

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ

КАЛКТЫН КИРЕШЕЛЕРИН ТҮЗҮҮНҮН ЖАНА ПАЙДАЛАНУУНУН ИНСТИТУЦИОНАЛДЫК НЕГИЗДЕРИ

INSTITUTIONAL FOUNDATION FOR FORMING AND USE OF POPULATION INCOME

Аннотация: В статье рассмотрены теоретические и практические аспекты формирования и использования доходов населения, через призму институциональной теории. Особое внимание уделено исследованию механизма формирования и использования доходов населения и разработке его институциональной модели. Предложены классификации доходов населения и выявлены уровни формирования доходов населения в условиях конкурентной среды.

Аннотация: Макалада калктын кирешелерин түзүү жана пайдалануунун теориялык жана практикалык аспектилерин институционалдык теория өнүктүрүүсү каралаган. Калктын кирешелерин түзүү жана пайдалануу механизмдерин изилдөөгө жана анын институционалдык моделин иштеп чыгууга өзгөчө көңүл бурулган. Калктын кирешелеринин классификациясы сунушталган жана калктын кирешесин атаандаштык чөйрөсүнүн шарттарында түзүү денгээли ачып берилген.

Abstract: The article considers theoretical and practical aspects of the formation and use of the population's income, through the prism of the institutional theory. Particular attention is paid to the study of the mechanism of formation and use of income of the population and the development of its institutional model. Classifications of incomes of the population are offered and levels of formation of incomes of the population in the conditions of the competitive environment are revealed.

Ключевые слова: доходы населения, классификация доходов населения, распределение доходов, расходы населения, уровень жизни населения, государственное регулирование доходов, институциональный модель, структура доходов населения.

Түйүндүү сөздөр: Калктын кирешеси, калктын кирешелеринин классификациялоо, кирешелерди бөлүштүрүү, жашоо деңгели, мамлекеттик жөнгө салуу, кирешелердин түзүмү, институционалдык модель.

Key words: incomes of the population, classification of incomes of the population, income distribution, population expenditures, living standards of the population, state revenue regulation, institutional model, income structure of the population.

Доходы являются конечной целью действий каждого участника рынка, объективным и мощным стимулом его повседневной деятельности. Стремление к максимизации своего дохода диктует любому рыночному субъекту экономическую логику поведения. Высокие личные доходы выгодны не только индивиду, это и общественно значимая выгода, поскольку они, в конечном счете, являются единственным источником удовлетворения общих потребностей, расширения производства, а также поддержки малообеспеченных и нетрудоспособных граждан каждой страны.

Другими словами, доходы населения можно рассматривать не только как фактор, определяющий качество и уровень жизни, но и как показатель, лежащий в основе прогнозных оценок развития национальной экономики каждой страны. Это связано с тем, что часть совокупного дохода (в том числе сбережения населения) выступает важным источником инвестиций в развитие экономики и решение социальных программ

общества. Значимость исследования данной темы обусловлена тем, что доходы, их уровень, механизм формирования, дифференциация являются экономическим индикатором благосостояния населения, следовательно, и стабильности общества, что, в свою очередь, служить основой успешных экономических преобразований в Республике Таджикистан.

В условиях рынка вопросы механизма формирования, использования и распределения доходов населения, их места в системе экономических отношений являются актуальными, а значимость их с теоретической и практической точек зрения возрастает, так как доходы населения - это важнейший показатель в экономике, позволяющий оценить возможности населения. В самом широком аспекте в задачи изучения институционального механизма формирования, использования и распределения доходов населения входят:

- выявление экономической сущности доходов населения и определение их основных видов;
- разработка институциональной модели механизма формирования доходов населения в современных условиях;
- установление взаимосвязи факторов производства с источниками формирования доходов населения на микроуровне.

