

Бектурганова К.А.

Макалада “өндүрүш факторлорунун” экономикалык маңызы, илимий иштелмелердин эволюциясы (өнүгүүсү), өндүрүш факторлорунун өз ара сарамжалдуу аракеттенүүлөрүнүн зарылдыгы, алардын өндүрүш товарларынын жана көрсөткөн кызматынын мүмкүнчүлүктөрү менен көрсөткүчтүүлүгүнө тийгизген чечүүчү таасирлери ачылып берилди.

В статье раскрывается экономическая сущность «факторов производства». Эволюция научных разработок, необходимость рационального взаимодействия факторов производства между собой, решающее воздействие их на возможность и результативность производства товаров и услуг. This article is devoted to economic essence of «factors of production». Evolution of scientific works, necessity of rational interaction of production factors, their decisive impact on possibilities and result of goods and services production are considered.

Понятие фактора производства применялось и продолжает применяться для разработки научных концепций. Степень участия факторов производства в создании определённых товаров и услуг различна. От используемых факторов производства зависят количество, качество, объём выпускаемой продукции. Кроме того, факторы производства в процессе производства товаров и услуг соответствующим образом участвуют в формировании их стоимости и приносят своим собственникам определённый доход. С повышением эффективности используемых факторов производства увеличивается предложение товаров и услуг, полнее удовлетворяются потребности.

Каждому человеку нужны разнообразные блага и услуги для удовлетворения своих потребностей, прежде всего материальных – таких, как потребности в воде, пище, одежде, жилье. А для этого необходимо производство, т.е. процесс создания жизненных благ, разнообразных продуктов. Это предполагает функционирование в каждом обществе определённых производительных сил, которые включают в себя целый ряд элементов и факторов (ресурсов). На всех этапах развития человечества жизненные блага производились рабочей силой человека (это личный, или человеческий, фактор) и средствами производства (вещественный, или материальный фактор).

Однако производительные силы не остаются неизменными. С прогрессом общества они развиваются, совершенствуются и меняют своё содержание. Процесс производства постоянно совершенствуется. Материальную основу процесса производства составляет процесс труда. Но он не тождествен процессу производства. Процесс производства материальных благ и услуг включает в себя не только процесс труда, но и экономические отношения работников друг к другу в процессе трудовой деятельности. В процессе труда не только изменяется внешняя природа блага, но и накапливаются знания, опыт, повышается квалификация людей, изменяется сам человек. В этом смысле труд создал человека и является главным фактором его развития.

Основными элементами процесса труда являются труд как сознательная целенаправленная человеческая деятельность, предметы труда и средства труда. Средства труда – это то, чем человек воздействует на предмет труда, создавая готовый продукт. Предмет труда – это то, на что направлен труд человека, что составляет материальную основу будущего готового продукта. Совокупность предметов труда и средств труда, которые всегда взаимосвязаны и соответствуют друг другу, называется средствами производства.

Создание благ, способных удовлетворять многочисленные потребности человека, предполагает производственную деятельность, в ходе которой преобразуется вещество природы. Такая функция производства сохраняется при любой его социальной форме. То, что участвует в процессе производства и способствует созданию конечного продукта (услуги), называется фактором производства или экономическим ресурсом. Существует множество определений факторов производства. Например, один из авторов «Экономикса» Макконнелл К.Р. даёт следующее определение экономических ресурсов: «Экономические ресурсы – это те блага, которые используются для производства других благ». Поэтому их нередко называют производственными ресурсами, производственными факторами, факторами производства или факторами экономического роста.

Наряду с понятием «факторы производства» в экономической литературе используется такое понятие как «ресурсы». Понятия « факторы производства» и « ресурсы» не тождественны. Однако общим между ними является то, что как ресурсы, так и факторы производства являются одними и теми же природными и социальными силами, с помощью которых осуществляется производство благ и услуг. Различия заключаются в том, что к ресурсам относят те природные и социальные силы, которые могут быть вовлечены в производство, а к факторам –уже реально вовлечённые в процесс производства ресурсы. Значит понятие «ресурсы» более широкое, чем «факторы».

Все ресурсы можно подразделить на следующие виды:

- экономические – функционирующие;
- потенциальные – не вовлечённые в хозяйственный оборот.

