

РЕЗЕРВЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В ИССЫК-КУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

Выявление резервов повышения экономической эффективности производства сельхозпродукции должно осуществляться по следующим направлениям: расширение посевных площадей, улучшение их структуры и повышение урожайности сельскохозяйственных культур. Система сбыта сельскохозяйственной продукции потребует поддержки со стороны государства в части финансирования, подготовки законодательной базы для их формирования.

Ключевые слова: Сельскохозяйственная продукция, сельхозкооперативы, процентные ставки, сельхозпроизводители, маркетинговая служба, ЕАЭС, СНГ, торгово-закупочная база.

Айыл чарба өндүрүшүнүн экономикалык натыйжалуулугун жогорулатуу кадамдарын аныктоо кийинки багыттар менен жүзөгө ашырылышы керек: айдоо аянттарын көбөйтүү, алардын структурасын жакшыртуу, ошондой эле айыл чарба өсүмдүктөрүнүн түшүмүн жогорулатуу. Айыл чарба системасын сатуу каржылоо жагынан мамлекеттик колдоо талап кылынат, алардын пайда болушу үчүн укуктук базаны даярдоо зарыл.

Негизги сөздөр: айыл-чарба буюмдары, айыл чарба бирикмелери, пайыздык чендер, дыйкандар, маркетинг кызматы, ЕАЭБ, көз карандысыз мамлекеттердин эгемендүүлүгүн, соода-сатып алуу базасы.

The identification of reserves to increase the economic efficiency of agricultural production should be carried out in the following areas :expansion of crop areas, improvement of their structure and increase of crop yields. In the marketing system of agricultural products will require support from the state in terms of financing, the preparation of the legislative framework for their formation.

Key words: Agricultural products, agricultural cooperative, interest rates, agricultural producers, marketing service, EAEU, Union of independent states, trade purchasing base.

Производство сельскохозяйственной продукции - основная функция сельского хозяйства и его первичных звеньев - крестьянских и фермерских хозяйств. В процессе производства используются производственные ресурсы - земля, труд, основные и оборотные фонды, а результатом является продукция с ее потребительскими свойствами.

Выявление резервов увеличения производства сельхозпродукции должно осуществляться по следующим направлениям: расширение посевных площадей, улучшение их структуры и повышение урожайности сельскохозяйственных культур. Одним из резервов повышения качества продукции растениеводства является увеличение ее товарных свойств, что позволяет продавать продукцию по более высокой цене и получать дополнительную прибыль. Применение интенсивных технологий производства в отрасли растениеводства также благоприятно сказывается на повышении урожайности сельскохозяйственных культур и на увеличении валовых сборов. Резервом увеличения производства продукции растениеводства является сокращение потерь, имеющих место на всех стадиях его производства и переработки. Такие потери могут составлять от 8 до 25 %, особенно при дождливой погоде во время уборочных работ. Возможные неиспользованные резервы расширения посевных площадей определяются при анализе использования земельных ресурсов. Основным источником увеличения выхода валовой продукции, в значительной степени зависящим от организации производства в самом хозяйстве (в то время как цены на продукцию, за исключением надбавок за качество и использование наиболее эффективных каналов реализации, и себестоимость подвержены влиянию внешних факторов: соответственно изменению рыночной конъюнктуры и стоимости материально-технических ресурсов для сельского хозяйства) является рост урожайности зерновых культур и расширение посевных площадей. Повышение урожайности сельскохозяйственных культур — основной путь к увеличению производства продукции растениеводства. В системе обеспечения повышения урожайности большое значение отводится севооборотам и предшественникам. Существенным фактором, влияющим на

урожайность сельскохозяйственных культур, является внедрение высокоурожайных районированных сортов и качественного семенного материала. Применение высокоурожайных сортов позволяет при прочих равных условиях получать прибавку урожая до 15 %. Для определения резервов увеличения производства продукции растениеводства за счет использования семян более урожайных сортов культур, необходимо разность урожайности более и менее продуктивного сорта умножить на возможный прирост площади под более урожайный сорт.

Иссык-Кульская область - крупный сельскохозяйственный регион республики. На его долю приходится 18% сельхозугодий, 14 % пашни и 15% пастбищ. Здесь размещено около 19% скота и птицы (в переводе на условную голову), имеющих в республике. В области производится около 19% мяса, 16 молока, 21% шерсти в сравнении с показателями по республике.

Прииссыккулье – важный регион массового отдыха, горнолыжного спорта, туризма и альпинизма. Поэтому в обеспечении населения области и отдыхающих качественными продуктами питания решающая роль отводится крестьянским и фермерским хозяйствам, сельхозкооперативам. Однако, за время работы в новых экономических условиях в агросфере накопилось немало проблем.