Доходы населения являются лучшим инструментом для измерения благосостояния общества. Рыночная экономика, ориентируя население на повышение своего благосостояния, прежде всего за счет роста трудовой активности, инициативы и предпринимательства, наряду с поддержкой социально незащищенных групп населения требует государственных гарантий обеспечения минимума потребления для всех граждан [1, с. 57].

Известный ученый А. Пигу отметил, что «естественным очевидным инструментом, пригодным для измерений в сфере общественной жизни, служат деньги». В связи с этим он вводит понятие «экономическое благосостояние» [7, с. 18].

Таким образом, вслед за А. Пигу можно говорить о том, что целью экономико-статистических исследований или измерений доходов является изучение «некоторых важнейших групп факторов, воздействующих на экономическое благосостояние современных обществ» [7, с. 21].

В самом общем смысле доход является показателем результатов экономической деятельности. В экономической теории понятие «доход» обозначается вновь созданная стоимость как превышение стоимости произведенного продукта над затратами на это производство, а также доля в произведенном продукте, присвоенная отдельной социальной группой (или индивидом) [6, с. 18].

Важно отметить, что в условиях рынка усиливаются зависимость экономической системы от материального благополучия населения, так как требуют более широкого использования доходов населения в обществе. Фактически этот вид дохода представляет собой разницу между валовым доходом от предпринимательской, сельскохозяйственной и иной деятельности (объем продаж продукции и денежная оценка потребленной продукции) и расходами на производство [5, с. 31]. Следовательно, доходы населения неоднородны и могут быть классифицированы по ряду признаков. Обобщение и уточнение оснований классификаций доходов населения дает возможность представить их в виде следующей таблицы: (табл. 1) [2, с. 8].

Таблица 1. Классификация доходов населения по различным признакам*

Виды доходов	По признакам классификации	По классификационным группам
	По форме выражения	- денежные - натуральные
	По учету налогов и трансфертов	- первичные (личные до оплаты налогов и получения трансфертов)

	- располагаемые (личные после оплаты налогов и получения трансфертов)
По форме получения	- трудовые (от использования ресурса труд в качестве наемных работников или самозанятости) - нетрудовые (все иные доходы)
По возможности налогообложения	- налогооблагаемые - освобожденные от налогообложения
По степени значимости	- основные - дополнительные
По степени постоянства	- постоянные - непостоянные
По способу получения	- первичные - перераспределяемые
По учету влияния цен	- номинальные (в действующих ценах) - реальные (с учетом уровня цен)
По источнику получения	- факторные (определяемые факторами производства) - нефакторные (неопределяемые использованием факторов производства)
По периоду накопления	- текущие - совокупные, включая капитализированный доход
По направлению использования	- потребляемые - сберегаемые
По способу распоряжения	- мобильные (поступления, которыми каждое домохозяйство распоряжается по своему усмотрению) - иммобильные (поступления, которыми каждое домохозяйство не распоряжается по своему усмотрению)
По количеству источников дохода	- чистый - смешанный
В зависимости от наличия средств, взятых в долг	- конечные - общие
По степени легальности	- легальные - нелегальные

* **Источник:** составлено авторами на основе: Аронова С. Институционально - категориальный анализ экономической сущности института трудовых доходов населения [Электронный ресурс]// Управление общественными и экономическими системами/ С. Аронова - 2007. - № 2. Режим доступа: <http://bali.ostu.ru/umc> (дата обращения 25.09.2017).

Развитие рыночного механизма формировало разные виды, формы и уровни доходов, что расширяло представление о доходах. С точки зрения уровней рыночного механизма можно выделить следующие:

1. Наноуровень - это доходы отдельного человека (индивида), формируемый независимо от участия в трудовой деятельности (трансферты государства, наследство, выигрыши, подарки и т.д.);

2. Микроуровень - это доходы домохозяйств, формируемые благодаря обладанию факторами производства и участию в процессе хозяйственной деятельности страны (заработная плата, предпринимательский доход, проценты на капитал, рентные доходы и т.д.);

3. Мезоуровень - это доходы хозяйствующих субъектов, объединенных либо по признаку территории (доходы населения какого-либо региона), либо по признаку профессии (доходы работников определенной отрасли);

4. Макроуровень - это доходы населения выступают как составная часть национального дохода страны, как часть национального богатства страны;

5. Мегауровень - это доходы населения отдельной страны (или региона) выступают как составная часть совокупных доходов жителей мирового хозяйства, как часть мирового богатства [3, с. 7-8].

