

**Гапурбаева Шахнос Розижановна**

ОИӨК «Кыргызстан эл аралык университети» э.и.к., доценттин милдетин аткаруучу  
+996 553 27-27-26

Shahnoza.gapurbaeva@mail.ru

**Гапурбаева Шахнос Розижановна**

УНПК «Международный университет Кыргызстана»  
к.э.н. и.о. доцента

**Gapurbaeva Shakhnos**

ERPC “International University of Kyrgyzstan”

**КЫРГЫЗ РЕСПУБЛИКАСЫНЫН ТЫШКЫ ЭКОНОМИКАСЫНЫН  
ИШМЕРДҮҮЛҮГҮНҮН АБАЛЫ  
СОСТОЯНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КЫРГЫЗСКОЙ  
РЕСПУБЛИКИ**

**THE STATE OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY KYRGYZ REPUBLIC**

---

**Аннотациясы:** Бул макалада акыркы он жылдыкта кенири жайылууга алынып жаткан эл аралык кооперациялык ондурушторду уюштуруу менен эл аралык экономикалык мамилелерди онуктуруу жолдору каралат.

**Негизги сөздөр:** Тышкы экономикалык ишмердуулук, интеграция, бирдиктуулук инвестициялар, каржылоо, биргелешкен мекемелер, кооперациялар, соода-экономикалык байланыштар

**Аннотация:** В данной статье рассматривается развитие международных экономических отношений посредством организации международной кооперации производства, в том числе и через совместные предприятия, которые в последнее десятилетие приобретают все большее распространение.

**Ключевые слова:** Внешнеэкономическая деятельность, интеграция, инвестиции, совместные предприятия, кооперация, торгово-экономические связи

**Abstract:** In this article development of international economic relations is examined by means of organization of international cooperation of production, including through joint ventures that in the last decade acquire all greater distribution.

**Keywords:** foreign economic activity, integration, investments, joint ventures, co-operation, trade and economic connections

---

Актуальностью темы является, важность безопасной и предсказуемой международной внешнеэкономической деятельности для экономики Кыргызстана, которая имеет большое значение. От того, как развиваются торговые отношения в республике с зарубежными странами, во многом зависит ее экономическое положение.

Важнейшим шагом к более тесной интеграции явилось вступление Кыргызской Республики в 1998 году, во Всемирную торговую организацию (ВТО). Одним из положительных моментов присоединения республики к ВТО является обеспечение делового сообщества

безопасной и предсказуемой международной внешнеэкономической деятельности для экономики Кыргызстана, которая имеет большое значение. От того, как развиваются торговые отношения в республике с зарубежными странами, во многом зависит ее экономическое положение.

стабильные и предсказуемые условия для инвестиций, что в свою очередь привело бы к увеличению количества и улучшению качества инвестиций во всех секторах экономики Кыргызской Республики. В реалии оказалось, что став членом ВТО, Кыргызстан получил лишь один

положительный момент – это относительную государствами мирового торгового сообщества. С низкую стоимость импортных товаров. Но вот большинством из них торговые взаимоотно- отрицательных моментов несколько больше: шения строятся в рамках Всемирной торговой из-за низких таможенных пошлин – недопосту- организации, по интеграционным группи- пление денежных средств в казну государства, ровкам: СНГ, ЕАЭС, ШОС, ЭКО, ОЦАС. В за время членства ВТО произошел спад ВВП, общем объеме товарооборота на долю импор- уменьшилась инвестиционная привлекатель- та приходится 65,5 %, экспорта 34,5%. При ность, так как в страну потекли импортные то- этом экспорт (по сравнению с 2013 г.) возрос вары, а не инвестиции; Казахстан и Узбекистан на 32,9% и достиг 2246,4 млн. долл. США, а ввели ограничения на импорт из Кыргызстана, а импорт увеличился на 34,4%, составив 4261,2 также снизился уровень экономической без- млн. долл. США (табл. 2.1).