Взять, например, Тюпский район. Руководство, специалисты райгосадминистрации, районного департамента сельского хозяйства в ходе аграрно-земельной реформы проделали большую работу на местах по разъяснению необходимости организации кооперативов, выделению средств в поддержку вновь созданных хозяйств. Так как раздробленные, небольшие индивидуальные хозяйства не могут рассчитывать на большие доходы, ориентируются на самообеспечение и ведут примитивное, нерентабельное производство.

В настоящее время на территории района действует более 40 кооперативов, занимающихся полеводством и животноводством, объединяющие около 400 сельчан. В общей сложности за ними закреплено 1586,6 га сельхозугодий, в том числе 1403,2 га пашни, 183,4 га сенокосов. В числе успешно действующих кооперативов - «Чун- курбулак» Кутургинского аильного округа, «Уста уулу» Аральского, «Солтонкул Ата» Санташского, «Адинай» Тюпского аильного округа и другие. В их пользовании от 100 до 200 и более гектаров сельхозугодий. Добровольные объединения выращивают прибыльные сельхозкультуры на основе применения современной агротехнологии, завоевывают рынки сбыта, расширяют объемы производства продукции.

В то же время в районе насчитывается более 840 крестьянских и 100 фермерских хозяйств. Значительная их часть имеет пашни в пределах от одного-двух до пяти гектаров. В лучшем случае — 10-15 га, но их меньшинство. Мелкие наделы не позволяют сельчанам осваивать севообороты, отсутствие достаточных средств не даёт возможность приобретать технику, качественный посевной материал, удобрения, гербициды. Поэтому низка и культура земледелия и урожайность. Единственный выход, который возможен в сложившейся обстановке, объединиться в сельхозкооперативы.

Однако, на сегодняшний день существуют определенные барьеры на пути к объединению в сельхозкооперативы.

Почему же некоторые кооперативы не встали прочно на ноги, а их количество увеличивается незначительно? В проблеме укрепления разрозненных, частных, небольших хозяйств вырисовываются несколько причин.

Раньше главная проблема заключалась в том, что кооперативы платили налоги в размере 50% от прибыли и НДС. Это препятствовало развитию новых кооперативов и стало причиной разрушения прежних.

С принятием нового Налогового кодекса сельхозкооперативы и переработчики сырья были освобождены от уплаты налогов на прибыль и НДС. И тем не менее, многие кооператоры заверяют, что не чувствуют должной поддержки государства, например, подходящий налог, перечисляемый кооперативом в районный отдел казначейства из заработной платы установлен в размере 10%. По мнению специалистов, это очень накладно для кооператоров, так как сохраняются выплаты земельного налога и в Соцфонд.

Не способствует развитию кооперативного движения отсутствие сервисных служб, доступ к дешевым кредитам, дороговизна техники. Обзавестись техникой кооперативам среднего звена, не говоря уже о вновь созданных частных хозяйствах, затруднительно, так как условия продажи ужесточились. Услуги финансовой аренды по лизингу предоставляют фермерам филиалы ОАО «Айыл Банк» и «РСК Банк».

Вот простой расчёт. Цена трактора «УТО-90» 20-22 тыс. долл. США. При покупке вначале необходимо внести предоплату - 10-20% его стоимости. Это около 7 тыс. долл. США. Затем ежегодно только процент оплаты приобретенного трактора должен составлять около 2250 долл. США. В счёт основной суммы его стоимости кооператив, фермер обязан перечислять ежегодно 3500 долл. США. И это в течение 5-7 лет при 12-15%. Для сравнения, например, в Италии, где более успешные фермерские хозяйства, срок возврата кредита установлен на период в 15 лет. А стоимость техники, если её приобретает кооператив, снижается на 20%.

Выход видится в организации на местах технических сервисных служб типа МТС, которые осуществляют обработку земли, уход за посевами, уборку урожая. Успешно действует такой «Техсервис» на территории Кызыл-Суйского айльного округа Джеты-Огузского района.

В районах наряду с филиалами коммерческих банков, в их числе ОАО «Айыл Банк» и «РСК Банк», предоставляющих кредиты сельхозпроизводителям под 7% годовых в рамках правительственного проекта «Доступные кредиты фермерам», действуют также отделения микрофинансовых организаций ЗАО «Компаньон», «Бай-Тушум», «Финка», ОсОО «Мол Булак Финанс», которые также оказывают услуги кооперативам, крестьянским и фермерским хозяйствам. Однако их кредиты остаются крайне невыгодными. Хотя есть и объективные причины.

Дорогие кредиты МФО, процентные ставки которых от 29 до 52%, осуществляющих свою деятельность за счёт международных финансовых организаций и доноров, выдаются на короткие сроки с высоким залоговым обеспечением. Такие кредиты позволяют только отдельным успешным кооперативам, фермерам пополнить оборотные средства. Остальные же предпочитают жить без задолженности по принципу «пусть хозяйство остаётся на прежнем уровне, простаивает, зато без долгов». Конечно, это не на пользу аграрному сектору.