С точки зрения социально-экономической категории доходы населения можно рассматривать как экономические отношения по поводу производства, присвоения, распределения и использования вновь созданного продукта между субъектами и государством. Проводимые социально-экономические преобразования существенно изменили институциональные условия и параметры формирования и использования доходов. Исследование доходов населения в институциональной среде позволяет заключить, что они представляют собой результат совокупности соглашений явного и неявного характера, действующих в обществе. Такой подход позволяет объяснить причины различного уровня доходов населения в близких по уровню своего развития обществах [9, С. 248].

Рыночные преобразования усиливают зависимость экономической системы от материального благополучия населения, так как требуют более широкого использования денежных доходов населения в качестве бюджетных, кредитных и страховых ресурсов, вовлечения их в инвестиционные проекты. В формировании рационального поведения людей очень важно правильное соблюдение соотношений между видами дохода. Если трансфертные выплаты играют значительную роль в формировании доходов населения, то это снижает его активность, порождает психологию иждивенчества. Увеличение доли трудовых доходов - это стимул к активной, предприимчивой жизнедеятельности человека (индивида) [10, С. 155].

По нашему мнению, доходы населения можно рассматривать не только как фактор, определяющий качество и уровень жизни, но и как показатель, лежащий в основе прогнозных оценок развития экономики. Это связано с тем, что часть совокупного дохода населения (в том числе сбережения населения) выступает важным источником инвестиций в развитие экономики и решение социальных программ общества. Значимость исследования данной темы обусловлена тем, что доходы, их уровень, механизм формирования, дифференциация являются экономическим индикатором благосостояния населения, а следовательно, и стабильности общества, что, в свою очередь, служит основой успешных экономических преобразований в современном Таджикистане.

В современной экономической литературе освещаются многие вопросы, связанные с доходами населения. Публикуются материалы о сущности доходов, теоретических аспектах их формирования и использования, формах, методиках и инструментах регулирования, динамике и структуре, о проблемах оценки уровня жизни населения. При этом, как правило, не рассматриваются доходы с позиции механизма их формирования и использования.

Предлагаемый нами институциональный механизм формирования и использования доходов населения базируется тоже на теории факторов производства, которые обладают способностью приносить доход (рис. 1).

Следует отметить, что в институциональной теории нет однозначного определения нормы. По мнению известного ученого А. Н. Олейника, норма - это базовый регулятор взаимодействия людей и «предписание определенного поведения, обязательное для выполнения и имеющее своей функцией поддержание порядка в системе взаимодействий» [7, с. 43].

Норма включает описание условий, в которых она действует, описание образца действий, описание санкций. Правилами считаются модели или образцы поведения, говорящие о том, как следует себя вести в той или иной ситуации [4, с. 18].

