



ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ ОБЩЕСТВА

БЕКТУРГАНОВА К.А.

izvestiya@ktu.aknet

В данной статье рассматриваются определенные формы организации экономической жизни общества, национальные модели организации хозяйства отдельных стран в рамках современной рыночной экономики, особенности организации экономической жизни в КР в условиях переходной экономики.

Certain organization forms of economic life of society, national organization models of some countries in terms of modern market economy and peculiarities of economic life in Kyrgyz Republic in the transition economy conditions are considered in the given article.

Исторически существуют определенные формы организации экономической жизни общества. Они сложны и многообразны. В последние полтора-два столетия в мире действовали различные типы экономических систем: две нерыночные – традиционная и административно-командная (централизованно-плановая) экономика и две рыночные – рыночная экономика свободной конкуренции (чистый капитализм) и современная рыночная экономика. Кроме того, переход бывших социалистических стран к рыночным отношениям привел к формированию экономической системы переходного типа – переходная экономика.

Для характеристики любой системы обычно выделяют ее элементы:

- социально-экономические отношения, базирующиеся на сложившихся в каждой экономической системе формах собственности на экономические ресурсы и результаты хозяйственной деятельности;
- организационные формы хозяйственной деятельности;
- хозяйственный механизм, т.е. способ регулирования экономической деятельности на макро- и микроэкономическом уровне.

Основу экономической деятельности составляют отношения собственности, являющиеся структурно образующими, базовыми отношениями любой экономической системы. Это характерно как для нерыночных, так и рыночных экономических систем.

Так, **традиционная экономика** базируется на частной собственности на средства производства и личном труде их владельцев. Многоукладность экономики способствует существованию различных форм хозяйствования: натурально-общинной, мелкотоварной; натуральный обмен; отсталая технология; инфраструктура неразвитая, низкая производительность труда; нищенское существование огромного количества населения; высокая роль иностранного капитала.

Административно-командная система. Здесь все экономические и природные ресурсы находятся в собственности государства. Основа экономики – государственная собственность; сильная монополизация и бюрократизация экономики; централизованное планирование организации хозяйственной деятельности общества; жесткая централизация при распределении экономических ресурсов и результатов хозяйственной деятельности; существенные ограничения или запрещения частного предпринимательства; несбалансированность спроса и предложения, которая с каждым днем возрастает; расцвет теневой экономики, «серого» и «черного» рынков.

Нежизнеспособность этой системы, ее невосприимчивость к достижениям НТР и неспособность обеспечить переход к интенсивному типу экономического развития сделали неизбежными коренные социально-экономические преобразования почти во всех социалистических странах. Социалистическая система распалась, в том числе и СССР.

Следует заметить, что многие развитые и развивающиеся страны в определенные периоды используют чрезмерную централизацию, присущую социализму, прибегая к жесткому государственному регулированию экономики. В настоящее время механизм планового регулирования в тех или иных масштабах используется практически во всех странах.

Отличительными чертами **рыночной экономики свободной конкуренции** являлись частная собственность на экономические ресурсы; рыночный механизм регулирования экономики, основанный на свободной конкуренции; свобода предпринимательской деятельности тех, кто имел



капитал, и свобода наемного работника продавать свою рабочую силу; возможность использовать знания и максимально реализовать свои творческие и организационные (предпринимательские) способности в избранной сфере деятельности, что служит мощным стимулом развития и совершенствования производства, раскрывает созидательные возможности частной собственности.

Рыночная экономика свободной конкуренции, сложившаяся в XVIII веке, прекратила свое существование в конце XIX – начале XX века. В ходе длительной эволюции в XX веке, рыночная экономика свободной конкуренции превратилась в **современную рыночную экономику**.

В постсоциалистических странах, в том числе в странах СНГ, проводятся экономические реформы. Стратегия этих реформ определяется законами развития мировой цивилизации, в результате чего с большей или меньшей скоростью там (также и в КР) строится современная рыночная экономика. Она оказалась наиболее гибкой, способной перестраиваться, приспосабливаться к изменившимся внутренним и внешним условиям. Ее основными чертами являются: многообразие форм собственности, среди которых по-прежнему ведущее место занимает частная собственность в различных ее видах (от трудовой до крупной, корпоративной); разветвление НТР, ускорившей создание мощной производственной и социальной инфраструктуры; более активное воздействие государства на развитие национальной экономики и социальной сферы.

В развитой современной рыночной экономике существенные изменения претерпевает хозяйственный механизм. Плановые методы хозяйствования получают дальнейшее развитие. В то же время на макроуровне развитие плановых методов связано с государственным регулированием экономики, вплоть до осуществления общенациональных программ и планов.