Правительством КР будет оказана поддержка реального сектора через кредитование – на ежегодном уровне не менее 5% (фондирование около 7,0 млрд. сомов или субсидирование процентных ставок по кредитам на сумму 700 млн. сомов, и что это будет заложено в государственном бюджете), от общего объема всех кредитов банковской системы; Правительство Кыргызской Республики поручит субсидирования кредитов на сельское хозяйство и торговлю Министерству финансов КР, Министерству экономики и антимонопольной политики КР. Есть надежды, что дальнейшая реализация программы «Основные направления развития банковского сектора на 2014- 2017 годы», разработанная специалистами НБКР, решит проблему выдачи доступных кредитов кооперативам, фермерам. В программе представлен план мероприятий по снижению процентных ставок по кредитам в коммерческих банках и в микрофинансовом секторе.

Переработка фруктов и овощей - реальный фактор подъема экономики области. Однако, объемы производства действующих предприятий не могут покрыть потребность населения в их переработке. Сегодня в области по официальным данным из всего объема произведенной продукции перерабатывается всего 10-12% фруктов, 5-6% овощей. Поэтому свежая витаминная продукция вывозится в страны ближнего зарубежья, а затем возвращается в наш регион законсервированная в банках, которые приобретаются потребителями втридорога.

Вместе с тем есть и резервный потенциал. Реанимация простаивающих предприятий. Основная причина этой проблемы - отсутствие оборотных средств, изношенность оборудования. Кредитные ресурсы из-за установленных банками высоких процентных ставок не дают возможности приобрести современное оборудование, обновить технологии,

расширить производство.

Ставится задача на областном уровне - привлечение инвестиций для реанимации, строительства предприятий по переработке даров садов и огородов. Есть конкретные положительные примеры. Например, донорами ОсОО «Орегон» Барскаунского айльного округа Джеты-Огузского района стали «Кумтор Оперейтинг Компани» и «Ротари клуб», выделившие более 2 млн. сом. на приобретение импортного оборудования по переработке фруктов. На средства АРИС созданы мини-цеха по переработке витаминной продукции в селах Ак-Терек, Боз-учук, Жергез, а на инвестиции Азиатского банка развития в селе Энгильчек.

Выход видится и в объединении хозяйств с перерабатывающими предприятиями, создании аграрно-промышленных кооперативов, приобретении пайщиками в складчину современного оборудования. Весомые инвестиции, кредиты, гранты можно получить лишь объединившись. Добровольному сообществу не составит труда окупить затем приобретенное на заимствованные деньги оборудование.

В Тюпском районе, к примеру, есть перспективные предприятия, которые могли бы кооперироваться с хозяйствами в переработке плодов и овощей. В их числе ОсОО «Дубан-Ата», «Экопродукт», АО «Санташ Уздары». Выгода была бы обоюдной и в плане реализации консервированной продукции. Результат деятельности АО«Сут-Булак» тому подтверждение. Фермерские хозяйства, имеющие КРС, создав кооператив с перерабатывающим предприятием, организовали эффективную маркетинговую службу по изучению рынка, выгодному сбыту сыров, молочной продукции.

Такая интеграция широко осуществляется в экономически развитых странах. Например, в Ирландии производители сырья, фермеры, являются пайщиками заводов по производству овощных консервов, соков, маринадов, мясомолочной продукции. Переработчики не обижают фермера, а довольствуются 10-ю процентами рентабельности. Предел - 40%, выше запрещено законом. Поэтому там и не занижают закупочные цены на плодоовощное сырье фермеров, искусственно не уменьшают процент жира в молоке или упитанность сдаваемого фермерами скота при забое на мясо для консервирования. В итоге в выигрыше остаются все пайщики после реализации заводами качественной продукции.

Положительный опыт по устойчивому продвижению местной сельхозпродукции на рынки стран ближнего зарубежья накоплен ОО «Иссык-Кульский центр маркетинговых услуг», созданный в свое время в рамках проекта «Активизация местных сообществ» Японского Агентства международного сотрудничества.

Специалисты центра проводили маркетинговые исследования при реализации экологически чистой продукции, которую поставляли без посредников на внутренний рынок сельхозпроизводители движения «Одно село - один продукт». Устанавливали взаимовыгодные и реально работающие прямые связи с рынками Казахстана и России. В перспективе, по убеждению японских специалистов группы ЛСА, варенье или джем из экологически чистых плодов могут стать экспортным товаром в экономическом развитие страны, где ценится такая продукция. Но она должна отличаться высоким качеством, производиться на современном гигиеническом оборудовании.