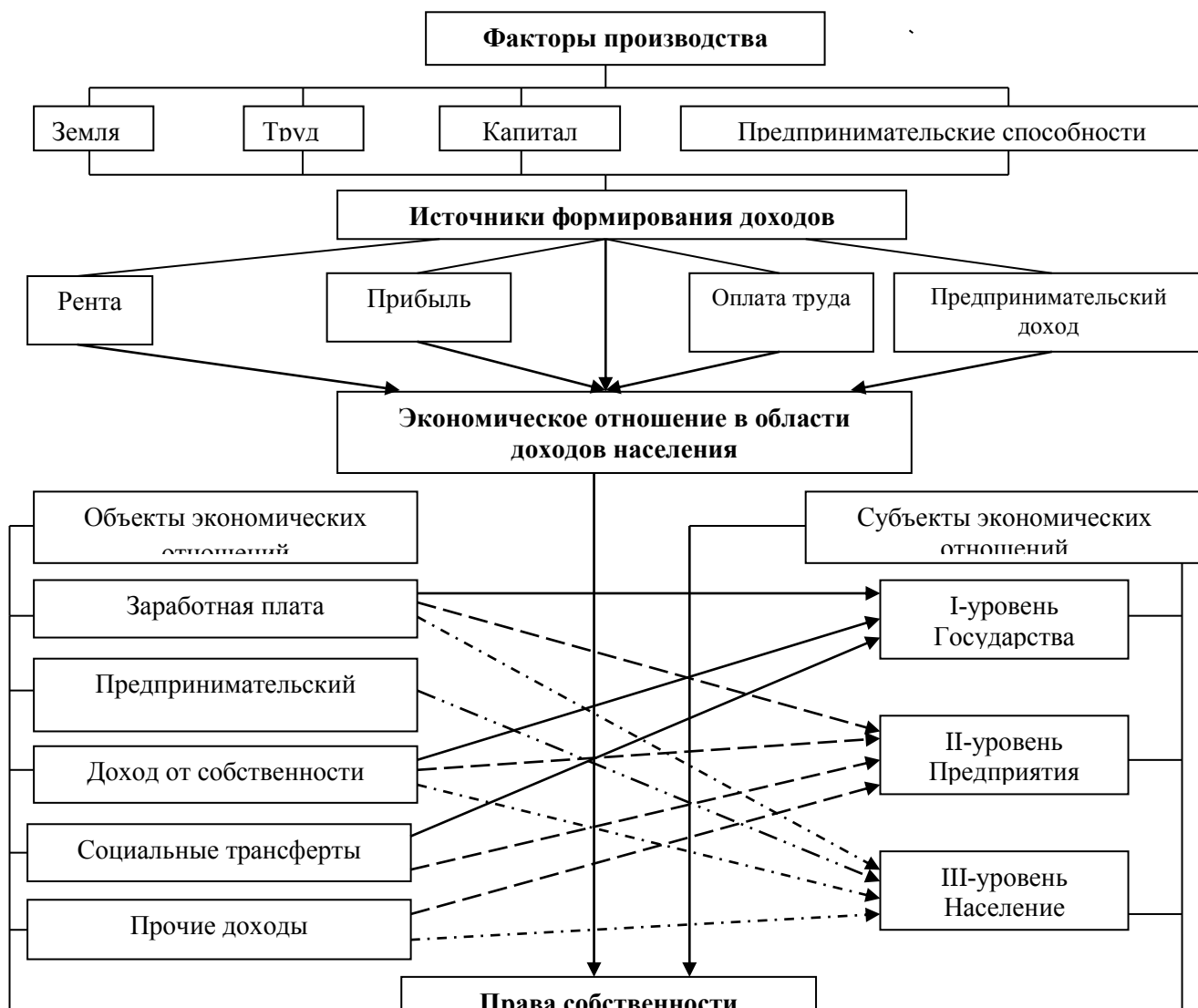


Рисунок 1. Институциональная модель механизма формирования доходов населения

Нормы и правила, используемые в механизме формирования и использования доходов населения, подразделяются на формальные и неформальные. Основные виды этих норм приведены в табл.1.