опасности. Тем самым, по нашему мнению, вступление в ВТО принесло достаточно поло- жительных результатов, но в настоящее время, республика ощущает негативные последствия. Тем не менее, это было огромным шагом в развитии внешнеэкономических отношений Кыргызской Республики<sup>19</sup>.

В настоящее время, Кыргызстан осуществ- вляет торгово-экономические связи с около 120

С 1991 года, когда республика стала само- стоятельной, суверенной республикой, внешняя экономическая деятельность КР расширялась качественно и количественно, чему способство- вали рост, как импорта, так и экспорта товаров.

Однако нельзя не отметить, что если в 2013 году сальдо торгового баланса значительно снизилось -1367,2 по сравнению с 2012 годом -2216,8, то в 2015 году оно опять значительно

**Таблица 1. Внешняя торговля Кыргызской Республики (в млн. долл. США)<sup>20</sup>**

Годы	2011	2012	2013	2014	2015
Внешнеторговый оборот	4109,6	5928,0	4713,2	4978,7	6507,6
Экспорт	1321,1	1855,6	1673,0	1755,9	2246,4
Импорт	2788,5	4072,4	3040,2	3222,8	4261,2
Сальдо торгового баланса	-1467,4	-2216,8	-1367,2	-1466,9	-2014,8
Коэффициент покрытия экспорта импортом	47,4	45,6	55,0	54,5	52,7

**Таблица 2. Экспортно-импортные операции, выполненные предприятиями промышленности Кыргызской Республики по видам экономической деятельности по ГСКП<sup>21</sup> (в млн. долл. США)<sup>22</sup>**

Годы	2011	2012	2013	2014	2015
Всего по промышленности					
экспорт	710765,4	1013141,9	1486714,3	1326437,2	1335505,6
импорт	1673359,0	2318955,6	3957781,3	2939863,2	3112943,5
в т.ч. продукция горнодобывающей промышленности					
экспорт	10499,9	18183,6	42791,8	11817,0	10134,2
импорт	79743,9	141776,6	229841,0	110939,5	114529,0
Продукция перерабатывающей промышленности					
экспорт	675188,9	962480,5	1418817,1	1275389,1	1276996,3
импорт	1593598,6	2177172,6	3727933,2	2828916,9	2997962,5
Электроэнергия, газ, пар и вода					
экспорт	25076,6	32477,8	25105,4	39231,1	48375,1
импорт	16,5	6,4	7,1	6,8	452,0

<sup>19</sup> Чыналиев, В.У. Внешнеэкономические связи Кыргызстана – М.: РГГУ, 2014. – 102 с.

<sup>20</sup> Кыргызстан в цифрах. Статистический сборник НСК КР – Б.: 2016. <sup>21</sup>

ГСКП – государственный статистический классификатор продукции<sup>22</sup>  
Промышленность КР 2010-2015. НСК КР – Б.: 2015.

возросло -2014,8, что внушает опасения за (Россия, Казахстан, Таджикистан, Узбекистан, экономическую безопасность страны. Беларусь). При этом доля России составила

Анализ данных экспортно-импортных операций выполненных предприятиями промышленности республики (табл. 2) свидетельствует о том, что в целом по промышленности, динамика сумм экспортируемой продукции увеличивается, однако, это гораздо ниже суммы импорта.

Неравнозначно складывалась в разные годы динамика импорта. Однако необходимо отметить высокую зависимость рынка Кыргызстана от объемов импорта, что является негативным фактором для нашей республики, в особенности импорта топливно-энергетических ресурсов. В торговом балансе особенно велик разрыв между экспортом и импортом в сторону последнего, из-за ввоза в республику большого количества технологического оборудования для строительства новых и модернизации действующих предприятий, сырья и комплектующих материалов, техники для горнодобывающей промышленности, дорожной техники и др.