Экономическая теория характеризует ресурсы как совокупность природного, социального и духовного потенциала в процессе производства товаров и услуг и иных ценностей. Ресурсы по-своему многообразны, их обычно принято делить на четыре группы:

1) Природные - естественные, которые имеются в природе, экономические, производственные ресурсы в виде земли и земельных угодий, водных богатств, воздушного бассейна, они в свою очередь делятся на исчерпаемые-возобновляемые и невозобновляемые и неисчерпаемые.

2) Материальные (капитальные)- это все созданные руками человека средства производства-орудия и предметы труда, которые сами являются результатом производства и находятся в материально-вещественной форме.

3) Трудовые-это экономически активное, трудоспособное население, часть населения, которая обладает физическими и духовными способностями для участия в трудовой деятельности. Трудовые ресурсы на практике в “ ресурсом” аспекте обычно оценивают по трём параметрам: социально - демографический, профессионально-квалификационный и культурно - образовательный.

4) Финансовые(инвестиционные)- это совокупность всех видов денежных средств, финансовых активов, которыми располагает общество и в состоянии выделить на организацию производства. Финансовые ресурсы являются результатом взаимодействия “ поступления и расходов”, распределения денежных средств, их накопления и использования.

В экономической науке существуют различные определения и категории “ факторы производства”. Связано это с множеством натуральных форм факторов производства. Например, в качестве фактора производства могут выступать земля, производственные здания и сооружения, руда, машины, электроэнергия, хлопок и многое другое. Процесс производства невозможен и без такого важного фактора, как труд человека.

Факторы производства рассматриваются в узком и широком смысле слова. В узком- под факторами производства понимают специфическое научное понятие, применяемое во многих экономических теориях. В широком смысле – понимаются любые элементы системы производства, любые явления(процессы), влияющие на производство. Различают материальные и идеальные, структурные и функциональные, статистические и динамические, натуральные и стоимостные, природные и неприродные(искусственные), индустриальные и неиндустриальные факторы производства.

В экономической литературе этот термин применяется в качестве синонима производительных сил. В исследовании производительных сил всевозрастающую роль играют такие факторы производства, как социальный, этический, гуманитарный, психологический и экологический.

Абстрагируясь от многообразия натуральной формы факторов производства, можно их сгруппировать в укрупнённые категории. Существует ряд научных классификаций. Так, наиболее простым и понятным является концепция факторов производства марксистской экономической теории и её сторонников, согласно которой все факторы производства делятся на личные и вещественные.

Личные - определяются рабочей силой-совокупностью физических и интеллектуальных способностей человека к труду. Вещественные факторы представляют собой всю систему средств производства. При этом, основным фактором производства К.Маркс считал труд, а все остальные-производными от него. Тогда как представители английской классической политической экономии А.Смит и Д.Рикардо исходили из наличия трёх видов экономических ресурсов: труда, земли и капитала. Под землёй они понимали все природные ресурсы: полезные ископаемые, леса, реки, моря и т.д. Капитал- рассматривали как вещественное

богатство, ранее произведённое человеком. К капиталу в первую очередь относятся все орудия производства и сырьё.

На первый взгляд различие между классификациями, предложенными Смитом, Рикардо и Марксом, чисто формальное. У Смита и Рикардо природные ресурсы обособлены от иных материально-вещественных факторов производства. Однако при более глубоком анализе выступает целый ряд принципиальных отличий.

Первое отличие касается трактовки капитала. Смит и Рикардо отождествляют капитал со средствами производства и находят проявления капитала везде, где только человек образует запасы, надеясь получить от них в будущем доход. Согласно теории Маркса, капитал существует лишь при определённых общественно-исторических отношениях и не может быть отождествлён с какой-либо натурально-вещественной формой. Второе отличие связано с понятием “труд”. Согласно К.Марксу – труд в отличие от рабочей силы является функцией рабочей силы, реализованной способностью к труду. Различна роль рабочей силы и труда в процессе производства и распределении продукта. Он обосновал, что все факторы производства одинаково важны для производства натурального продукта. Однако они играют совершенно разную роль в процессе создания стоимости. Только рабочая сила способна создавать новую стоимость. Средства производства могут лишь передать продукту ту стоимость, которой они обладают сами.