Таблица 1. Классификация доходов населения по уровням социально-экономических отношений

Уровни	Виды доходов	Нормы и правила
1	2	3
I -й уровень государства	Социальные выплаты: - пенсии; - пособия; - стипендии. Оплата труда Поступления из финансовой системы Доходы от продажи иностранной валюты	Конституция РТ Гражданский кодекс РТ Трудовой кодекс РТ Законы о пенсиях, индексации и др. Законы о реформировании экономики Указы Президента РТ Постановления Правительства РТ (о повышении минимальной заработной платы, пенсии, правовом обеспечении коллективно-договорной и контрактной системы, социальном обеспечении, социальных гарантиях и т.д.)
II- уровень предприятия	Оплата труда Доходы работников от предприятий (кроме оплаты труда) Дивиденды	Трудовой кодекс РТ Положение о заработной плате Положение о премировании Положение о трудовом договоре Контракты Коллективный договор Положение о страховании от несчастных случаев на производстве Положение о медицинском страховании Положение о социальных гарантиях
III- уровень население	Доходы от предпринимательской деятельности Поступления от продажи	Лицензии Договоры аренды Договор об оказании услуг

	продуктов сельского хозяйства Прочие поступления	Договор купли-продажи Устные договоренности Обычаи, традиции
--	---	--

Характерно, что на 1-м и 2-м уровнях социально-экономических отношений преобладают формальные нормы и правила, а на 3-м - неформальные, хотя неформальные, в незначительной степени, имеют место и на 2-м уровне, а на 3-м уровне действуют одновременно еще и формальные нормы и правила.

Нормы и правила, составляющие институциональную основу социально-экономических отношений в области формирования доходов населения (рис. 1), по характеру действия и роли в институциональном механизме формирования и использования доходов населения подразделяются на следующие виды:

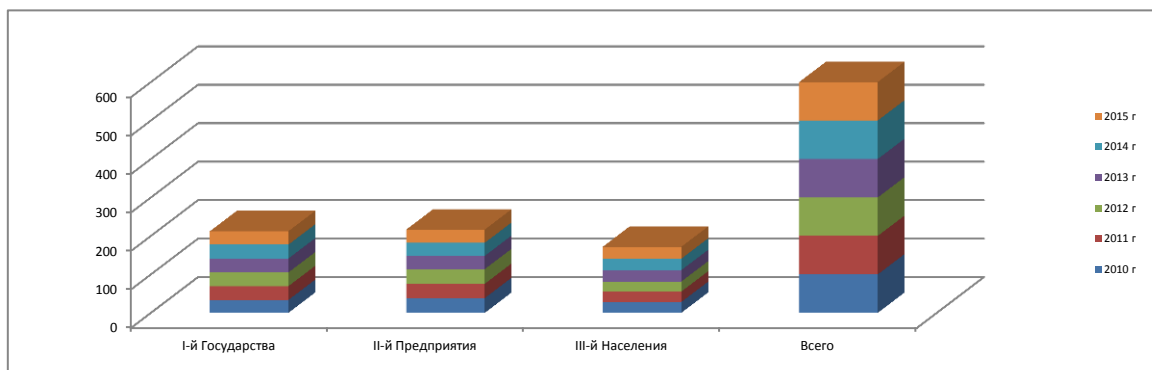
- регламентирующие, т. е. определяющие порядок формирования и использования каждого вида дохода;
- регулирующие, т. е. устанавливающие определенную взаимосвязь между элементами формирования и использования доходов с целью получения необходимого результата;
- координирующие, т. е. обеспечивающие соизмерение доходов с установленными нормативами и соблюдение определенных параметров;
- принудительные, т. е. предусматривающие способы воздействия, обеспечивающие выполнение установленных требований.

Следовательно, на основе статистических данных баланса денежных доходов и расходов населения, определены доходы населения по уровням их формирования в соответствии с положениями предлагаемой нами модели (таблица 2).

В общем виде структура доходов по годам изменяется незначительно; наблюдается практически устойчивое снижение удельного веса доходов на первом уровне, куда отнесены только социальные выплаты из государственного бюджета, хотя по объему эти выплаты увеличиваются. Наибольший удельный вес доходов приходится на 2-й уровень, уровень предприятия: в среднем за год он составляет 72,4%. Практически мало изменяется удельный вес доходов 3-го уровня.