Слабые стороны внешнеэкономических связей:

- выгоды, получаемые от внешней торговли носят временный характер, в силу истощаемости невозобновляемых природных ресурсов;
- сырьевая направленность кыргызского экспорта ставит республику в зависимость от конъюнктуры мировых рынков металла, минеральных продуктов (нефтепродуктов, угля и природного газа), товаров легкой и пищевой промышленности и др.;
- направления развития межотраслевой торговли является основной причиной сложившейся дифференциации населения по уровню доходов;
- отдаленность республики от крупных международных портов и рынков развитых стран, высокая доля транспортных услуг существенно удорожают произведенную на экспорт ввозимую продукцию и товары.

Географическая структура внешней торговли КР представлена в основном с Россией и Центральноазиатскими соседними странами в будущем они останутся доминирующими. Поступление товаров в республику в 2015 году было в основном из стран СНГ – 63%, из них 99,7% пришлось на страны ЕВрАзЭС

Одним из видов внешнеэкономической деятельности в Кыргызской Республике является совместное предпринимательство, которое может осуществляться в виде: лицензированной торговли; подрядного производства; управления по контракту; предприятий совместного владения (СП). Суть лицензионной торговли заключается во взаимном обмене технологиями между кыргызскими и иностранными предприятиями, который осуществляется в двух формах: материальная – экспорт машин и оборудования и нематериальная – передача новых научно-технических и производственных знаний, опыта.

Кроме совместных предприятий, на территории Кыргызстана появились хозяйствующие субъекты, которые полностью принадлежат иностранным владельцам (ИНП), а также предприятия с иностранными инвестициями (ПИИ) – понятие, охватывающее как совместные предприятия, так и фирмы с исключительно иностранными инвестициями.

Распространение совместных предприятий поставило вопрос об установлении их социальной сущности. Нет никаких трудностей в решении этого вопроса в том случае, когда в совместном предприятии объединяются материальные и финансовые средства однородных по своему социальному статусу собственников. Однако когда в СП вкладываются средства разных собственников, то в этом случае в нем действуют две разные по своему содержанию формы собственности, происходит их объединение и образование на этой базе совместной формы собственности, совладельцы которой, однако, сохраняют свои права как на внесенную ими часть материальных и финансовых средств в общий котел, так и на соответствующую этой доле часть доходов от реализации произведенных товаров и услуг. Следовательно, совместный характер собственности и является одной из характерных черт СП:

– совместные предприятия представляют собой специфический вид собственности, воз-

никающий в ходе развития международного экономического сотрудничества.

Развитие международных экономических отношений посредством организации международной кооперации производства, в том числе и через совместные предприятия в последнее десятилетие приобретает все большее распространение. Одним из обстоятельств, побуждающих к этому, является невозможность решить все проблемы участия страны в международных экономических отношениях путем развития МРТ (международное разделение труда)<sup>23</sup>.

По сравнению с международным разделением труда СП представляет собой сложную форму международного экономического сотрудничества, которая предполагает более тесные связи хозяйствующих партнеров разных стран. Участники СП совместно распределяют доходы, сообща несут убытки и риски, объединено управляют всеми производственными и реализационными циклами, быстро реагируют на изменяющуюся политическую ситуацию в странах базирования. Однако при всем при этом каждый из партнеров реализует свои собственные интересы. Если совместное предприятие создано на коммерческих началах с западным или восточным партнером, то кыргызской стороне в любом из этих вариантов противостоит иностранный капитал, обладающий возможностью своего приложения к делу во многих уголках земного шара. Где бы капитал ни был, главной целью его является присвоение прибыли. Не подлежит сомнению, что эту же цель он преследует и при создании совместных предприятий. Но не только – следует отметить, что иностранный капитал участвует в создании СП не только под воздействием сиюминутного стремления получить побольше прибыли. Так, по данным оксфордского журнала, 45% иностранных участников СП намерены закрепить свои позиции сейчас в расчете на большую деятельность в будущем, 25% стремятся использовать дешевую и хорошо образованную

рабочую силу, 20% заинтересованы в рынке.

Создаваемые совместные предприятия могут сыграть позитивную роль в привлечении в страну новой техники и технологии, современных методов международного маркетинга и передового управленческого опыта.

