран в сложной современной международной обстановке. И главное, сам феномен *финансово-экономической глобализации* вызывает определенное беспокойство именно своей неуправляемостью.

Говоря о *финансовой глобализации* как составной части экономической глобализации, исследователи, однако, не дали до сих пор четкого ее определения (как и самой экономической глобализации). Для одних она ассоциируется с хаотической ситуацией и чрезмерной свободой, данной рынку, и спекуляцией. Другие, наоборот, утверждают, что нет оснований считать, что частные рынки капиталов функционируют плохо. Третьи исходят из того положения, что с «80-х годов происходит становление новой конфигурации мировой экономики, когда на первый план выдвигаются финансовые вопросы и механизмы их регулирования: переход от регулируемой государствами системы к системе, направляемой рынками» /2/. Но все сходятся в одном: процесс финансовой глобализации сопровождается международной денежной и финансовой нестабильностью. Это представляется главной характерной чертой финансовой глобализации.

Финансовая глобализация – это часть общей экономической глобализации, суть которой состоит в усилении связей и взаимосвязей между финансовыми секторами национальных экономик, финансовыми центрами в системе мировой экономики, международными финансовыми учреждениями.

Оценивая позитивно процесс глобализации финансовых потоков, некоторые исследователи утверждают, что появляются возможности для индивидуальных предпринимателей защитить себя от риска неожиданных и резких изменений курсов валют и ставок процента; быстро приспосабливаться к финансовым шокам, возникающим в результате, например, нефтяных кризисов; гарантировать определенную дисциплину в экономическом поведении, препятствуя проведению правительствами инфляционной политики и политики наращивания финансовой задолженности.

Но это чисто гипотетические суждения, которые формулируются на базе общего развития процессов глобализации. Позитивные следствия могут не обнаружить своего присутствия и тем более не реализоваться. Скорее всего, глобализация в области финансовых потоков может привести к разрушительным процессам, поскольку появились факторы, обуславливающие мгновенный перенос кризиса, возникшего в одной стране, на всю мировую экономику или крупные регионы мира. Существующий уровень мировых рыночных механизмов крайне не совершенен и не стабилен и не может выполнять роль глобального регулятора, поскольку спекулятивные методы действия рыночных игроков – это свойство рынка как такового и агентов на нем. Более того, наднациональные методы регулирования финансовых потоков не адекватны возможностям влиять на них носителям глобализации (ТНК, ТНБ, государства, международные финансовые организации, крупные индивидуальные предприниматели-финансисты, даже отдельные крупные банки и т.д.), действия которых могут ввергнуть страну или группу стран в финансовый хаос.

Мировая экономика в эпоху ее глобализации вышла на качественно новый уровень развития, когда степень взаимосвязанности и взаимозависимости национальных хозяйств достигла такой критической массы, что стали неизбежными по крайней мере три новых явления /3/.

Во-первых, мировое хозяйство из совокупности более или менее взаимосвязанных национальных экономик превращается в достаточно целостную мировую экономическую систему, где национальные хозяйства становятся подсистемами единого всемирного хозяйственного организма, спаянного не только международным разделением труда, но и гигантскими по масштабам, порой всемирными производственно-сбытовыми структурами, глобальной финансовой системой и планетарной информационной сетью.

Во-вторых, всемирные экономические отношения все более обретают роль ведущих, определяющих, тогда как внутристрановые отношения даже очень крупных и весьма могущественных стран, не говоря уже об остальных, вынуждены приспосабливаться к реалиям глобальной экономики.

В-третьих, глобализация объективно ведет к размыванию и ослаблению регулирующих функций национального государства, которое теряет возможность эффективно использовать такие традиционные рычаги макроэкономического регулирования, как импортная и экспортная политика, изменение курса национальной валюты.

Сформулируем общее определение глобализации: глобализация – это новое явление, качественно новый процесс интернационализации, происходящий в различных формах. Глобализация оказывает самое непосредственное воздействие на мировые и региональные интеграционные процессы, в одних случаях – позитивные (ускоряя объединительный процесс), в других – разрушительные (предлагая облегченные «альтернативные»).

Глобализация как сложное, комплексное явление имеет, соответственно, и сложный состав, структуру, предполагает необходимость исследования на целом ряде иерархических уровней. Это экономическая глобализация, финансовая, информационная, культурная, политическая и т.д. Это и необычно ускорившийся процесс взаимодействия природы и деятельности человека, вызывающий совершенно определенные, губительные для судеб цивилизации последствия. Все эти процессы, сопровождающие глобализацию, проявляются самым сложным образом. С одной стороны, наблюдаются необычайные возможности мирового сообщества решить множество проблем, в том числе порожденных самой современной цивилизацией, с другой – увеличение бедности и нищеты в мире, болезней, региональных военных конфликтов и т.д.

В настоящее время развитие политических, культурных и социально-правовых отношений и их переход на качественно новый уровень в рамках традиционных субрегионов обусловит более активное и плодотворное сотрудничество на глобальном уровне. Опыт взаимодействия, разрешения споров и противоречий на региональном уровне поможет в будущем решать проблемы глобального рынка путем скоординированной экономической и политической деятельности суперрегиональных объединений на базе различных социально-экономических платформ, т.е. в будущем найдутся механизмы политического взаимодействия без навязывания определенных унифицированных отношений, так как прогресс не стоит на месте. Можно привести пример объединения Китая с Гонконгом – территории с различным социально-правовым и экономическим устройством, хотя, конечно, это произошло в рамках единой нации, т.е. не потребовалось трансформации культурных отношений.

Процесс глобализации преследует конечной целью не объединение наций и стран, а наиболее эффективное использование мирового экономического потенциала.

Главный вызов глобализации для Кыргызстана – это сможет ли она практически вписаться в важнейшие тенденции мирового развития, так как наша экономика пока не готова к широкой, равноправной конкуренции с развитыми государствами, но имеет шанс преодолеть или, по крайней мере, смягчить нарастающее отставание от развитых стран, в наибольшей мере сегодня пользующихся благотворными последствиями глобализации. Изложенный материал заставляет задуматься, что есть суть глобализации, характеризуется ли она больше отрицательными или положительными эффектами, есть ли ей альтернатива, к чему стремительно идет развитие мировых экономических отношений.

Список литературы

1. Михайлушкин А.И., Шимко П.Д. Международная экономика: теория и практика: Учебник для вузов. – СПб.: Питер, 2008. – С. 17.
2. Мировая экономика и международные экономические отношения / Под ред. проф. Р.И. Хасбулатова. – М., 2006. –С. 91.
3. Исманбаева Ж.А. Глобализация мировой экономики и открытость национальных экономических систем // Вестник КНУ им. Ж.Баласагына. – Бишкек, 2009. Том 12. – С. 154-158.