Таблица 2. Динамика структуры доходов населения по уровням их формирования, млн. сом. /%/

Уровень	2010 г	2011 г	2012 г	2013 г	2014 г	2015 г
I-й Государства	4418,66/33,5	5794,3/35,8	7203,5 /35,7	8103,1/36,2	8756,4/36, 1	8906,3/34 ,8
II-й Предприятия	5101,2/38,4	5996,2/37,1	7720,4 /38,2	7645,2/34,3	8237,2/34, 1	8756,3/34 ,3
III-й Населения	3736,2/28,1	4400,4/27,1	5273,3 /26,1	6597,9/29,5	7202,9/29, 8	7907,2/30 ,9
Всего	13256,06/100	16190,9/100	20161, 2/100	22346,2/100	24196,5/100	25569,8/100



* **Источник:** составлено авторами на основе: Таджикистан: 25 лет государственной независимости: Статистический сборник. - Душанбе: АСПРТ, 2016. - С. 128-129.

Диаграмма 1. Динамика структуры доходов населения по уровням их формирования, млн.сом. /%/

Приведенные данные в таблице 2 свидетельствуют о том, что основные доходы населения формируются на уровне предприятия в виде оплаты труда и доходов от собственности, т.е. в виде дивиденда. Можно сказать, что удельный вес оплаты труда в структуре доходов на уровне предприятия больше чем другие виды доходов.

При проведении государственной политики, направленной на повышение благосостояния населения и его роли в обеспечении себя доходами, снижение доли социальных выплат выглядит естественно, так как они направлены на поддержание только малоимущих и социально незащищенных слоев населения. Однако активность населения в обеспечении себя доходами, о чем свидетельствует динамика доходов 3-го уровня, явно недостаточна.

Объем доходов, отнесенных к 1-му уровню, увеличится как в абсолютном размере, так и в процентах к итогу. Такое формирование доходов правомерно и логически оправдано тем, что оплата труда, учитываемая органами государственной статистики в целом как один вид дохода, имеет различные источники формирования.

В результате перераспределения доходов между 1-м и 2-м уровнями структура доходов населения меняется. Доля доходов, формируемых на 1-м уровне, возрастает и составляет в среднем за год 27,3%. Удельный вес денежных доходов 2-го уровня уменьшается, но превышает 50% и в среднем составляет 58,6%. Доля доходов 3-го уровня не меняется. Приведенные данные свидетельствуют о приоритете предприятий (2-й уровень) в формировании денежных доходов населения.

Если отнести к 1-му уровню, помимо социальных выплат заработную плату работников бюджетной сферы, что соответствует логике предлагаемой модели формирования и использования доходов населения, то распределение доходов по уровням их формирования будет выглядеть иначе (табл. 3).

Таблица 3. Структуры доходов населения по уровням их формирования, млн.сом. /%/

Уровень	2010 г	2011 г	2012 г	2013 г	2014 г	2015 г
I-й Государств а	5343,1/40,3	4798,2/29, 6	7203,5/35, 7	8103,1/36, 3	8123,5/33, 5	8108,7/31, 7
II-й Предприяти я	5101,2/38,4	5996,2/37, 1	7987,8/39, 6	7894,3/35, 3	8985,2/37, 1	9553,9/37, 4
III-й Населения	2811,76/21, 3	5396,5/33, 3	4969,9/24, 7	6348,8/28, 4	7087/29,4	7907,2/30, 9
Всего	13256,06/10 0	16190,9/10 0	20161,2/10 0	22346,2/10 0	24196,5/10 0	25569,8/10 0

Диаграмма 3. Темпы роста доходов населения по уровням их формирования, в %

2. Распределение вновь созданной стоимости, основанной на владении факторами производства, осуществляется в соответствии с правами собственности.

3. Формирование доходов предусмотрено по трем уровням социально-экономических отношений, определяемых с учетом «центров ответственности».

