

Нуралиева Н.М., Жеңиш кызы Э.

НЕОБХОДИМОСТЬ КООПЕРИРОВАНИЯ ЧАСТНЫХ КРЕСТЬЯНСКИХ ХОЗЯЙСТВ В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ

Сельское хозяйство Кыргызской Республики является крупным, социально значимым сектором национальной экономики. Здесь производится свыше 30% ВВП республики, занято более 54% активного населения. В настоящее время потребительский рынок страны более, чем в 80% формируется за счет продовольствия и товаров, производимых из сельскохозяйственного сырья.

По мере углубления земельной и аграрной реформы менялась структура производства сельскохозяйственной продукции. В 1991г. на долю государственных и коллективных сельскохозяйственных предприятий приходилось 56,2 % всей валовой продукции сельского хозяйства, а в 2009 г. их увеличилось на 36,0 %, крестьянских (фермерских) - 60,8%

Следовательно, основу функционирования рыночной системы в сельском хозяйстве в настоящее время составляют фермерские (крестьянские) хозяйства и семейные хозяйства населения, ориентированные на производство сельскохозяйственной продукции и позволяющие с одной стороны, повысить занятость, с другой -улучшить обеспечение населения продуктами питания.

Одной из важнейших проблем в развитии агропромышленного комплекса Кыргызской Республики является далеко несовершенная система экономических взаимоотношений сельских товаропроизводителей с предприятиями по заготовке, переработке, торговле и агросервису.

Семейные хозяйства, несмотря на то, что они производят и реализуют более половины продукции сельского хозяйства, вообще не решены проблемы реализации продукции, а тем более организация ее переработки. Бывшая система агропромышленного комплекса тесно связанная между собой как единая отрасль, сейчас искусственно разделена и действует разрозненно. В 1994 г. заготовительные и перерабатывающие предприятия были реформированы, как и промышленные предприятия, в форму акционерных обществ, не связанных с поставщиками сырья, хотя и были созданы для их обслуживания. Так называемое «свободное плавание» предприятий и зависимость от них сельских товаропроизводителей привели к монополизации этой сферы, диктату цен на продукцию, цен на услуги и промышленные товары.

Создавшаяся обстановка сегодня пагубно отразилась как на товаропроизводителях, так и на переработчиках. Производители сельскохозяйственной продукции не могут реализовать свою продукцию перерабатывающим предприятием ввиду низких закупочных цен и несвоевременной платы за продукцию. Одни перерабатывающие предприятия простаивают, находясь в стадии банкротства, некоторые уже обанкротились. Как видно из табл. 1, состояние сбыта продукции сельского хозяйства за 2008 г. (реализация скота и птицы (в живом весе), яиц, зерна и картофеля) имеет тенденцию к повышению. По реализации овощей, сырого молока и шерсти наблюдается снижение, что говорит о таких проблемах, как отсутствие надлежащих каналов сбыта, поддержки со стороны государства и др., что в конечном итоге отрицательно влияет на реализацию продукции.

Таблица 1

Реализация продукции в 2008 г. по Нарынской области, в %

	2004 г.	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.
Зерно	19424	17101	14202	7364	13388
Картофель	50518	38281	35374	17944	37017
Овощи	4485	3935	3420	2671	1322

Скот и птица (в живом весе)	27413	27290	26429	27934	28699
Молоко сырое	45501	43454	43191	40846	35181
Яйца, тыс. шт.	2596	2611	2614	3082	3601
Шерсть (в физическом объеме)	1638	1501	1513	1493	1273

Источник: Социально-экономическое развитие Нарынской области//Статсб.-Н.: Нарын, 2009. – 129 с.

Как следствие, перерабатывающие предприятия не загружены, система потребительской кооперации не работает. Основная масса продукции реализуется на рынке и по бартерному обмену, часть потребляется самими владельцами семейных хозяйств.

В этой связи необходимость соединения общих экономических интересов производителей продукции с базовыми предприятиями, со сферой переработки, сбыта и агросервиса требует неотложного решения. Если эта проблема как-то решается в крупных общественных сельскохозяйственных предприятиях, то объединение разрозненных мелких хозяйств весьма затрудняется.

Решение всех указанных путей возможно в первую очередь путем организации кооперативных формирований.

Кооперация - это форма обобществления труда, организационное добровольное объединение людей, вложивших материальные или денежные средства для совместной хозяйственной деятельности. Это форма организации труда, при которой определенное количество людей совместно управляет в одном или разных, но связанных между собой, процессах труда.

Основная цель организации кооператива - взаимопомощь и экономическая выгода его членов, участвующих в производственной деятельности и иной деятельности кооператива;

Кооператив принадлежит членам, участвующим в его деятельности и контролирующим его деятельность;

Ориентация в своей деятельности на интерес потребителя ее услуг, а не на получение высокой прибыли. Прибыль и убытки кооператива распределяются между членами пропорционально их участию в деятельности кооператива.