В последние полтора-два десятилетия появилась **смешанная экономика**, которая органически соединяет преимущества рыночной, административно-командной и даже традиционной экономики. Это тип современной социально-экономической системы, складывающийся в развитых странах Запада и в некоторых развивающихся странах на стадии перехода к постиндустриальному обществу. Ныне смешанная экономика является целостной системой, выступающей адекватной формой современного развитого общества. Она носит многоукладный характер, ее основу составляет частная собственность, которая взаимодействует с государственной собственностью (20-25%). На основе разнообразных форм собственности функционируют различные типы хозяйства и предпринимательства. Это крупное, среднее, мелкое и индивидуальное предпринимательство; государственные и муниципальные предприятия (организации, учреждения). Смешанная экономика имеет свои особенности в разных странах и на различных этапах развития. Таким образом, появляются **национальные модели организации хозяйства** отдельных стран и регионов в рамках той или иной экономической системы.

Американская модель. Для экономики в США характерно государственное регулирование в значительно меньшей степени, чем в других странах, размер государственной собственности невелик. Главную позицию в экономике США занимает частный капитал, развитие которого стимулируется и регулируется государственными структурами, правовыми нормами, налоговой системой. Огромный научно-технический потенциал позволяет США вести научные исследования по широкому фронту и добиваться относительно быстрого превращения результатов фундаментальных исследований в разработки и технические новшества.

Американская модель построена на системе всемерного поощрения предпринимательской активности, обогащения наиболее активной части населения. Малообеспеченным группам создается приемлемый уровень жизни за счет частичных льгот и пособий. Задача равенства здесь вообще не ставится. Эта модель основана на высоком уровне труда и массовой ориентации на достижение личного успеха.

Шведская модель отличается сильной социальной политикой, направленной на сокращение имущественного неравенства за счет перераспределения национального дохода в пользу наименее обеспеченных слоев населения. Она получила название «функциональная социализация», при которой функция производства ложится на частные предприятия, действующие на конкурентной рыночной основе, а функция обеспечения высокого уровня жизни (занятость, образование, социальное страхование) и многих элементов инфраструктуры (транспорт, НИОКР) – на государство. Высокий уровень производительности труда, социальная направленность за счет высокого налогообложения. Главное достоинство шведской модели – сочетание относительно высоких темпов экономического роста с высоким уровнем полной



занятости, обеспечения благосостояния населения. В стране – минимум безработицы, невелики различия в доходах населения, высокий уровень социально обеспеченных граждан.

Британская модель. Здесь проведена частичная национализация ряда отраслей, создана единая система государственного здравоохранения и социального обеспечения. Созданы обширный государственный сектор и разветвленная система государственного регулирования экономики. Ограничения государственного вмешательства, частичная приватизация, большая свобода рыночным силам, поощрения частного предпринимательства. Усилился адресный характер бесплатной медицинской помощи. Все это позволило повышать эффективность и конкурентоспособность британской экономики.

Французская модель. Франция – единственная европейская страна, сумевшая реализовать концепцию экономического развития на основе индикативного планирования (пятилетние планы развития экономики). Однако сохраняется государственное вмешательство.

Итальянская модель. Обширный государственный сектор; высокоразвитый крупный частный бизнес; уклады от раннего капитализма; большой удельный вес малого бизнеса; развивающийся кооперативный сектор.

Государственный сектор занимает ключевые позиции. Для итальянской модели характерна развитая социальная инфраструктура и высокая степень социальной защиты.

Германская модель. Действует экономическая программа, разработанная Л. Эрхардом, осуществляется реформа на развитие малого и среднего бизнеса. Вмешательство государства в экономику существенно ограничено. Ограничены расходы на оборону, поддержание безопасности и государственное управление. Социально ориентированная экономика. Источником для социальной защиты населения служат не прибыли предприятий, а специальные бюджетные и небюджетные фонды. Развитие системы медицинского страхования, образования, пенсионного обеспечения.

Японская модель ориентируется на высокий уровень национального самосознания и приоритеты интересов страны над интересами отдельного человека. Основывается она на внедрении новых технологий и развитии человеческого капитала, всё ради процветания страны. Развитое планирование и координация деятельности правительства и частного сектора. Экономическое планирование государства носит рекомендательный характер. Государственные программы направлены на выполнение общенациональных задач. Стремление сохранить свои традиции, при этом активно заимствовать всё то новое, что полезно для развития страны.

Южно-корейская модель. Эта модель имеет много общего с Японской, в то же время ей присущи и свои специфические особенности: упор на крупное производство; большая роль иностранного капитала; четкое и сбалансированное разделение функций между центром и провинциями.

Китайская модель. Здесь проводится социалистическая доктрина, возглавляется Коммунистической партией. Экономические реформы направлены на строительство социалистической экономики с 1949 года. Национализирована собственность китайской и иностранной буржуазии. С 1978 г. проводится курс на рыночные реформы. Осуществляется курс на развитие рыночно-смешанной, социально-ориентированной экономики. Китай вышел на динамично высокий уровень экономического роста. Весь мир заполнен китайскими товарами, качество которых часто весьма высокое. Это радиоэлектроника, станки и технологическое оборудование, металлы, ткани, ковровые изделия, продукция сельскохозяйственного производства, тысячи видов современных игрушек, изделия легкой промышленности. Наглядный пример китайского импорта, например, в нашей стране. За короткий период Китай превратился в экономически развитую страну и занял достойное место в мировой экономике.