4. В основе механизма формирования использование доходов населения лежат формальные и неформальные нормы, регламентирующие социально-экономические отношения.

5. Механизм формирования и использования доходов населения ориентирован на их увеличение, что можно обеспечить путем управления ими на основе контроля и регулирования структуры доходов и темпов их изменения.

В результате выполненного исследования предложена модель институционального механизма формирования и использования доходов населения. Реализация основных положений, составляющих основу этого механизма-обеспечить возможность оперативного экономико-статистического анализа доходов по уровням их формирования, использования и целенаправленного воздействия на динамику и структуру доходов для обеспечения повышения благосостояния населения.

Таким образом, практическое использование предлагаемой нами модели формирования и использования доходов населения на основе статистической информации требует внесения изменений в методику группировки статистических данных по видам доходов, т. е. необходимо предусмотреть разделение видов доходов по источникам их возникновения, или уровням. Так, например заработную плату следует подразделить, по сферам бюджетной и внебюджетной; социальные выплаты и доходы от собственности - по уровням их формирования. Для этого необходимо внести коррективы в методику формирования статистической отчетности и ее содержание.

Поэтому, реализация основных положений, составляющих основу данного механизма, обеспечит возможность оперативного экономико-статистического анализа доходов по уровням их формирования и целенаправленного воздействия на динамику и **структуру** доходов для обеспечения повышения благосостояния населения. Формирование доходов населения по соответствующим уровням потребует внесения изменений или дополнений в методику сбора и обработки статистической информации, в статистические формы наблюдения и отчетности.

Результаты исследования не исчерпывают проблему разработки механизма формирования и использования доходов населения, но и обеспечивают основу для дальнейшего ее изучения, дополнения и развития.

Литература:

1. **Абакумова Н.С., Подвалова Р.Я.** Политика доходов и заработной платы: учеб. Пособие/ Н.С. Абакумова, Р.Я. Подвалова. - М.: ИНФРА-М, -1999. – С.217.

2. Аронова С. Институционально - категориальный анализ экономической сущности института трудовых доходов населения [Электронный ресурс]// Управление общественными и экономическими системами/ С. Аронова - 2007. - № 2. Режим доступа: <http://bali.ostu.ru/umc> (дата обращения 25.09.2017).

3. Иванова Л.Т. Асимметрия доходов населения как форма неравенства в трансформационной экономике России: Автореф. дисс. к.э.н.: 08.00.05/ Л.Т. Иванова.- СПб, - 2010. –С.19.

4. Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег. М.: Гос. изд-во иностр. лит., - 1948. – С.398.

5. Курбатова И.А., Солодовников Е.Ф. Доходы населения и некоторые проблемы социальной политики России// Ин-т экономики УрО РАН. Екатеринбург/ И.А. Курбатова, Е.Ф. Солодовников. - Екатеринбург, - 2005. -С.34.

6. Кадыров Д.Б. Формирование и механизм регулирования доходов населения в системе факторов роста благосостояния: Дисс. ... докт. экон. наук: 08.00.01/ Д.Б. Кадыров. - Воронеж: ВГУ, - 2003. – С.295.
7. **Олейник А.Н.** Институциональная экономика: учеб. пособие/ А.Н. Олейник. - М.: ИНФРА-М, - 2005. – С.416.
8. Пигу А. Экономическая теория благосостояния: В 2 ч. Ч. 1./ А. Пигу. - М.: Прогресс, - 1985. – С.512.
9. Политика доходов и заработной платы: учеб. пособие/ Под ред. П.В. Савченко, Ю.П. Кокина. - М.: Экономистъ. - 2004. – С.525.
10. Рахимов Г.М. Доходы населения: понятие, структура и неравномерность распределения доходов в обществе/ Г.М. Рахимов// Вестник Российско-Таджикского (славянского) университета (научный журнал). Серия экономика. Душанбе: РТСУ,- 2012. № 2 (37) - С.155-162.