

- обеспечение финансовой устойчивости и роста капитализации страховых организаций для способности удержания крупных рисков, а также расширения страховыми организациями региональной сети;
- разработка и внедрение комплекса механизмов, стимулирующих инвестирование страховых ресурсов в национальную экономику;
- создание благоприятных условий, стимулирующих заинтересованность населения в получении страховых услуг, в том числе через совершенствование системы налогообложения;
- создание качественной системы по подготовке и переподготовке кадров для страховой отрасли всех уровней, для ускорения дальнейшего становления и развития страховой индустрии;
- создание эффективного механизма государственного регулирования и надзора за страховой деятельностью.

Стабильность страхового рынка во многом определяется его инфраструктурой, которая должна представлять собой слаженно работающий механизм. Здесь основой решения будет совершенствование организации страхового дела в Кыргызской Республике. В законодательных актах должны найти отражение вопросы создания, слияния и ликвидации страховых организаций, включая организации с участием иностранного капитала, функционирования филиалов, представительств и агентств страховщиков, деятельности обществ взаимного страхования, страховых брокеров, осуществления региональных и межрегиональных страховых программ.

Таким образом, для решения проблемы страхования объективно необходимо сочетание рыночного механизма, конкуренции и саморегулирования с государственными мерами по регулированию и поддержке страхования.

Список литературы

1. Аверчев И.В. МСФО: практика применения: справочник. – М.: Эксмо, 2008.
2. Страхование. Учебник/ Под.ред. Т.А.Федоровой. – М.:Магистр, 2008.
3. Архипов А.П.. Страхование. Современный курс/ А.П Архипов, В.Б. Гомеля, Д.С.Туленты . Под.ред. Е.В.Комолина. – М.:Финансы и статистика, 2007.
4. Ахвледиани Ю.Т. Страхование. Учебник/ Ю.Т.Ахвледиани.– М.:ЮНИТИ, 2006.
5. Журавлев Ю.М. Словарь-справочник терминов по страхованию и перестрахованию/ Ю.М Журавлев.– М.: Анкил, 1997.
6. WEB-сайт Финнадзора КР// <http://www.fsa.kg>

УДК 332.832.4(575.2)

ПРОБЛЕМЫ И РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Шаршебаев Алмазбек Аманбекович, старший преподаватель Институт горного дела и горных технологий им.У.Асаналиева, Кыргызстан, 720001 г.Бишкек, пр.Чуй 215, e-mail:almaz75vip@mail.ru

Шаршеева АсельНуралыевна, старший преподаватель Институт горного дела и горных технологий им.У.Асаналиева, Кыргызстан, 720001 г.Бишкек, пр.Чуй 215, e-mail:asel-sharsheeva@mail.ru

В статье рассматриваются проблемы развития малого строительного бизнеса в Кыргызской Республике. Предложены эффективные методы налогообложения для поддержки малого бизнеса в отрасли строительства.

Ключевые слова: бизнес-инкубаторы, малый бизнес, монополизация строительного рынка.

PROBLEMS AND DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESS ARE IN BUILDING

SharshabaevAlmazbek, MBA, Institutgornogodela and gornyhtehnologyi named after Y.Asanalieva, Kyrgyzstan, 720001c.Bishkek, E-mail: almaz75vip@mail.ru

SharshheevaAsel, MBA, Institutgornogodela and gornyhtehnologyi named after Y.Asanalieva, Kyrgyzstan, 720001c.Bishkek, E-mail: asel-sharsheeva@mail.ru

The article deals with the problem of the development of small construction business in the Kyrgyz Republic. It offers effective methods of taxation to support small businesses in the construction industry.

Keywords: business-incubators, small business, monopolization of building market.

Малый бизнес в рыночной экономике – ведущий сектор, определяющий темпы экономического роста, структуру и качество валового национального продукта (ВНП). Во всех развитых странах на долю малого бизнеса приходится 60-70% ВНП.