Приток иностранных инвестиций в СП может стать одним из возможных для нашей страны способов сосредоточения материальных и финансовых средств в направлениях, обеспечивающих ускорение научно-технического прогресса. Также совместное создание производственных единиц с передовой технологией и техникой повышает их конкурентоспособность.

СП способны сыграть важную роль в преодолении различного рода барьеров, затрудняющих развитие внешнеэкономических связей между странами<sup>24</sup>.

Наконец, несмотря на то, что создание СП представляет собой развитие международной кооперации производства, но один из партнеров может использовать свое участие в нем для производства деталей и других частичных изделий с целью поставок их на материнское предприятие. И тогда совместное предприятие превращается в одного из участников международного производственного кооперирования, т.е. в субъекта углубления международного разделения труда в его внутриотраслевой форме<sup>25</sup>.

Во многих случаях необходимость создания совместных предприятий порождается особыми экономическими условиями, сложившимися на момент решения вопроса об организации СП. Одним из таких условий может быть недостаток имеющихся средств для возникновения предприятия оптимальных размеров или экономия средств. Привлечение иностранного партнера снижает финансовое бремя отечественного предпринимателя на создание нового или расширение уже действующего предприятия.

Проблема взаимодействия совместных предприятий с разного рода отечественными

<sup>23</sup> Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник для вузов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011.

<sup>24</sup> Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник для вузов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011.

<sup>25</sup> Филипенко Е.И. Совместная деятельность. // Москва. 2014. N 10. С. 68-71.



что среди одно-заводских форм предприятий, принадлежащих к различным экономическим отношениям, имеются малые, средние и крупные предприятия, а в группе многозаводских предприятий – тресты, комбинаты, концерны и другие производственные объединения. Но в Кыргызстане в настоящее время СП образуются преимущественно в различных одно-заводских формах, особенно в форме малых и средних предприятий<sup>27</sup>.

В настоящее время в мировой практике известны четыре типа совместного предпринимательства. Одним из первых вариантов совместной коммерческой деятельности является лицензирование. В лицензионном соглашении лицензиар передает патент и «ноу-хау». Договор «О передаче «ноу-хау»» применяется в международном праве для обозначения передачи другой стороне, выраженных в форме документации, технических знаний, опыта, навыков с одновременным делегированием специалистов для налаживания производственного процесса, изготовления изделий<sup>28</sup>.

В странах Запада большое значение придается заключению лицензионных соглашений, так как они обладают определенными достоинствами. Лицензиар (продающий лицензию) получает выход на международный рынок с минимальным риском, а лицензиату (покупающему лицензию) не приходится начинать с нуля, ибо он получает права на использование производственного процесса, товарного знака, патента, торгового знака, патента, торгового секрета в обмен на лицензионный платеж. Кроме того, лицензионные соглашения позволяют существенно ускорить освоение нового рынка, поскольку отпадает потребность во времени, необходимом для осуществления инвестиций в строительство зданий. В странах с нестабильной политической ситуацией снижается опасность экспроприации. Лицензиар может перевести за границу производство, переставшее быть рентабельным в собственной стране. Платежи за лицензии хотя бы частично покрывают собственные расходы на исследование и разработки.

Платежи при передаче лицензии могут осуществляться двумя путями: выплатой общей суммой сразу; выплатой сумм в зависимости от объема производства и сбыта (на международном уровне, как правило, 2-5 % оборота).

Другим типом совместного предпринимательства является подрядное производство. При этом заключается контракт с местным производителем на выпуск товара.

Третий тип совместного предпринимательства – управление по контракту. В данном случае фирма предоставляет зарубежному партнеру «ноу-хау» в области управления, а зарубежному партнеру «ноу-хау» в области управления, а зарубежный партнер обеспечивает необходимый капитал. Таким образом, здесь экспортируется не товар, а управленческие услуги. Совместные предприятия такого типа создаются в разных частях света для организации работы отелей. Управление по контракту – это способ выхода на зарубежный рынок с минимальным риском и получением дохода с самого начала деятельности.