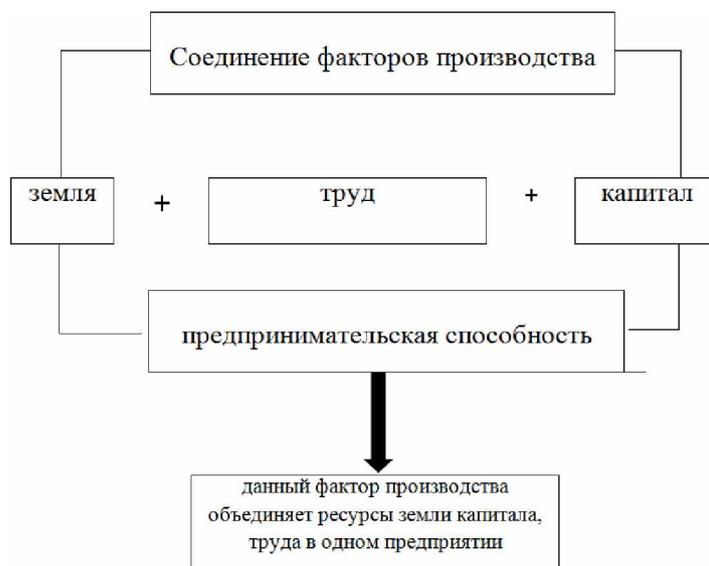
В отличие от Маркса Смит и Рикардо не различали процесс производства товаров в их натуральной форме и процесс стоимости товаров.

В начале XIX в. теории Смита и Рикардо были в значительной степени вульгаризированы. Особую известность приобрела теория производительности факторов производства французского экономиста Ж.Б. Сэя. Эта теория не ограничивается выделением трёх факторов производства. Сэй считает, что все факторы в равной степени участвуют в процессе формирования стоимости и дохода в обществе. Следовательно, каждый фактор получает продукт своего труда в соответствии сего производительностью. Дальнейшее развитие теория факторов производства получила в трудах американского учёного Дж. Кларка. Он дополнил теорию Сэя теорией убывающей производительности факторов производства и на этой основе определил конкретную величину дохода, получаемого каждым фактором.

Теория Сэя получила широкое распространение в западной экономической мысли. Одно из важнейших современных дополнений к этой теории совершила маржиналистская теория. Она выделяла четыре группы факторов производства. Это земля, труд, капитал и предпринимательские способности и навыки. Факторы производства рассматриваются этой концепцией как необходимое условие существования производства, как его технико-экономические элементы.

Факторы производства постоянно совершенствуются. Появляются все новые и новые факторы современной экономики. Всю совокупность факторов производства условно можно разделить на две крупные группы: основные (главные) факторы производства и ключевые факторы современной экономики.

Основные факторы производства схематически выглядят следующим образом:



Все указанные факторы производства, функционируя, взаимодействуют между собой:

Земля так же, как нефть, вода, лес, месторождения руды и др., входит в природные ресурсы и используется в производстве, составляя его фактор. Природные ресурсы редки, и во многих случаях их запасы с каждым днём уменьшаются.

Труд как фактор производства охватывает всевозможные способности и навыки человека, которые можно использовать при производстве благ и услуг. Безусловно, в данном случае имеется в виду труд не как целесообразная деятельность человека, а как рабочая сила.

Рабочая сила и труд как понятия не тождественны. Рабочая сила- это совокупность нервных, умственных, физических сил человека, его способностей к труду. В отличие от рабочей силы труд является функцией рабочей силы, реализованной способностью к труду. Потребление рабочей силы в процессе производства и есть труд, или целесообразная деятельность человека, направленная на изменение предметов природы, приспособление их к человеческим потребностям. Осознанность, целесообразность действий, направленность их на достижение необходимого результата, изготовление и использование орудий производства в процессе труда, а также обмен информацией, накопленным опытом характеризуют исключительно труд человека. Животные тоже трудятся, но они вносят изменения в природу инстинктивно.

Капиталпредставляет собой одну из центральных и наиболее сложных категорий экономической теории. Отметим значение этой категории- это прежде всего то, что она дала название определённому историческому типу общества-капитализму и присущей ему системе производственных отношений. Известно, что капитализм как способ производства исследовал К.Маркс. Он, наряду со Смитом и Дж.Кейнсом-один из трёх величайших экономистов мира. К. Маркс является автором гениального труда “Капитал”.