Для стран СНГ, в том числе и КР, в современных условиях характерно создание рыночной экономической системы. Такая возможность стала реальной лишь в связи с изменениями принципов хозяйствования в результате социально-экономических изменений и прежде всего изменения форм собственности; необходимости прохождения определенных этапов переходной экономики.

Переход к рыночной экономике в разных странах имеет общие закономерности. Основными направлениями формирования экономики являются: формирование идеологии свободного предпринимательства; либерализация экономики; приватизация; переход от административно-командной к рыночной экономике; формирование рыночной инфраструктуры; демократизация экономики и создание конкурентной среды; структурные преобразования; неустойчивость экономической системы; альтернативный характер развития экономики.



Осуществление преобразований, усиливающих рыночный характер экономики, происходило поэтапно. Так, начало переходной экономики в КР положено в январе 1992 г. в результате либерализации цен. Экономика страны уже не являлась плановой, но и стать рыночной еще не могла. Для этого необходимо было решить ряд задач переходной экономики: разгосударствление и приватизация государственной собственности, поощрение частного сектора, демонополизация и поощрение конкуренции, разработка нового хозяйственного законодательства и т.д. В КР применяется два варианта перехода от административно-командной к рыночной экономической системе: эволюционный и революционный, т.е. постепенный переход к созданию рыночных структур и стратегия шоковой терапии (проведение антиинфляционных программ и кардинальные преобразования собственности через приватизацию). В этом процессе весьма значительно осуществление институциональных преобразований, создание условий для свободного ценообразования, предпринимательства, а также открытости экономики, формирование новой системы социальной защиты населения, совершенствование структуры и инфраструктуры рынка, ужесточение борьбы с коррупцией и т.д.

За прошедшие двадцать с лишним лет состояние экономики КР претерпело значительные изменения: наблюдались как периоды всплеска экономической активности, так и замедление роста экономики. На темпы экономического роста и в целом на социально-экономическую ситуацию в стране оказывали негативное воздействие как внутренние, так и внешние факторы (например, авария на золотодобывающем месторождении «Кумтор» в 2002 году, политические события 2005 и 2010 годов, проявления мирового финансово-экономического кризиса в 2009 году). Тем не менее темпы прироста реального ВВП в КР за 2000-2010 годы составили 44,6% или 4% в среднегодовом выражении за 11 лет. ВВП в номинальном выражении увеличилось с 65,3 млрд. сомов в 2000 году до 212,1 млрд. сомов в 2010 году или в 3,2 раза, а ВВП на душу населения вырос с 278 долларов США до 908 долларов США соответственно. Однако в целом доля отраслей товарного производства, составлявшая в 2000 году 63,4% к ВВП, к 2010 году снизилась на 19,8%, составив 43,6%. При этом доля промышленности в ВВП с 25% в 2000 году снизилась в 2010 году до 19,4%, доля сельского хозяйства – с 34,2% до 18,5% соответственно. Доля строительства в структуре ВВП, напротив, увеличилась с 4,2% в 2000 году до 5,7% в 2010 году.

Существенно увеличилась доля отраслей, оказывающих услуги с 29,6% в 2000 году до 45,9% в 2010 году – или на 16,3%. Основной прирост произошел в торговле, составлявшей в 2000 году 12,1%, а в 2010 году – около 20% к ВВП. Среднегодовой темп роста в секторе услуг за 2000 – 2010 годы составил 106,8%.

В целом экономике КР характерно неоднозначное развитие. Для организации экономической жизни в стране необходимы существенные преобразования на основе социально-ориентированной эффективной хозяйственной системы, способной обеспечить динамичное развитие экономики и достойный уровень благосостояния народа.

Как подтверждает исторический опыт стран СНГ (в том числе КР), в течение двух десятилетий формировалась система, направленная на создание условий для свободного ценообразования, предпринимательства, а также открытости экономики; произошло изменение отношений собственности через разгосударствление и приватизацию; созданы условия для становления рыночной системы путем преобразования правовых институтов, формирования системы новых организаций и учреждений рыночного типа, создания новой системы управления экономикой и т.д. Государственное регулирование экономической деятельности общества направлено на непосредственно экономическое регулирование и социальное регулирование.

Литература

1. Проблемы, успехи и трудности переходной экономики./Под ред. М. А. Портного. М., 2000
 2. К. Абдымаликов. Экономика Кыргызстана (на переходном периоде). «Бийиктик» Бишкек, 2010
 3. Кумскова Н. Х. Социально-экономические проблемы переходного периода в КР. – Бишкек, 2002
- Экономика Кыргызстана в последнее десятилетие XX в. – Б: ЦэцСР при МВ КР, 2000