Четвертый тип совместного предпринимательства – совместное владение. В таких СП должно быть соглашение сторон о долгосрочных задачах сотрудничества, объединение сторонами активов (денежных средств, оборудования и т.д.) самостоятельные органы управления, участие сторон в прибылях и убытках в соответствии с вложенным капиталом.

Пять преимуществ совместных предприятий по сравнению с другими формами международной экономической кооперации:<sup>29</sup>

1. Повышенная ответственность партнеров, более высокая заинтересованность в развитии и модернизации производства.
2. Объединение усилий ресурсов происходит не только в производстве, но и в предпринимательстве и сбытовых кооперациях.
3. Соглашение об совместных предприятиях имеет устойчивые партнерские отношения, долгосрочный характер.
4. Совместные предприятия дают возможность комплексно использовать взаимодействие во всех сферах.

<sup>27</sup> Филипенко Е.И. Совместная деятельность. // Москва. 2014. N 10. С. 68-71.

<sup>29</sup> Шамбер Т.А.. Совместные предприятия как фактор экономического развития промышленности, 1997.

5. Совместное предприятие имеет свои специфические аспекты:

Так как участники включают собственный капитал, возникают вполне обоснованные требования гарантии защиты вложенного капитала и его возврат в определенных обстоятельствах.

Другая важная сторона управления совместными предприятиями – разделение руководящих функций между партнерами. От него

большой степени зависит общий результат деятельности предприятия и обеспечение интересов каждого его работника. Поэтому решение этой проблемы тщательно регулируется. Оперативной деятельностью СП занимается дирекция, которая состоит из кыргызских и иностранных граждан. При этом председателем правления и генеральным директором совместного предприятия не обязательно должны быть граждане КР.

Необходимой экономической предпосылкой организации эффективных совместных предприятий сейчас является хорошее знание производственных и социальных возможностей национальной экономики, текущих и перспективных проблем развития производства. Эффект получает тот, кто может полнее судить о конкретном состоянии своей экономики и ее возможностях включения в процесс международных экономических отношений. Хорошо продуманная и экономически обоснованная государственная стратегия формирования СП есть непременное условие их быстрого создания и бесперебойного функционирования.

Как известно, одна из главных экономических проблем состоит в выяснении соотношения форм собственности на предприятие и эффективности производства и связь с этим соотношением социального вопроса. Возникает эта проблема и на СП, так как трудовые отношения регулируются не местным законодательством, а условиями контрактов. Нов то же время практика показывает, что функционирование совместных предприятий не привело к каким-либо крупным социальным

потрясениям.

Проанализировав итоги деятельности предприятий с иностранными инвестициями, можно сказать, что эти предприятия достигли поставленные цели. Очевидно, что они привлекают иностранный капитал в отечественную экономику, содействуют росту промышленного производства, расширению внутренней и внешней торговли.

И наконец, оказание услуг. Особое место в инвестициях в Кыргызскую Республику занимает техническая помощь, оказываемая в форме предоставления консультационных услуг путем передачи «ноу-хау» и обучения.

Тем самым, как показал анализ состояния внешнеэкономической деятельности предприятий Кыргызской Республики, на сегодняшний день, наибольший вес и значение имеют предприятия, занимающиеся внешнеторговой деятельностью. Это еще раз говорит о том, что внешнеэкономическая деятельность Кыргызстана, в большей степени ведется в рамках внешнеторговых отношений. И на данный момент, находится только в стадии своего развития.

#### Список использованной литературы:

1. Чыналиев, В.У. Внешнеэкономические связи Кыргызстана – М.: РГГУ, 2014. – 102 с.
2. Кыргызстан в цифрах. Статистический сборник НСК КР – Б.: 2016.
3. Промышленность КР 2010-2015. НСК КР – Б.: 2015
4. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник для вузов . – 3 е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011.
5. Филипенко Е.И. Совместная деятельность. // Москва. 2014. N 10. С. 68-71.
6. О предприятиях в Республике Кыргызстан: закон Кырг. Респ. // Слово Кырг.-2011.-15 апр
7. Шамбер Т.А.. Совместные предприятия как фактор экономического развития промышленности, 1997

---

---