В большинстве стран, таких как США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, подавляющую долю – 99,3-99,7% от количества предприятий составляют так называемые малые и средние предприятия. Они выделяются среди прочих по численности занятых (например, не более 500 человек) или размеру основного капитала. На них производится почти половина объема выпускаемой продукции. Как правило, такие предприятия дают 75–80% новых рабочих мест в отличие от крупных производств, где наблюдается сокращение занятости.[5,6]

Развитие малого бизнеса имеет ряд преимуществ в сравнении с крупным производством, а именно: активизирует структурную перестройку экономики, предоставляет широкую свободу рыночного выбора и дополнительные рабочие места, обеспечивает быструю окупаемость затрат, оперативно реагирует на изменение потребительского спроса. Малый бизнес помогает насытить рынок товарами и услугами, преодолевать отраслевой и территориальный монополизм, расширить конкуренцию.

Он обладает значительным потенциалом в сфере трудоустройства населения, вовлечения в производство резервов рабочей силы, которые не могут быть использованы в крупном производстве из-за его технологических и иных особенностей. Это - пенсионеры, учащиеся, домохозяйки, инвалиды, а также лица, желающие трудиться после основного рабочего времени ради получения дополнительных легальных доходов.

Значение малого бизнеса в рыночной экономике очень велико. Без малого бизнеса рыночная экономика ни функционировать, ни развиваться не в состоянии. Становление и развитие его является одной из основных проблем экономической политики в условиях перехода от административно-командной экономики к рыночной. Малый бизнес в рыночной экономике – ведущий сектор, определяющий темпы экономического роста, структуру и качество валового национального продукта. Малое предпринимательство, оперативно реагируя на изменение конъюнктуры рынка, придает рыночной экономике необходимую гибкость [4].

Недостатки правительственной программы тормозят развитие малого бизнеса. Например, непродуманная система налогообложения, забирающая львиную долю прибыли, в результате чего предприятия балансируют на грани банкротства независимо от их народнохозяйственной значимости.

Следующий недостаток реформы связан с логикой развертывания преобразований. Основное противоречие сегодняшней политики – попытка обеспечить переход к рынку административно-командными методами сверху, игнорируя основу рыночной системы – интерес предпринимателя. Сама же логика создания рыночной экономики требует движения «снизу вверх» – от интереса предпринимателя к централизованному созданию рыночной

инфраструктуры (налоговая, кредитная политика, банки и т.д.) обслуживающей и реализующей этот интерес.

Источники капитала, необходимого для начала бизнеса: собственные сбережения населения, кредиты. Первый источник (400-500 млрд. сомов) был уничтожен гиперинфляцией, сократившей данный ресурс во многие десятки раз. Второй источник практически закрыт для малого предпринимательства гигантским процентом за кредит и нежеланием коммерческих банков вкладывать деньги в малый бизнес из-за большого риска и отсутствия гарантий. Недостаток финансовых ресурсов и сложность их легального приобретения у государства могут подтолкнуть малые предприятия к контактам с теневой экономикой и мафиозными структурами и дать последним возможность внедряться в малые предприятия, постепенно подчиняя их себе. Фундаментальный недостаток – отсутствие систем государственной и общественной поддержки малого бизнеса. В состоянии решить лишь целенаправленная политика правительства в целом, и притом за весьма продолжительное время [4].

Местные власти отнюдь не обеспокоены тем, чтобы снизить уровень отчислений малых предприятий в местные бюджеты. Власти не желают связывать перспективы развития собственного района с малым бизнесом. Власти не всегда бывают заинтересованы в развитии наукоемких производств, так как они не приносят районам сиюминутной выгоды. Местные власти охотней регистрируют предприятия, способствующие благоустройству района.

Стабильное развитие сектора малого и среднего предпринимательства в долгосрочной перспективе предполагает значительную государственную поддержку (выраженную в виде инвестиционных программ, проектов, комплексной кредитной и налоговой политики), прежде всего, малых и средних инновационных предприятий и соответствующих инфраструктурных объектов – кластеров, бизнес-инкубаторов, технопарков, научных парков, венчурных фондов, гарантийных фондов, фондов прямых инвестиций и т.д.

В современной экономике инвесторы знают, что самая надежная валюта - это золото, платина и недвижимость. Еще в XV веке Лука Пачоли, создатель системы двойной записи в бухгалтерском учете, писал: “Недвижимое имущество не может быть утрачено как движимое”. Можно привести и слова Бернарда Шоу: “Пока существует капиталистическая система, я советую предпочесть золото” [5]. А поскольку в Кыргызстане еще не созданы нормальные условия для развития бизнеса, все вкладывают средства в недвижимость.