Капитал является фактором производства и рассматривается как совокупность средств труда, которые используются в процессе производства товаров и услуг. Термин«капитал» имеет много значений. В одних случаях капитал отождествляется со средствами производства (Д. Рикардо), в других - накопленными материальными благами, с деньгами, с накопленным общественным интеллектом. А.Смит рассматривал капитал как накопленный труд. К.Маркс-как самовозрастающую стоимость, как общественное отношение. Капитал можно определить и как инвестиционные ресурсы, используемые в производстве товаров и услуг и их доставке потребителю.

Капитал как фактор производства обычно разделяют на две составляющие :денежный и вещественный (реальный) капитал.К последнему относят средства производства, например: приборы, машины, инструменты, оборудование, производственные здания, сооружения, транспорт, средства сбыта и полуфабрикатов, используемых в производстве. То есть вещественный капитал –это совокупность благ, используемых в процессе производства товаров и услуг. Денежный капитал, в свою очередь, -это финансовые средства, предназначенные для превращения благ в вещественный капитал, а также средства, направленные на закупку иных факторов производства. Но необходимо знать, что сами деньги фактором производства не являются, хотя и играют огромную роль в деятельности любого предприятия. Это происходит в силу денежного характера рыночной экономики, потому как приобретение реальных факторов производства определяются деньгами. Плата за использование чужих денег или физического капитала называется процентом, который является доходом поставщиков капитала.

Перечисленные выше три фактора производства (земля, труд и капитал) сами по себе не могут ничего создать. Человек (или группа людей), который берет на себя ответственность и риск за использование этих факторов производства и решает, как распорядиться данными ресурсами, называется предпринимателем. Если предприниматель обладает предпринимательской способностью, т.е. имеет управленческие и организационные навыки, необходимые фирмам для производства товаров и услуг, то предпринимательская способность проявляется как фактор производства.

Предпринимательская способность как фактор производства объединяет экономические ресурсы земли, капитала, труда в одном предприятии наиболее эффективным рациональным способом.

Большое внимание предпринимательской способности и навыкам- четвёртому фактору производства уделял известный американский экономист Дж.К. Гэлбрейт. Предпринимательство считается одной из разновидностей трудовой деятельности вообще. Однако выделение предпринимательских способностей в самостоятельную категорию обусловлено той важной и доминирующей ролью, которую играет сегодня предпринимательство в экономической жизни.

Следует помнить, что в предпринимательстве риск неизбежен, поскольку предприниматели покупают и используют факторы производства без какой-либо гарантии, что деньги, которые они получают от продажи своей продукции, покроют их затраты. У них нет никакой уверенности, что они получат прибыль. Только ожидание прибыли заставляет их идти на риск и принимать ответственность за свои решения. В случае успеха предприниматель получает предпринимательскую прибыль, неудачи-несёт убытки. Таким образом, предпринимательская прибыль- это вознаграждение фактора предпринимательская способность (за усилия, инновации, риск). Вознаграждение этого фактора производства осуществляется после того, как вознаграждены три предыдущих фактора- труд, земля, капитал.

В современных условиях факторы производства значительно усложняются. К традиционным рабочей силе и средствам производства добавляется ряд новых или получивших самостоятельное значение элементов и факторов.

Ключевые факторы современной экономики- это реальная необходимая действительность – это наука, информация, энергия, экология и др., имеющие, по мнению некоторых учёных, экономистов, особую этику в современном производстве и бизнесе.

Сегодня без информационного фактора немислимо современное производство, а важность экологического фактора продиктовано возросшим влиянием производства на природу. Непосредственное влияние на производство оказывает технология и организация производства, энергия, инфраструктура, достижения научно-технического процесса. Всё это представляется как факторы современного производства. При этом следует подчеркнуть, что ни в одной экономической концепции к экономическим ресурсам не отнесены деньги как таковые акции, облигации. Действительно, ни деньги, ни ценные бумаги, не принимают непосредственного участия в создании продукта или услуги. Но в повседневной жизни обычным, вполне реальным стало отождествление денег и ценных бумаг с капиталом. А капитал взаимодействует с экономическими ресурсами. Поэтому в сознании людей закрепилось отношение к деньгам и акциям как к факторам производства, каковыми они не являются.

Факторы производства-это важнейшие функциональные составляющие производства, рациональное взаимодействие которых приводит к выпуску продукции заданного качества, оказывая решающее воздействие на возможность и результативность производства. В любом процессе производства факторы производства соответствующим образом взаимодействуют между собой и создают определённый продукт.