Также и свежий картофель, по-нашему мнению, при условии соответствующей обработки и фасовки мог бы стать конкурентоспособным товаром на российском рынке. Это вполне реально. Способствуют этому и недавние благоприятные изменения в экспортно-импортной сфере. Но нашим фермерам следует приобрести, возможно, в складчину современное оборудование для очистки, мойки, упаковки клубней, обзавестись надёжными хранилищами. По расчетам специалистов затраты вполне окупятся. И в этом варианте, однозначно, без создания кооперативов не обойтись.

Для дальнейшего развития сельскохозяйственного производства большое значение имеет целенаправленное осуществление и скорейшее завершение административно - территориальной реформы в республике. По-нашему убеждению, необходимо объединить, укрупнить как айльные округа, так и районы, значительно сократить штаты руководящих работников, специалистов. А сэкономленные при этом средства направить в агросферу

области с целью финансовой поддержки.

Взять, к примеру, Каракольский и Тепкинский айильные округа Ак-Суйского района, которые раньше располагались на территории одного бывшего совхоза. По предварительным расчётам, при объединении этих двух округов общая сумма экономии средств только от сокращения штатных единиц составит более одного миллиона сомов. Целесообразно присоединить к ним и Отрадненский айильный округ, что даст экономию денежных средств в сумме более 1,5 млн. сом. Кроме этого необходимо укрупнить и районы, как это практиковали в 60-70 гг. прошлого столетия. Например, Ак-Суйский и Тюпский районы, Джеты-Огузский и Тонский район. На республиканском уровне, видимо, следовало бы рассмотреть вопрос и объединения смежных областей.

Необходимо, считаем целесообразным создать отдельную маркетинговую службу, как по району, так и в айильных округах по закупке сельхозпродукции без всяких посредников.

Ниша экологически чистой агропродукции сегодня в ЕАЭС практически свободна, и наша республика может с полным правом претендовать на нее. Тем более, как член ЕАЭС, Кыргызстан имеет преференции, что ставит его в более выгодное положение в отношении остальных поставщиков на тот же российский рынок.

Основная проблема наших производителей и поставщиков заключается в отсутствии сертификатов на продукцию, которые бы признавались в странах ТС. Сейчас наши сертификаты на продукцию, выданные в Кыргызстане на территории стран СНГ не признаются. Услуги же зарубежных лабораторий стоят очень дорого. Наши сельхозпроизводители, которые готовы поставлять продукцию на экспорт, просто не могут оплатить эти исследования. Необходимо, чтобы в Кыргызстане появилась сертифицированная лаборатория, сертификаты которой признавались бы в странах ТС. Наличие единой границы еще совсем не означает свободного передвижения товаров, поскольку наши производители все равно не смогут вывозить свою продукцию из-за мер нетарифного регулирования.

Казахские производители на себе ощутили все сложности выхода на российский рынок. Это можно проследить на примере молочной продукции. В России очень жесткий контроль молочной продукции, и даже Казахстан не может завести свою продукцию на российский рынок. Сейчас возникает много проблем и вопросов, которые мы вынуждены решать на ходу. Наиболее интересными для нашей республики из соглашений, скрепляющих ЕАЭС, является нормативная база о государственной поддержке сельского хозяйства. И вовсе не потому, что Кыргызстан – аграрная страна, а потому что именно эта отрасль обладает уникальными возможностями для продвижения прогресса. Правда, общественные выгоды зависят от того, насколько правительство сумеет инвестировать в продуцирование общественных благ. На фоне более развитых, индустриальных стран ЕАЭС, для нас выигранным полем становится сельское хозяйство.

Оптовый продовольственный рынок - это государственное коммерческое предприятие, осуществляющее операции по купле-продаже сельскохозяйственной продукции и продовольствия в определенных местах по установленным правилам. Поэтому создание оптовых продовольственных рынков потребует поддержки со стороны государства в части финансирования, подготовки законодательной базы для их формирования.

Литература:

1. Закон Кыргызской Республики «О банках и банковской деятельности в Кыргызской Республике». Национальный банк Кыргызской Республики, 2013.
2. Мусакожоев Ш.М. Стратегия устойчивого развития Кыргызской Республики на период 2013- 2017 годы. Экономический Вестник, 2013.
3. Мусакожоев Ш.М., Нарматова Н.Б. Евразийская интеграция и императивы развития Кыргызстана, Экономический Вестник, 2015.
4. Международная конференция «Кыргызстан на пути к Евразийской интеграции». -

Бишкек, 2013.

5. Экономические перспективы вступления Кыргызстана в ЕАЭС 2015 г.

6. Элеманова А.Ч. Аграрный сектор Кыргызстана в условиях вступления в Евразийский экономический союз (ЕАЭС) Известия ВУЗов Кыргызстана, 2015.