В настоящее время строительство принадлежит к числу наиболее интенсивно развивающихся отраслей экономики, растет как количество строящихся жилых сооружений, так и спрос на жилье (табл. 1). Это связано с тем, что изменение социально-экономической и политической ситуации, возрождение рыночных отношений в Кыргызстане привели к развитию негосударственного сектора в строительстве, что способствовало увеличению потребительского спроса на жилье, в то время как государство перестало играть ведущую роль в решении жилищных проблем граждан. Как следствие этих процессов, произошло увеличение объемов и темпов строительства многоквартирных домов, возведение которых преимущественно осуществлялось на долевых началах. За последние годы строительный сектор в Кыргызстане развивается стремительными темпами.

Таблица 1

Структура роста ВВП в Кыргызской Республике [2]

№	Показатели	2011г.	2012г.	2013г.	2014г.
		факт	факт	факт	пред.факт
	ВВП, млн.сом	285989,1	310471,3	355294,8	397277,1
	Темп реального роста, в % к соответствующему периоду предыдущего года <i>в том числе темпы реального роста, в % к соответствующему периоду</i>	106,0	99,9	110,9	103,6

<i>предыдущего года:</i>				
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	101,8	101,2	102,7	99,4
Промышленность	108,6	79,2	135,9	98,3
Строительство	102,5	129,7	116,4	124,9
Сфера услуг	106,7	106,3	104,8	104,1

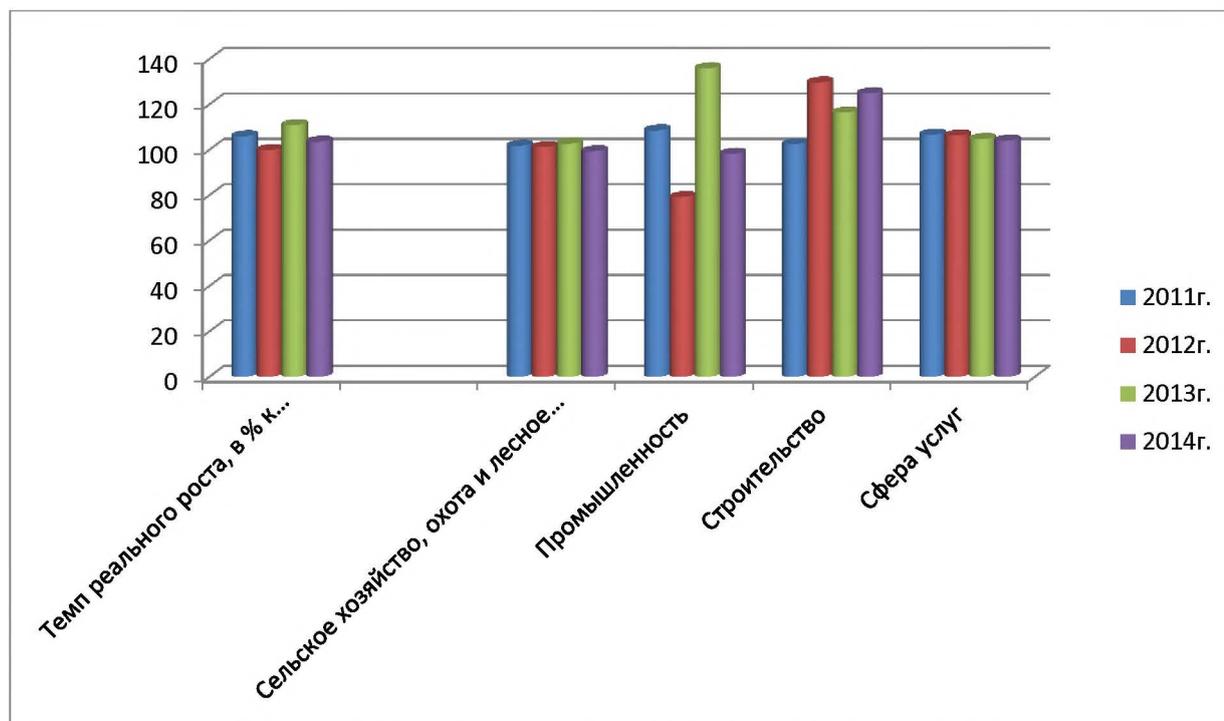


Рис.1. Динамика роста ВВП в Кыргызской Республике

По сравнению с другими отраслями возрастает вклад строительной отрасли вВВП (рис.1), увеличилось количество строительных организаций, что было связано с рядом причин: одна из них: повышениеспросана продукцию строительства.