Литература

1. Маркс К. Капитал Т.1 Маркс К.,Энгельс Ф. Соч.23 М., 1960г.
2. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: принципы, проблемы политика. В 2-х томах-М.; Республика, 1992г.
3. Экономическая теория / Под ред. А.Н. Добрынина., Л.С.Тарасовича. СПб: Питер, 2009г.
4. Е.Ф.Борисов. Экономика – Проспект, М., 2011г.
5. Нуреев Р.М. Экономика развития М.; 2001г.
6. Стрелец И.А. Новая экономика иинформационныетехнологии М., 2003г.

RISKS TO REGIONAL SECURITY CONNECTED WITH EXPORT CONTROL SYSTEM OF KYRGYZSTAN

Andreevsky E.V.¹, Daneykin Yu.V.², Sernetsky O.B.³
Independent researcher, Saint-Petersburg, Russia,
National Research Tomsk Polytechnic University, Tomsk, Russia
Kyrgyz-Russian Slavic University, Bishkek, Kyrgyzstan
eliseyandreevsky@mail.ru

The article describes the threats to the Central Asian region, connected with vulnerable elements in the export control system of Kyrgyzstan. Central Asian region is placed in the area of more than 4 million square kilometers, and has more than 55 million inhabitants. After dissolution of the Soviet Union, former union republics faced new tasks of transformation of economy and social sphere, building the system of political and governmental management, creation of own security systems on different levels – military, economical, technological, informational, ecological, etc. These processes touched Central Asian republics, whose basic problems on the stage of building of independence were serious threats and challenges in the sphere of ensuring the security.

According to the research conducted in Obninsk (Russia) in 2007, from 20 to 30 countries in the world have a potential for development of weapons of mass destruction, with nuclear weapon among them. [1] The possible intentions for that can be explained with the next reasons:

- It is politically profitable to possess the nuclear weapon, to gain much more influence firstly at regional, then in international levels. And also this will lead to economic advantages;
- It is one of radical ways of prevention of regional, local conflicts, and the way to stop existing local conflicts;
- It is one of the sure ways to gain a victory in a supposed full-scale war conflict, if the opponent doesn't possess the nuclear weapon.

So, war application of WMD is more hypothetical, but the political and economic reasons are hardly can be overestimated. This description is especially suitable for some countries, which regimes have unfriendly and cold relationships with the major world powers.

The spread of nuclear weapons, fissile materials and weapon-applicable nuclear technology and information to nations, not recognized by the "Treaty on the Nonproliferation of Nuclear Weapons" (NPT) as "nuclear weapon states", is called the "nuclear proliferation". The danger of this process must be clear for everybody in modern world.

Ключевые факторы современной экономики- это реальная необходимая действительность – это наука, информация, энергия, экология и др., имеющие, по мнению некоторых учёных, экономистов, особую этику в современном производстве и бизнесе.

Сегодня без информационного фактора немислимо современное производство, а важность экологического фактора продиктовано возросшим влиянием производства на природу. Непосредственное влияние на производство оказывает технология и организация производства, энергия, инфраструктура, достижения научно-технического процесса. Всё это представляется как факторы современного производства. При этом следует подчеркнуть, что ни в одной экономической концепции к экономическим ресурсам не отнесены деньги как таковые акции, облигации. Действительно, ни деньги, ни ценные бумаги, не принимают непосредственного участия в создании продукта или услуги. Но в повседневной жизни обычным, вполне реальным стало отождествление денег и ценных бумаг с капиталом. А капитал взаимодействует с экономическими ресурсами. Поэтому в сознании людей закрепилось отношение к деньгам и акциям как к факторам производства, каковыми они не являются.

Факторы производства-это важнейшие функциональные составляющие производства, рациональное взаимодействие которых приводит к выпуску продукции заданного качества, оказывая решающее воздействие на возможность и результативность производства. В любом процессе производства факторы производства соответствующим образом взаимодействуют между собой и создают определённый продукт.

Литература

1. Маркс К. Капитал Т.1 Маркс К., Энгельс Ф. Соч.23 М., 1960г.
2. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: принципы, проблемы политика. В 2-х томах-М.; Республика, 1992г.
3. Экономическая теория / Под ред. А.Н. Добрынина., Л.С.Тарасовича. СПб: Питер, 2009г.
4. Е.Ф.Борисов. Экономика – Проспект, М., 2011г.
5. Нуреев Р.М. Экономика развития М.; 2001г.
6. Стрелец И.А. Новая экономика и информационные технологии М., 2003г.