Основными видами потребительского сельскохозяйственного кооператива являются:

перерабатывающие, занимающиеся переработкой сельскохозяйственной продукции, в том числе зерна, мяса, молока и др.;

сбытовые, осуществляющие продажу продукции членов кооператива по наиболее выгодной для них цене, а также заключение сделок, хранение, упаковку, изучение и развитие рынка, рекламу, присвоение товарных знаков и др.;

обслуживающие, осуществляющие оросительные, мелиоративные, транспортные, ремонтные, строительные работы, ветеринарное обслуживание, улучшение породности животных, внесение удобрений и ядохимикатов и научные-консультации;

кредитные и страховые создающиеся соответственно в целях обеспечения товаропроизводителей кредитами за счет собственных сбережений, накоплений или заемных средств, страхования имущества, земли, посевов, в соответствии со специальными законами, касающимися учреждения этих видов кооперативов.

В настоящее время сельскохозяйственные предприятия постепенно начинают превращаться в инфраструктуру семейных хозяйств, теряя товарность, усиливая сброс поголовья и в целом сокращая производство. Суживается их материально-техническая база, снижается плодородие почвы и генетический потенциал животных, что ведет, в конечном счете, к нарушению воспроизводственного процесса в сельском хозяйстве со всеми

вытекающими последствиями. Одно из них - сокращение базы для перераспределения ресурсов в семейные хозяйства. Это моментально отразилось на объемах производства последнего, особенно по животноводческой продукции

Изучение деятельности семейных хозяйств позволило разработать ряд предложений, внедрение которых, на наш взгляд, позволяет решить самую сложную проблему - переработку и реализацию их продукции, а также техническое обслуживание. В этой связи предлагаются три формы экономических взаимоотношений, разрешающие решение основных проблем:

1) организация интеграции семейных хозяйств с местным крупным (или средним) сельскохозяйственным предприятием как с базовым хозяйством;

2) организация самостоятельного кооператива по обслуживанию личных подсобных хозяйств;

3) организация ассоциации личных подсобных хозяйств.

В первом варианте личные подсобные хозяйства следует рассматривать не как альтернативные крупному и среднему предприятию, а как его дополняющие и гармонично с ним сочетающиеся. Понятия интеграции и кооперации в плане взаимодействия крупных и мелких форм организации производства часто переплетаются и трудно установить грань между ними. Нам представляется, что под кооперацией нужно понимать сотрудничество, взаимодействие равноправных и равно заинтересованных партнеров, главной целью которых является извлечение из процесса кооперации равноценной выгоды.

Интеграция представляет собой состояние (или процесс) более глубокой связанности отдельных хозяйств в единое целое, более высокую степень сотрудничества и взаимодействия. Она предполагает наличие интегратора (более крупного и экономически сильного) и интегрируемого объекта, несет в себе определенные элементы централизованного управления и подразумевает некоторую приоритетность экономических интересов интегратора.

Организуемый кооператив должен быть в составе базового хозяйства, оказывающего все виды услуг по возделыванию сельскохозяйственных культур, содержанию скота, а также реализации продукции по заявке глав семейных хозяйств. При этом мелкие хозяйства могут работать на арендной основе по договору с базовым хозяйством. Организация подобного кооператива взаимовыгодна. Всем услугам (обслуживанию) будет придан официальный характер, прекратится использование техники и транспорта и других услуг по сговору. Все услуги базовое хозяйство должно оказывать за определенную плату не в ущерб основному производству. Семейные хозяйства также заинтересованы в шефстве базовых предприятий. Во-первых, взаимоотношения приобретут официальный характер, во-вторых, будет решен для мелких хозяйств самый сложный вопрос сбыта продукции.

Основными функциями кооператива являются:

оказание услуг по обработке почвы, заготовке кормов путем найма техники на стороне, на прокат;

организация материально-технического обеспечения по заявкам семейных хозяйств;

сбор произведенной сельскохозяйственной продукции, организация ее переработки и реализации;

маркетинговое обслуживание, изучение состояния рынка и информация о конъюнктуре рынка.

В этой связи мы бы предложили простейшую схему экономических взаимоотношений, без организации какой-либо официальной посреднической структуры (табл. 2). Подобная организация может быть учреждена во многих населенных пунктах, независимо от их размера.

Таблица 2.

Показатели эффективности посреднических услуг

Закуплено у населения молока ежедневно			Реализация маслоцеху ежедневно		Экономическая эффективность для сборщика молока, сом.			
ко л- во, кг	закупоч ная цена, сом.	стоимос ть, сом.	реали за ционн ая цена, сом.	стоимость реализован ного молока, сом.	дох од в ден ь,	в т.ч. транспорт ные расходы	чистый доход	
							в ден ь,	в меся ц,
20 0	10	2000	15	3000	100 0	500	500	1500 0

Однако данная организация может решать только вопросы сбора молока, мяса, овощей и картофеля. Вопросы же материально-технического снабжения, техническое обслуживание и другие проблемы мелких хозяйств могут быть решены при организации обслуживающих кооперативов.

Литература:

1. Куканов А., Нуралиева Н.М., Советбеков А.С. Развитие аграрного сектора в Кыргызстане //Известия вузов. – 2005.
2. Сельское хозяйство Кыргызской Республики//Стат. Сб. – Б.: Нацстатком КР, 2009.
3. Ткач А.В. Сельскохозяйственная кооперация.- М.: Изд-во «Дашков и К», 2003.
4. Устюкова В.В. Личное подсобное хозяйство: правовой режим имущества.- М.: Наука, 1990.

Рецензент: э.и.д., проф. Омуралиева Д.К.