Однако, на сегодняшний день кризисная экономическая ситуация в стране привела к тому, что многие предприятия в сфере строительства решают единственную проблему — проблему выжить. Гораздо меньше строительных предприятий, которые решают проблему выживания с перспективой на развитие, справедливо полагая, что государственная политика в отношении малого предпринимательства не так быстро приобретает черты рационального экономического мышления. Основная цель стратегии строительного бизнеса заключается в том, чтобы добиться долгосрочных конкурентных преимуществ, которые обеспечат выживание, устойчивое функционирование и развитие предприятия в перспективе. Однако в период становления малых предприятий, как правило, необходима **государственная поддержка** для улучшения инвестиционного климата[7].

В развитии малого бизнеса в строительство можно выделить следующие проблемы:

- Несовершенство законодательства;
- Нерешенность вопросов с выделением земли;
- Бюрократические барьеры, обременения.

Наиболее проблемным вопросом развития малого и среднего бизнеса является вопрос о его конкурентоспособности, так как крупных предприятий, за исключением отдельных фирм, имеющих необходимый производственный, человеческий и научный потенциал, в стране попросту не существует. В предшествующие годы последовательно проводились кардинальные реформы в сфере предпринимательства. Имеется значительная нормативная правовая база, законодательно закрепляющая и разграничивающая права и обязанности государства и бизнеса. Однако исполнение законодательства имеет ряд недостатков, к числу

которых относится значительное количество дублирующих, противоречивых нормативных актов, наличие юридических коллизий, несоответствие принимаемых подзаконных актов законам, регулирующим отношения в сфере предпринимательства.

Наибольший риск для отечественного и зарубежного бизнеса - это отсутствие со стороны государства гарантий по обеспечению правовой защиты и свободы предпринимательской деятельности, законных прав собственности. Имеют место рейдерские захваты и передел частной собственности в пользу коррумпированных чиновников и в интересах недобросовестных предпринимателей. Отсюда у инвесторов нет оснований для принятия на себя долгосрочных обязательств и значительного вливания финансовых ресурсов.

Несмотря на проводимые реформы, до сих пор существует большое количество барьеров, ограничивающих их вход на внутренние и внешние рынки, а также создающих проблемы при ведении бизнеса (неясные и размытые процедуры лицензирования). На сегодня насчитывается свыше 230 видов лицензионно-разрешительных документов, которые, по мнению бизнес-сообщества, необходимо сократить.

Сохранилась практика необоснованных проверок со стороны контролирующих органов. Государственное регулирование в контрольно-надзорной сфере является неэффективным, затратным, зачастую дублирующим, носящим формальный характер, создавая при этом значительные коррупционные риски.

По нашему мнению, для того чтобы строительство развивалось необходимо решение следующих комплексных задач:

- 1) усиление законодательства по безопасности частной собственности, защите бизнеса и создание стабильного законодательства;
- 2) снижение вмешательства государства в регулирование предпринимательской деятельности;
- 3) упрощение порядка налогообложения и обеспечение финансово-кредитной поддержки и страхования предпринимательской деятельности.

Для усиления законодательства по безопасности частной собственности страхование и предоставление государственных гарантий для крупных иностранных инвесторов, участвующих в приоритетных проектах национального масштаба, необходимо придерживаться следующих функций:

- создание обновленного механизма проверок, основанных на системе критериев риска;
- стимулирование прозрачности, подотчетности и ужесточения контроля.

Рост потребительского спроса отмечается как в целом по республике, так и в городе Бишкек. При этом администрирование уплаты налогов в строительной отрасли с каждым годом становится все тяжелее и сложнее.

Сложность определения реальных доходов лиц, занятых в строительной отрасли, заключается в сложности ценообразования, за счет которого государство имеет большие потери бюджета. Так, при реализации жилых сооружений, нередко граждане отмечают факты занижения цены реализации с целью уклонения от налогообложения, доказать которую в ходе налоговых проверок очень сложно. В связи с чем, нередко часть полученных доходов от оказания строительных услуг остается вне сферы налогообложения.

Установление фиксированного налога с квадратного метра жилья упростит и облегчит администрирование, внесет определенность для всех субъектов налоговых правоотношений при исчислении суммы фиксированного налога.

Прогнозы и сценарные условия Концепции предполагают рост количества субъектов малого и среднего предпринимательства до 5 тысяч. Причем, доля инновационных малых и средних предприятий разного типа, в том числе старт-апов, «посевных», «прорывных», «модельных» «мультипликаторов» и т.д. должна составлять, как и в наиболее технологически развитых современных странах (например, в США, Японии), не менее 15-20%. Такой прирост должен быть обеспечен системной поддержкой малого и среднего

предпринимательства со стороны государства, развитием инфраструктуры, включая особые внедренческие и инновационные зоны [4].

Таким образом, можно констатировать, что уже сейчас прослеживается положительная динамика развития малых предприятий в Кыргызстане несмотря на еще существующие трудности в бизнес-среде.

Список литературы

1. Закон Кыргызской Республики «О внесении дополнений и изменения в Налоговый кодекс Кыргызской Республики».
2. Классификация ГКЭД Министерсто экономики КР.
3. Стратегия устойчивого развития КР –дорожная карта –рамочый документ.
4. Горшков О. Г. Трансформация и развитие малого бизнеса как неотъемлемый элемент современной рыночной экономики. / О.Г. Горшков, В.В. Торжинский // Управление, бизнес и власть. СПНиО. – 2013.-№2. – Электрон. ресурс. Режим доступа: <http://ubv.esrae.ru>.
5. Михайлова Н. А. Концептуальные основы формирования механизма регулирования предпринимательских рисков в регионе. / Н.А. Михайлова, М.Э. Буянова // Управление, бизнес и власть. СПНиО. 2013– №2. –Электрон. ресурс. Режим доступа: <http://ubv.esrae.ru>
6. Сяский Д.Ю. Определение показателей динамики институциональных изменений/ Д.Ю. Сяский // Интернет-журнал Науковедение. - 2012. - № 4 (13). - С. 62.

УДК 624.131.

ИНЖЕНЕРНО-ГЕОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ХВОСТОХРАНИЛИЩ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ.

*Штыбаева О.Р., старший преподаватель ИГД и ГТ им. У. Асаналиева, при КТУ им. И.Раззакова,
Кыдырова Л.Ш. преподаватель БТК, Кыргызстан 720001, Бишкек, пр. Чуй 215,
e-mail:Leishakir@gmail.com; gulai_kydyrova@mai.ru;*

Разработка и внедрение природоохранной технологии формирования ответственных намывных горнотехнических сооружений — гидроотвалов и хвостохранилищ невозможны без специальных инженерно-геологических исследований намывных массивов. В данной статье рассмотрена работа об отходах хвостохранилищ на данный момент, считающихся одним из основных загрязнителей экологии и окружающей среды. Статья даёт им краткую характеристику, с анализом срыва кампаний в сроках рекультивации этих стратегических объектов, от которых зависит не только безопасность нашей страны, но представляет в настоящее время серьезную опасность экологии всего региона по Центральной Азии.

Ключевые слова: инженерная геология, природоохранная технология, хвостохранилища, рекультивация стратегических объектов, кислотные дожди, безопасность региона

ENGINEERING GEOLOGICAL CHARACTERISTICS OF FORMATION TAILINGS AND THEIR EFFECT ON THE ENVIRONMENT.

*Shtybaeva O.R., Kydyrova L.S. Kyrgyz State Technical University. I. Razzakova, Institute of Mining and Technology gonyh them. U.Asanalieva, Kyrgyzstan 720001, Bishkek, pr. Chuy 215,
e-mail:Leishakir@gmail.com*